



UNIVERSIDAD NACIONAL DE CHIMBORAZO
FACULTAD DE CIENCIAS POLÍTICAS Y ADMINISTRATIVAS
CARRERA DE ECONOMÍA

**TRABAJO DE TITULACIÓN PARA LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE
ECONOMISTA MENCIÓN GESTIÓN EMPRESARIAL**

TEMA:

**“LAS SALVAGUARDIAS EN LA TASA DE CRECIMIENTO DEL
PRODUCTO INTERNO BRUTO DEL ECUADOR PERIODO 2014-2015”**

AUTOR:

DARWIN VINICIO CUÑIS CARMILEMA

TUTORA:

Eco. DORIS GALLEGOS SANTILLAN

Riobamba – Ecuador

2017

CALIFICACIÓN DEL TRABAJO ESCRITO DE GRADO



Los miembros del tribunal de revisión del proyecto de investigación del título: **“LAS SALVAGUARDIAS EN LA TASA DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO DEL ECUADOR PERIODO 2014-2015”**, presentado por: Darwin Vinicio Cufis Carmilema

Una vez revisado el proyecto de investigación con fines de graduación, escrito en el cual se ha constado el cumplimiento de las observaciones realizadas, se procede a la calificación del informe del proyecto de investigación.

Para constancia de lo expuesto firmar:

	Nota	Firma
Eco. Doris Gallegos Tutora	<u>10</u>	
Eco. Mauricio Rivera Miembro del Tribunal	<u>10</u>	
Ph.D. Dante Ayaviri Miembro del Tribunal	<u>10</u>	
Promedio	<u>10</u>	

INFORME DEL TUTOR

Yo, Eco. Doris Gallegos, en mi calidad de tutora, del trabajo investigativo Titulado: “LAS SALVAGUARDIAS EN LA TASA DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO DEL ECUADOR PERIODO 2014-2015”, luego de haber revisado el desarrollo de la Investigación elaborada por la Sr. Darwin Vinicio Cuñis Carmilema tengo a bien informar que el trabajo indicado, cumple con los requisitos exigidos para que pueda ser expuesta al público, luego de ser evaluada por el Tribunal designado.



Ec. Doris Nataly Gallegos Santillán

TUTORA

C.C. N° 060269281-6

DERECHO DE AUTOR

Yo, Darwin Vinicio Cuñis Carmilema, soy responsable de las ideas, doctrinas, resultados y propuestas expuestas en el presente trabajo de investigación y, los derechos de autoría pertenecen a la Universidad Nacional de Chimborazo.



Darwin Cuñis

AUTOR

C.C. N° 060518927-3

AGRADECIMIENTO

Agradezco a la Universidad Nacional de Chimborazo por darme la oportunidad de haber llegado hasta este día, a la Carrera de Economía, en especial a todos mis docentes quienes han sido el pilar fundamental para mi formación profesional, por su guía en el camino para llegar a la meta y a mis amigos que han aliviado más de un día duro.

Darwin

DEDICATORIA

A todos aquellos que han formado parte de mi vida, a quienes han estado siempre y quienes temporalmente, por ser parte de mi historia, por enseñarme muchas cosas, principalmente Dios y a mi familia amada.

Darwin

ÍNDICE GENERAL

1. INTRODUCCIÓN	1
2. OBJETIVOS	2
2.1. Objetivo general	2
2.2. Objetivos específicos	2
3. MARCO TEÓRICO.....	2
3.1. EL COMERCIO INTERNACIONAL.....	2
3.1.1. Importancia del comercio internacional	3
3.1.2. Teorías del comercio internacional.....	3
3.1.2.1. Teoría de la ventaja absoluta	3
3.1.2.2. Teoría de la ventaja comparativa.....	5
3.1.2.3. Teoría del deterioro de los términos de intercambio.....	6
3.1.3. Barreras del comercio internacional	6
3.1.3.1. Barreras arancelarias	7
3.1.3.2. Barreras no arancelarias	7
3.1.3.2.1. Las medidas antidumping.....	8
3.1.3.2.2. Las subvenciones y las medidas compensatorias.....	8
3.1.3.2.3. Medidas de salvaguardias.....	9
3.2. CRECIMIENTO ECONÓMICO.....	9
3.2.1. Teorías del crecimiento económico	10
3.2.1.1. Teoría clásica del crecimiento económico	10
3.2.1.2. Teoría neoclásica del crecimiento económico	11
3.2.3. Modelo de crecimiento económico.....	11
3.2.3.1. Modelo de crecimiento de jones	12
3.2.4. El crecimiento económico en el corto y largo plazo	12
3.3. Producto interno bruto.....	13
3.3.1 Componentes del producto interno bruto	13
3.3.2. Método de determinación del producto interno bruto.....	14
4. METODOLOGÍA	15
4.1. Método de la investigación.....	15
4.1.1. histórico lógico.....	15
4.1.2. Analítico.....	15

4.2. Tipo de investigación	15
4.2.1. Descriptiva	15
4.2.2. Explicativa	16
4.3. Diseño de la investigación.....	16
4.4. Bibliográfica y documental	16
4.5. Población y muestra	16
4.5.1. Población.....	16
4.5.2. Muestra	16
4.6. Técnicas e instrumentos de recolección de datos	16
4.7. Técnicas de procesamiento, análisis y discusión de resultados.....	17
5. RESULTADOS Y DISCUSIÓN	17
5.1. Medidas de salvaguardias aplicadas a las importaciones.....	17
5.2. Análisis exportaciones 2014-2015	19
5.3. Análisis importaciones 2014-2015	24
5.4. Balanza comercial 2014-2015	27
5.5. Evolución de las salvaguardias.....	28
5.6. Relación pib trimestral y exportaciones e importaciones 2014-2015	30
5.7. Balanza comercial y el producto interno bruto	32
5.8. Balanza comercial y los términos de intercambio	32
6. Conclusiones y recomendaciones.....	35
6.1. Conclusiones	35
6.2. Recomendaciones.....	35
7. Bibliografía	37
ANEXOS	

ÍNDICE DE CUADROS

Tabla N° 1: Teoría de la ventaja absoluta	4
Tabla N° 2: Teoría de la ventaja comparativa	5
Tabla N° 3: Sobretasas arancelarias aplicadas a bienes y productos	17
Tabla N° 4: Destinos de importaciones Periodo 2014-2015 – en millones USD.....	26
Tabla N° 5: Balanza Comercial y el Producto Interno Bruto Periodo 2014-2015	32
Tabla N° 6: Variación exportaciones e importación con los términos de intercambio año 2014 - en porcentajes	33
Tabla N° 7: Variación exportaciones e importación con los términos de intercambio año 2015 - en porcentajes	34

ÍNDICE DE GRÁFICOS

Gráfica N° 1: Ecuador: Exportaciones Periodo 2014-2015- en millones USD	19
Gráfica N° 2: Ecuador: Exportaciones Periodo 2014-2015- en porcentajes	20
Gráfica N° 3: Ecuador: Productos en exportación año 2014 - en porcentajes	21
Gráfica N° 4: Ecuador: Productos en exportación año 2015- en porcentajes	23
Gráfica N° 5: Ecuador: Importaciones Periodo 2014-2015- en millones USD	24
Gráfica N° 6: Ecuador: Importaciones Periodo 2014-2015- en porcentajes	25
Gráfica N° 7: Ecuador: Balanza comercial petrolera y no petrolera periodo 2014-2015 – en millones USD	27
Gráfica N° 8: Evolución de la aplicación de salvaguardias año 2015- en millones USD	28
Gráfica N° 9: Variación de la aplicación de salvaguardias año 2015- en porcentajes	29
Gráfica N° 10: Variación exportaciones e importaciones con el PIB perdido 2014-2015 - en millones USD	31

RESUMEN

El presente trabajo investigativo se refiere acerca de las salvaguardias en la tasa de crecimiento del producto interno bruto del Ecuador periodo 2014-2015, con el objeto de evaluar el comportamiento de la tasa de crecimiento del producto interno bruto sus diferentes indicadores considerando un diagnóstico de la aplicación de las salvaguardias.

Por otra parte se da a conocer la información de cada uno de los indicadores correspondientes a las variables, mediante la recopilación a través de tablas y gráficos que han contribuido en el análisis y determinación del comportamiento de las mismas. Razón por la que el contenido de la investigación se compone a partir de la formulación del problema, los objetivos generales y específicos, donde se puede evidenciar el problema por el cual surge la investigación y los objetivos que se desea cumplir para demostrar la importancia de la misma.

Marco Teórico, se compone por conceptos, características, teorías, lineamientos que sustentan la evolución del comercio internacional del Ecuador, así como los enfoques que permiten determinar el comportamiento de la misma, de igual forma la tasa de crecimiento del Pib se considera las teorías formas de cálculo, y componentes que se relaciona para analizar cada variable.

La metodología, en la investigación, se encuentra en el análisis de los datos acerca de la balanza comercial como un componente del Producto Interno Bruto, exportaciones e importaciones términos y demás indicadores que permiten demostrar la injerencia y el comportamiento de los mismos. De igual forma se da a conocer los resultados obtenidos al analizar la balanza comercial referente a los términos de intercambio, para determinar las conclusiones a las cuales se llegó al finalizar el proceso investigativo y las recomendaciones a ser consideradas para equilibrar tanto las exportaciones e importaciones que influyen en el crecimiento económico del Ecuador y su industrias afectadas e industrias favorecidas.

Abstract

The present research is about the safeguards in the growth rate of Ecuador's gross domestic product for the period 2014-2015, in order to evaluate the behavior of the growth rate of the gross domestic product, its different indicators considering a diagnosis of the implementation of the safeguards.

On the other hand, the information of each one of the indicators corresponding to the variables is made public, through the compilation through charts and graphs that have contributed in the analysis and determination of the behavior of the same ones. Reason why the content of the research is composed from the formulation of the problem, the general and specific objectives, where it can be evidenced the problem by which the research arises and the objectives to be fulfilled to demonstrate the importance of the research.

The Theoretical Framework, is composed of concepts, characteristics, theories, guidelines that support the evolution of Ecuador's international trade, as well as the approaches that determine the behavior of the same, likewise the growth rate of GDP is considered, theories of calculation forms, and components that are related to analyze each variable.

The methodology, in the investigation is in the analysis of the data about the trade balance as a component of the Gross Domestic Product, exports and imports terms and other indicators that allow to demonstrate the interference and the behavior of them. In the same way, the results obtained when analyzing the trade balance referring to the terms of trade are presented, to determine the conclusions reached at the end of the research and the recommendations to be considered in order to balance both exports and imports that influence the economic growth of Ecuador, as well as its affected and favored industries.

Reviewed by: Guerra, Mónica
LANGUAGE CENTER TEACHER



1. INTRODUCCIÓN

El bajo nivel de consumo de productos internos, la devaluación del peso colombiano y del sol peruano, entre otros; afectan las condiciones de competencia en las relaciones comerciales internacionales, lo que está afectando a la economía del Ecuador; por lo que, el gobierno del economista Rafael Correa, en la búsqueda de medidas para contrarrestar el aumento de las importaciones y las correspondientes consecuencias para el sistema, implementó medidas de salvaguardias, como una modalidad de restricción del comercio internacional y de protección a la industria nacional de productos similares; así mismo, el crecimiento económico de un país, se refleja principalmente en el comportamiento del producto interno bruto, que se mide en la producción de bienes finales de una economía; y también, en las exportaciones netas, que son fundamentales para equilibrar la balanza comercial y para determinar si un país vende más de lo que compra o importa del exterior.

De lo anterior se desprende que existe una relación causal entre medidas de restricción a las importaciones, como son las salvaguardias y la tasa de crecimiento del producto interno bruto de un país; entonces, al aplicar medidas de salvaguardias a partir del año 2015, en el Ecuador se logró disminuir las importaciones de ciertos productos; con lo cual, la relación de las exportaciones e importaciones, expresadas en las exportaciones netas como un componente del Pib, registra valores mayores que 100; es decir que se está exportando más que importando; pero no en todos los casos se tiene estos resultados, por motivo de que, existen producción exportable que depende de materias primas y de maquinaria importada.

En cuanto a la incidencia positiva de las salvaguardias y el Pib, estudiadas mediante un análisis comparativo y en función de los términos de intercambio, se puede citar a la industria textil y cervecera, que aumentaron su producción para satisfacer la demanda nacional; además, se observó que las industrias como la automotriz, productos metálicos, muebles y frutas, se vieron afectadas negativamente por la restricción de las importaciones, con lo que se puede afirmar que esta medida, no demostró eficiencia para equilibrar la balanza comercial del Ecuador, durante los años 2014 y 2015.

2. OBJETIVOS

2.1. OBJETIVO GENERAL

Determinar el comportamiento de las salvaguardias en la tasa de crecimiento del Producto Interno Bruto del Ecuador periodo 2014-2015.

2.2. OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Evaluar la aplicación de las medidas de salvaguardias en la tasa de crecimiento de Producto Interno Bruto periodo 2014-2015.
- Diagnosticar el comportamiento de la tasa de crecimiento del Producto Interno Bruto en la evolución del Comercio Exterior periodo 2014-2015.

3. MARCO TEÓRICO

3.1. EL COMERCIO INTERNACIONAL

Calduch (2008), afirma que “es el intercambio de bienes y servicios que realiza la economía de un país o área regional con las economías de otros países o áreas regionales” (p.125).

Considerado una fuente de producción indirecta Sánchez (2006) señala:

Adicionalmente, el comercio internacional es una fuente de ingreso de tecnología a los países, ya sea por vía del ingreso de maquinarias y equipos o por el ingreso de conocimientos, que le permitirán a los países receptores mejorar sus técnicas de producción, lo que se reflejará en una mayor cantidad de productos con el uso de menos factores productivos y en una mejor calidad de los mismos (p.25).

En síntesis el comercio internacional es considerado como la actividad de exportar e importar bienes, servicios de un país considerado uno de los factores que mayor crecimiento genera para las economías, ya que por vía de este intercambio los países son capaces de adquirir del extranjero aquellos productos que le serían muy costosos producir internamente.

3.1.1. Importancia del comercio internacional

Para Calduch (2008), el comercio internacional es importante debido a que “induce a una nación a adoptar una forma de especialización de la producción para la exportación de bienes y servicios” (p.136).

Es así, el comercio internacional es una fuerza que apunta al desarrollo económico y promueve el bienestar de las naciones y de su población, los bienes que se transan están constituidos por bienes terminados, intermedios, que sirven para elaborar otros productos y materias primas, el desempeño de las relaciones internacionales en el desarrollo, político, comercial, cultural a nivel mundial es primordial para el logro del desarrollo integral de las naciones.

3.1.2. Teorías del comercio internacional

La utilidad del comercio entre países se basa en argumentos muy similares a los que se utilizan para demostrar las ventajas del comercio entre personas, existen diversas teorías que intentan predecir los patrones del comercio y analizan los efectos de las políticas comerciales, de las cuales se tiene:

3.1.2.1. Teoría de la ventaja absoluta

Blanco (2011), postula que “bajo libre cambio cada nación debe especializarse en producir esas mercancías que resulten eficientes” (p.133).

Esta teoría se basa en la especialización de la producción de la nación hacia el resto del mundo, debido a que, si una país es un experto en producir un bien tendrá una máximo de ganancia al exportar el mismo.

De acuerdo Perdices de Blas (2006), el modelo clásico de la ventaja absoluta de Adam Smith se establece que las mercancías debían producirse en el país donde el coste de producción (que en el marco de su teoría del valor – trabajo se valora en trabajo) fuera más bajo y desde allí se exportaría al resto de los países. Según sus teorías, las ventajas absolutas las tienen aquellos países que son capaces de producir un bien utilizando, menos factores productivos que otros y por tanto, con un coste de producción inferior.

Para Adam Smith lo más primordial es la factor trabajo puesto que lo define como patrón único de medida, dejando como factores secundarios, pero no menos importantes al dinero y a la acumulación de oro. En la Tabla N° 1 se muestra la teoría clásica de la ventaja absoluta descrita por Adam Smith.

Tabla N° 1: Teoría de la ventaja absoluta

VENTAJA ABSOLUTA		
	BIENES	
PAÍS	A	B
MÉXICO	10	20
COSTA RICA	25	12

Fuente: Juan B. García, comercio internacional, España, (2009)

Elaborado por: Darwin Cuñis

México tiene ventaja absoluta sobre Costa Rica en la producción del bien B, debido a que produce a un menor costo, por lo que México exporta el bien B, por el contrario, Costa Rica tiene ventaja absoluta sobre México, entonces Costa Rica exporta el bien A.

3.1.2.2. Teoría de la ventaja comparativa

Para David Ricardo, mencionado por Blanco (2011), manifiesta que “aunque un país no tenga ventaja absoluta en la producción de ningún bien, le conviene especializarse en la producción de aquellas mercancías para las que su desventaja sea menos, y el país que tenga ventaja absoluta en la producción de todos los bienes debe especializarse en la producción de aquellos cuya ventaja sea mayor” (p.125).

Krugman (2008), menciona, la teoría de la ventaja comparativa es uno de los conceptos básicos que fundamenta la teoría del comercio internacional y muestra que los países tienden a especializarse en la producción y exportación de aquellos bienes que fabrican con un costo relativamente más bajo respecto al resto del mundo, en los que son comparativamente más eficientes que los demás y que tenderán a importar los bienes en los que son más ineficaces y que por tanto producen con unos costes comparativamente más altos que el resto del mundo (p. 92-96).

En síntesis la ventaja comparativa es la capacidad de una persona, empresa o país para producir un bien utilizando relativamente menos recursos que otro, es uno de los fundamentos básicos del comercio entre países, asumiendo como decisivos los costos relativos de producción y no los absolutos, en otras palabras, los países producen bienes que les supone un costo relativo más bajo respecto al resto del mundo. La Tabla N°. 2 se muestra la teoría de la ventaja comparativa descrita por David Ricardo.

Tabla N° 2: Teoría de la ventaja comparativa

VENTAJA COMPARATIVA			
	BIENES		PRECIOS RELATIVOS
PAÍS	A	B	
MÉXICO	90	80	90/80
COSTA RICA	100	120	100/120

Fuente: Juan B. García, comercio internacional, España, (2009)

Elaborado por: Darwin Cuñis

En México una unidad del bien A se puede obtener con 1,25 unidades de vino en cambio en Costa Rica Una unidad del bien A se puede obtener con 0,83 unidades de vino, El bien B resulta relativamente más barato en México que en Costa Rica, entonces en el mercado internacional se puede intercambiar al bien A por el bien B, sin ninguna contrariedad, Esto conlleva, a que obtengan una ganancia de $1,25/0,83$, es decir a 1,50 unidades del bien A por unidades del bien B.

3.1.2.3. Teoría del deterioro de los términos de intercambio

Prebisch (1991), analizó el tema del deterioro de los términos de intercambio pues creía que este era un factor que determinaba la inserción de los países periféricos en la economía mundial y limitaba su desarrollo económico si apostaban por el crecimiento desde un patrón de exportación primaria. El deterioro de los términos de intercambio significa que si se mantienen estables los volúmenes exportados por estos países, su capacidad de compra de bienes y servicios en el exterior, es decir, su capacidad de importación, disminuirá con el correr del tiempo.

En síntesis con respecto a los términos de intercambio, las ventajas comparativas del comercio exterior hacían que los países exportadores de materias prima reciban menor cantidad de dinero, que los países que producen productos con valor agregado, por un lado, y bienes industrializados por el otro, dada la especialización de los países en desarrollo en la producción de materias primas y alimentos, la tendencia al deterioro de los precios de estos productos llevaría a la tendencia al deterioro de los términos de intercambio de estos países.

3.1.3. Barreras del comercio internacional

Para Calduch (2008), se trata de “las exigencias técnicas que los gobiernos de los países imponen a los productos importados con objeto de equipararlos con las exigencias técnicas establecidas a los productos nacionales” (p.33).

De acuerdo a Gibbs (2007), “las medidas de política comercial dentro de un marco de integración, son determinados por las políticas económicas de los países con base en sus modelos de desarrollo” (p.98).

Por lo cual las barreras del comercio internacional son los aranceles, cuotas, precios de referencia, licencias de importación, permisos y certificados sanitarios y fitosanitarios, regulaciones sobre etiquetado de productos, regulaciones sobre estándares técnicos de productos.

3.1.3.1. Barreras arancelarias

Granados (2008), manifiesta las barreras arancelarias como medidas a la importación en establecer una tasa o tarifa aduanera que grava un país a la entrada de una mercancía extranjera, provocando así una subida en el precio de venta interno del producto importado, con el fin de proteger la producción local en determinados sectores.

En síntesis estas barreras tiene la función protectora en países desarrollados, por lo tanto estas medidas usualmente la aplican países menos desarrollados, hay aranceles específicos que tienen en cuenta el cambio de moneda y no el valor del producto a importar, el nivel de impuestos puede ser distinto dependiendo de cuál sea el país de procedencia del producto, según los acuerdos y convenios internacionales que tenga firmado el estado importador, esto podría originar importantes agravios comparativos entre los potenciales exportadores.

3.1.3.2. Barreras no arancelarias

De acuerdo a Caldach (2008), las barreras no arancelarias son restricciones que se imponen a la entrada de los distintos productos que no son de carácter económico, estas medidas son usadas frecuentemente, debido a que es la única forma de proteger los productos nacionales siguiendo los principios de libre competencia que conlleva la globalización y que se determinan en los diversos acuerdos y convenios entre países.

3.1.3.2.1. Las medidas antidumping

Carbaugh (2009), define a las políticas antidumping como “medidas de protección adoptadas por los estados con el fin de proteger a la industria interior contra la práctica de empresas extranjeras de vender en los mercados exteriores a precio inferior al coste” (p.82).

Según Reyes (2011), las medidas antidumping, “son regulaciones diseñadas para castigar a las firmas extranjeras que se dedican a inundar el mercado con productos a bajo precio dumping” (p.47).

En síntesis las medidas antidumping son aquella serie de medidas de defensa comercial que se llevan a término cuando un suministrador extranjero practica precios inferiores a los que aplica en su propio país (dumping), estas posibles situaciones de dumping se inicia tras el requerimiento de la empresa que se crea afectada y procederá a la investigación sobre la posible situación de dumping, así la Organización Mundial de Comercio es quien deberá dictaminar si existe o no tal situación.

3.1.3.2.2. Las subvenciones y las medidas compensatorias

De acuerdo a Hernández (2000), “cuando haya una contribución financiera de un gobierno o de cualquier organismo público en el territorio de un Miembro denominados en el presente Acuerdo gobierno” (p.15).

Estrada (2015), el acuerdo prevé que un país pueda utilizar el procedimiento de solución de diferencias de la Organización Mundial de Comercio para tratar de lograr la supresión de la subvención o la eliminación de sus efectos desfavorables, o que el país pueda iniciar su propia investigación y aplicar finalmente derechos especiales “derechos compensatorios” a las importaciones subvencionadas que se concluya causan un perjuicio a los productores nacionales.

Así las medidas compensatorias radican cuando la práctica de un gobierno implique una transferencia directa de fondos por ejemplo, donaciones, préstamos y aportaciones de capital o posibles transferencias directas de fondos o de pasivos por ejemplo, garantías de préstamos.

3.1.3.2.3. Medidas de salvaguardias

Krugman & Obstfeld (2008), define como “una medida que restringe en un gran porcentaje a las importaciones pero de una manera rápida e informal, es decir de forma imprevista” (p.103).

Según Parking (2007), las salvaguardias son “una restricción voluntaria a la exportación es un acuerdo entre dos gobiernos en el cual el gobierno del país exportador acepta restringir el volumen de sus propias exportaciones” (p.102).

Por lo tanto se definen a las medidas de salvaguardias como medidas de urgencia con respecto al aumento de las importaciones de determinados productos cuando esas importaciones causen o amenacen causar daño grave a la rama de producción nacional, estas medidas deberán ser temporales se podrán imponer cuando se determine que las importaciones causan o amenazan un daño grave a una rama de producción nacional competidora, el país miembro que imponga esta medida deberá otorgar compensaciones a los países cuyo comercio se vea afectado.

3.2. CRECIMIENTO ECONÓMICO

Fernández (2007), describe al crecimiento económico como una medida del bienestar de un país, puesto que implica mayor empleo, más bienes y servicios, es decir la prosperidad, logrando así satisfacer las necesidades.

Fischer & Startz (2009), define al crecimiento económico como el aumento de la cantidad de bienes y servicios finales producidos en el país, durante un período determinado, y a la vez lo considera como un incremento del PIB real per cápita, es decir, el incremento del producto por habitante.

Por lo anteriormente citado se puede establecer que el crecimiento económico se enfoca en el aumento de la producción final de bienes y servicios durante un período de tiempo, con el fin de determinar el comportamiento de una economía; de igual forma busca analizar los distintos factores que influyen en el crecimiento de una nación a largo plazo, por lo que la herramienta principal para determinar el crecimiento económico es el Producto Interno Bruto.

3.2.1. Teorías del crecimiento económico

Según, Jiménez (2011), la teoría del crecimiento económico es la rama de la economía que se centra en el análisis de la evolución del producto potencial de las economías a largo plazo.

3.2.1.1. Teoría clásica del crecimiento económico

Mankiw (2014), considera que, el enfoque de Adam Smith tenía un sentido agrarista, puesto que analiza como el crecimiento económico se limita debido a la ocupación de las tierras fértiles por parte de la población. Es por esto que al convertirse la tierra en un factor limitante, comenzó a actuar la ley de los rendimientos decrecientes y disminuir la productividad laboral; esta reducción impulsa a un punto en el que la población solo puede obtener lo necesario para sobrevivir.

Ahora bien Smith también indica que existe una serie de perturbaciones en los factores que pueden generar efectos negativos como, por ejemplo, la fatiga que ocasiona la tarea rutinaria derivada de la división del trabajo, también puede existir situaciones que ocasionen la falta de paz social, tan necesaria para que se produzca la inversión para el crecimiento, como por ejemplo las revoluciones.

En conclusión, la riqueza se mide en términos de amplitud de trabajo que un hombre pueda disponer a través de sus bienes, esto conlleva a considerar al trabajo como unidad invariable, así se encuentra que existe una relación directa entre el trabajo y el salario o nivel de subsistencia, pudiendo definir a éste último

como patrón de medida de los precios. Planteadas, estas condiciones, Smith enuncia una premisa sobre el funcionamiento del mercado en la sociedad comercial, según la cual los precios de mercado son atraídos hacia un precio natural a través de un mecanismo de oferta y demanda.

3.2.1.2. Teoría neoclásica del crecimiento económico

Parking (2007), manifiesta que la teoría neoclásica del crecimiento determina que, el Pib real per cápita se incrementa debido a que el cambio tecnológico induce un nivel de ahorro e inversión que provoca un aumento del capital per cápita, por lo que el crecimiento se detiene sólo cuando el cambio tecnológico se estanca.

Por otra parte de acuerdo a Dornbushch (2008), los teóricos neoclásicos consideraban que la tasa de cambio tecnológico influía sobre la tasa de crecimiento económico, pero el crecimiento económico no tenía injerencia en el ritmo de cambio.

Esta teoría explica el crecimiento de la producción como función del aumento de los factores, capital y trabajo, por lo que la importancia relativa de cada insumo depende de su participación. Para esta teoría, el trabajo es el insumo más importante, de allí que se considera que la economía alcanza un nivel de producción y capital de largo plazo llamado equilibrio del estado estacionario o estable.

3.2.3. Modelo de crecimiento económico

El crecimiento económico es el ritmo al que se incrementa la producción de bienes y servicios de una economía, y por tanto su renta, durante un período determinado. Este período puede ser muy corto (un trimestre o un año).

3.2.3.1. Modelo de crecimiento de Jones

Jones (1990), formula “un modelo de crecimiento en países donde la frontera tecnológica está lejos y se debe producir una transferencia para acortar la distancia y en el que considera la educación, como un elemento importante en el análisis del crecimiento económico, Jones elabora el modelo de crecimiento desde un enfoque neoclásico, haciéndose una extensión de modelo de Solow (p.191).

En síntesis el modelo de crecimiento de Jones surge como el resultado de que los individuos aprenden a usar los bienes de capital más avanzadas en la frontera tecnológica, en tal sentido los individuos más calificados asimilan más rápido los avances de la ciencia y la tecnología, la cual contribuye al crecimiento y el desarrollo del país.

3.2.4. El crecimiento económico en el corto y largo plazo

De acuerdo a Muños (2000), el “Objetivo a corto plazo del crecimiento económico consiste en que la economía de un país crezca de forma sostenida y estable en torno a su capacidad PIB potencial, se logra con políticas coyunturales de demanda, incentivando la demanda agregada cuando el PIB potencial es mayor que el PIB real y tratando de reducirla cuando el PIB potencial es menor que el PIB real (proceso inflacionista)”.

En la práctica, el indicador de crecimiento económico a corto plazo más utilizado es la tasa de crecimiento del PIB real (dado que a corto plazo no se suelen producir importantes modificaciones en la tasa decrecimiento de la población).

Mochón Morcillo & Beker (2008), afirman que el análisis de la actividad económica durante largos periodos evidencia que las fluctuaciones en el corto plazo pierden importancia y lo que destaca es el crecimiento económico, esto es, el aumento continuo de la producción agregada real a lo largo del tiempo.

En el corto plazo, la renta crece ante expansiones de la demanda agregada o ante desplazamientos de la función de oferta agregada, el crecimiento a largo plazo tiene su origen en aumentos en el stock de capital, el crecimiento de la población y las mejoras tecnológicas.

El crecimiento a largo plazo viene determinado por el incremento de los recursos naturales, el capital y el trabajo, y la eficiencia con la que se utilizan estos recursos; esta eficiencia depende, entre otras cosas, de la tecnología, las mejoras en la organización del trabajo y la mayor cualificación de los trabajadores.

3.3. Producto Interno Bruto

Según Mochón (2000), es la “Producción realizada por factores de producción localizados en la economía nacional, independientemente de quien los posea” (p.749).

Mankiw (2004), establece “Para comprender como se utiliza la economía sus recursos escasos, a los economistas a menudo les interesa estudiar la distribución del PIB entre distintos tipos de gasto. Para ello, dividen el PIB en cuatro componentes” (p.315).

Por lo tanto el producto interno bruto es un indicador macroeconómico de gran relevancia que brinda la idea de la producción nacional y por ende el crecimiento económico que se genera en el país.

3.3.1 Componentes del producto interno bruto

Los componentes que intervienen en el cálculo del PIB (Y) es la suma:

El consumo (C),

La inversión (I),

El gasto público (G)

Las exportaciones netas (X - M).

$$Y = C + I + G + (X - M)$$

El consumo es el que se realiza por las economías domésticas para la satisfacción de sus necesidades como salud, alimentación, vivienda, educación.

La inversión corresponde al sector productivo en el que están incluidas las empresas de los diferentes sectores económicos y esta es la realizada con el objetivo final de acumulación y producción de bienes y servicios.

El gasto representa las transacciones que realiza el Estado a través de sus diferentes niveles administrativos.

Las exportaciones netas son por lo tanto la diferencia del valor comercial de las exportaciones y las importaciones, lo cual afecta la balanza comercial de las economías.

3.3.2. Método de Determinación del Producto Interno Bruto

El Pib se mide mediante algunos métodos con distintos enfoques como:

- **Método del gasto**

Mochón (2000), establece el “Método de contabilidad del ingreso nacional que mide el PIB por medio de la suma de todo el gasto en bienes finales durante un periodo” (p.239), expresada de la siguiente manera:

$$PIB=C+I+G+(X-M)$$

- **Tasa de variación**

Tasa de variación permiten estudiar el cambio o variación de una variable en dos momentos del tiempo de forma que calculamos de la siguiente manera:

$$Tasa\ de\ Variación = \frac{Valor\ Actual - Valor\ Pasado}{Valor\ Pasado}$$

4. METODOLOGÍA

4.1. Método de la investigación

En esta investigación se empleó el método histórico lógico y el método analítico, que sirvieron para organizar, analizar y explicar los datos.

4.1.1. Histórico lógico

Este método se aplicó en el estudio de la trayectoria y acontecimientos, de las salvaguardias y del Producto Interno Bruto de manera que constituya un razonamiento lógico.

4.1.2. Analítico

Se lo utilizó en el análisis del comportamiento que ha tenido la aplicación de salvaguardias en el Ecuador referente a la tasa de crecimiento del Producto Interno Bruto durante el periodo de análisis.

4.2. Tipo de investigación

La presente investigación es de tipo descriptiva y explicativa.

4.2.1. Descriptiva

Para realizar un diagnóstico de las medidas de salvaguardias aplicadas en el país y poder determinar la evolución del producto interno bruto, con el fin de establecer el comportamiento de tales medidas entre los periodos de análisis.

4.2.2. Explicativa

Esta investigación es explicativa ya que los datos recabados mediante fuentes bibliográficas permitieron realizar cuadros comparativos para determinar la evolución de la tasa de crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB).

4.3. Diseño de la investigación

La investigación es no experimental, debido a la naturaleza será estudiado tal como se presenta en la realidad y por lo tanto no se manipularon las variables.

4.4. Bibliográfica y documental

La recopilación de información se realizó de fuentes secundarias como documentos escritos y documentos electrónicos (páginas web).

4.5. Población y muestra

4.5.1. Población

La población constituye el periodo de existencias de datos estadísticos económicos en el Ecuador desde el año 2014 al año 2015.

4.5.2. Muestra

La muestra es el periodo que se investigó en este caso 2014-2015.

4.6. Técnicas e instrumentos de recolección de datos

No se manejaron técnicas ni instrumentos, por lo que el trabajo investigativo es de carácter documental, solo se utilizó datos de fuentes secundarias como son boletines, publicaciones, revistas entre otros, específicamente de fuentes oficiales

como son: Banco Central del Ecuador, Banco Mundial, Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, entre otros.

4.7. Técnicas de procesamiento, análisis y discusión de resultados

Como el trabajo investigativo es de carácter documental, se utilizó el programa Excel, para realizar cuadros comparativos, gráficos entre otros, la elaboración del informe final se empleara el utilitario word.

Para la discusión de los resultados obtenidos se aplicó el análisis y la síntesis, estos resultados permitieron determinar si se alcanzaron los objetivos planteados, con la finalidad de elaborar las conclusiones y recomendaciones.

5. RESULTADOS Y DISCUSIÓN

5.1. Medidas de salvaguardias aplicadas a las importaciones

El 6 de marzo de 2015, el estado ecuatoriano anunció la aplicación de sobretasas arancelarias. De acuerdo a la resolución N° 011-2015 del Ministerio de Comercio Exterior, tienen como fin regular el nivel general de importaciones. Esta resolución entro en vigor el 11 de marzo de 2015; las sobretasas arancelarias oscilan entre el 5% y el 45% de acuerdo al tipo de productos, que gravarán desde materia primas no esenciales para la industria hasta bienes de consumo final.

Tabla N° 3: Sobretasas arancelarias aplicadas a bienes y productos

BIENES Y PRODUCTOS	PORCENTAJES
Bienes de capital y materias primas no esenciales	5%
Bienes de sostenibilidad media	15%
Cerámica, CKD (partes o piezas) de televisores y motos	25%
Bienes de consumo final, televisores y motos	45%

Fuente: Ministerio de Comercio Exterior (COMEX).

Elaborado por: Darwin Cuñis

La aplicación de salvaguardias a bienes y productos con el porcentaje respectivo; de esta manera estas medidas de salvaguardia afectarán al 32% de las importaciones, mientras que el 68% está exento, además, son de carácter multilateral, es decir, su aplicación afecta a todos los países con los que Ecuador mantenga relaciones comerciales.

Se debe tomar en cuenta que las salvaguardias multilaterales entraron en vigencia en reemplazo de salvaguardias aplicadas únicamente a Colombia y Perú por la devaluación de sus monedas. El 5 de enero de 2015 se aplicó salvaguardias cambiarias bilaterales del 21% a las importaciones de Colombia y del 7% a las de Perú, las materias primas más utilizadas por la manufactura se encuentran con una sobretasa arancelaria, entre ellos algunos tipos de tejidos, productos semielaborados de aluminio, tableros de madera y las barras de hierro o acero tienen sobretasas de 5% o 45%, lo que causaría incrementos mayores en los costos de producción para empresas relacionadas principalmente con la fabricación de prendas de vestir, productos metálicos y de muebles.

Aunque la mayoría de materias primas gravadas se producen dentro del país, los datos indican que la producción nacional no abastece la demanda interna de las empresas manufactureras, por lo que actualmente ya se registran considerables volúmenes de importaciones de estos insumos, el ranking indica que materias primas para la industria de prendas de vestir están tasadas con 5% en su mayoría, mientras que otras indispensables para la fabricación de productos metálicos y la de muebles tienen sobretasas de 45%.

Cabe destacar el papel que podría desempeñar la industria manufacturera como proveedor de las materias primas sustitutivas a las sobretasas, pese a esto, ni la oferta de materias primas de todo el país, logra cubrir la demanda de las empresas manufactureras de todo el territorio ecuatoriano; apenas el 30% del mercado cubre la industria nacional.

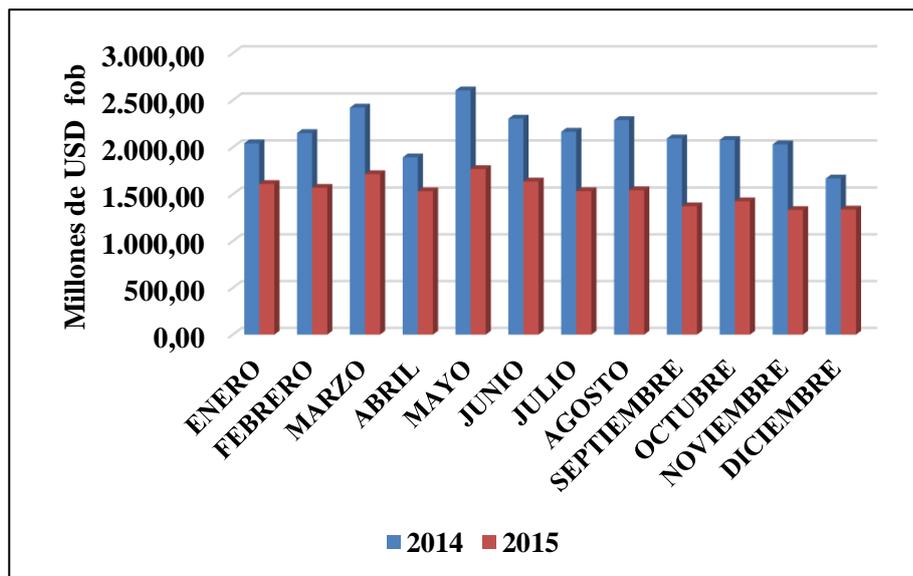
(Albuquerque, 2004), este es un proceso a largo plazo que de ninguna manera daría resultados en menos de una década, por lo cual estos insumos se producen en

territorio nacional en diferentes ciudades del país; sin embargo, la producción nacional de materias primas no abastece la demanda interna, lo que obliga a las empresas a comprar una parte o la totalidad de sus insumos en el mercado externo. Se puede evidenciar en todo el país, más de 6.000 empresas que requieren productos de aluminio, hierro, acero, madera, cueros, cemento, e incluso papel y cartón, son las más afectadas por tener una sobretasa arancelaria de 45%.

5.2. Análisis exportaciones 2014-2015

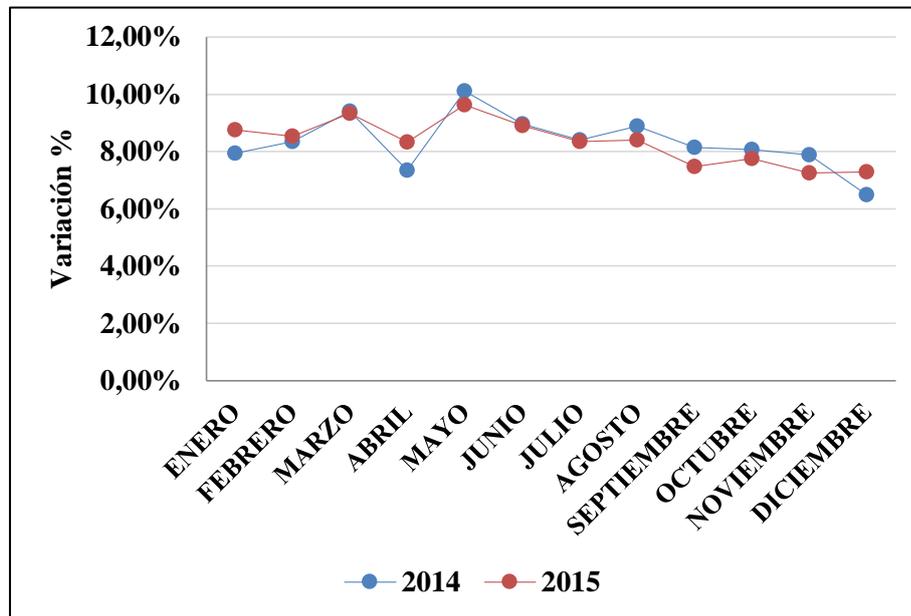
Entre los principales productos de exportación tenemos: petróleo crudo, oro en bruto, banano, plátano, camarones, langostinos congelados, lomos, conservas de atún, rosas, cacao en grano, flores, madera aserrada, balsa, palmito, sardinas, aceite de palma en bruto, extractos esencias y concentrados de café, entre otros, existe una baja total de exportaciones para el año 2015 por motivo de la implementación a las salvaguardias a la importaciones de materias primas que son fundamentales para elaborar productos de exportación.

Gráfica N° 1: Ecuador: Exportaciones Periodo 2014-2015
- en millones USD



Fuente: Banco Central del Ecuador.
Elaborado por: Darwin Cuñis

Gráfica N° 2: Ecuador: Exportaciones Periodo 2014-2015
- en porcentajes

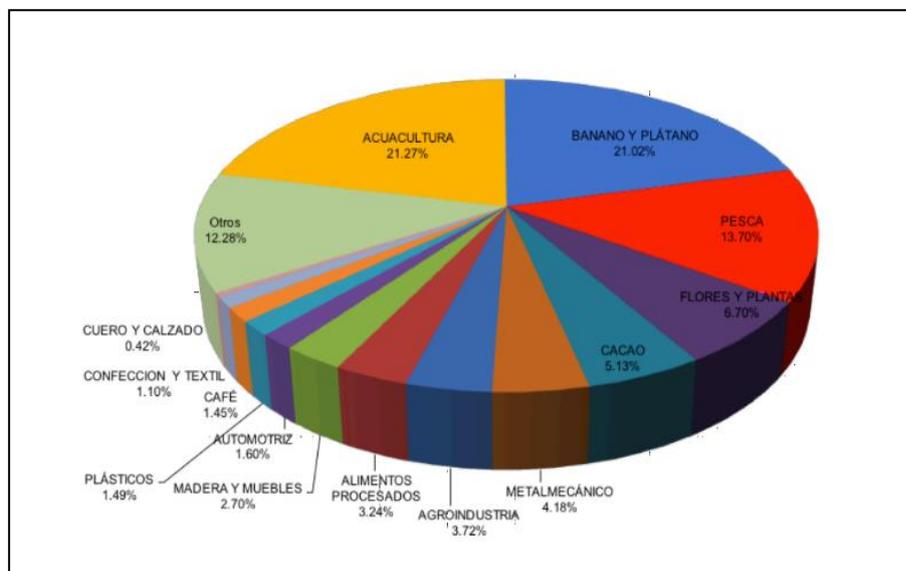


Fuente: Banco Central del Ecuador.
Elaborado por: Darwin Cuñis

De acuerdo a los datos analizados la mayor cifra de exportación 2014 se ubica en el mes de mayo, donde llego a \$ 2464,30 millones de dólares por motivo de diversas externalidades, como el incremento del 45% de la venta de camarón a consecuencia de la enfermedad de mancha blanca que atacó a Vietnam, uno de los principales productores a nivel mundial.

La menor cifra de exportación 2014 se ubica en el mes de diciembre, por motivo que las artesanías sufrió una caída del 12.9% en valor y 28.5% en toneladas equivalente a \$1.662,3 millones de dólares; los mercados más afectados fueron Hong Kong, China y Turquía, hacia los cuales se han reflejado decrecimientos en las exportaciones, los productos elaborados de plástico se abarataron, sustituyendo a las artesanías de fibras naturales.

Gráfica N° 3: Ecuador: Productos en exportación año 2014
- en porcentajes



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaborado por: Darwin Cuñis

Entre las principales empresas exportadoras ecuatorianas se registran: Industrial Pesquera Santa Priscila S.A. \$99,6 millones de dólares, Unión de Bananeros Ecuatorianos S.A. Ubesa \$70,3 millones de dólares, Expalsa exportadora de alimentos S.A \$67,3 millones, negocios industriales real N.I.R.S.A. S.A. \$48,4 millones de dólares.

El principal destino de las exportaciones no petroleras 2014 del Ecuador fue Estados Unidos con una participación del 27,54% del total exportado, le siguen Colombia con un 7,55%, Rusia con un 6,58% y Vietnam con 5,00%, mientras que las exportaciones petroleras 2014 del Ecuador su principal destino es Estados Unidos con un 58,81% del total exportado, en segundo, tercer y cuarto destino, se ubican Chile con 14,81%, Panamá con 10,45% y Perú con 9,78%.

Como se analizó a diciembre del 2015, el banano y plátano se constituyó como el principal producto de exportación con un 24,24% de participación del total no petrolero, le sigue acuicultura con una participación del 19,73%, y en tercer y cuarto lugar se ubican pesca y flores con el 11,53% y 7,28%, respectivamente del

total no petrolero, el banano mantiene su alto valor de exportación y crecimiento del 9% gracias al aumento de la demanda en países como Alemania, debido también a la disminución de la oferta de los principales competidores en ese mercado como son Colombia y Costa Rica por problemas climáticos.

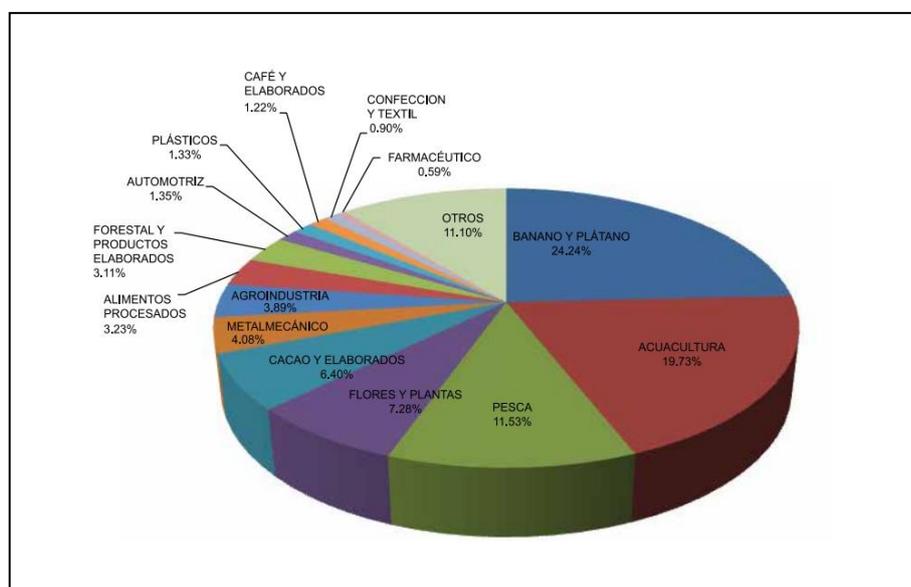
De igual manera, se registra que el cacao muestra resultados positivos, registrando un incremento aproximadamente del 25% en valor, la epidemia del ébola en países africanos como: Liberia, Sierra Leona o Guinea contribuye al aumento de los precios del cacao en los mercados internacionales y genera oportunidades para países productores como Ecuador.

La caída de los precios del camarón en mercados internacionales impactó a las exportaciones ecuatorianas, otro factor que contribuyó a esta reducción en valores es el limitado acceso a mercados como el chino, donde el camarón ingresa con 22% de impuesto (5% arancel + 17% de IVA). Así también mercados externos con problemas son el brasileño y el mexicano. Este último desde marzo de 2015, aplicó una medida sanitaria que bloqueó la compra de camarón, mientras en Brasil existe una barrera desde hace 6 años; la caída de las exportaciones del café, fue aproximadamente del 19% en valor y 24% en toneladas, esta reducción se debe principalmente a la revalorización del dólar que hace a las exportaciones ecuatorianas menos competitivas. Así también, existe una baja producción, debido particularmente a que la mayoría de cafetales tiene hasta 50 años, los productores son pequeños y les falta recursos para comprar insumos y mejorar sus cafetaleras, lo que hace que reste competitividad.

Por otra parte, el atún en conserva y otras preparaciones de pescado han sufrido una reducción en sus exportaciones de 31% y 13% su principal competidor es Tailandia. Con el fin de bajar costos, los supermercados han generado atún en conserva con sus propias marcas y con materia prima de origen tailandés, sustituyendo el atún ecuatoriano. Es importante destacar el crecimiento que en el año 2015 han tenido las exportaciones de oro, duplicando las ventas del 2014, con un crecimiento del 53% en valor y en toneladas el 58%.

De esta manera las exportaciones totales ecuatorianas sumaron \$ 18.330,6 millones enero – diciembre 2015, con lo cual disminuyeron 28.6% en relación a similar período en 2014. Esto se debió a los menores envíos de productos como: café, extractos y esencias (-19%), jugos y frutas (-29% de variación), y láminas de polímeros propileno (-25%), también menores envíos de productos camarones (-37%), atún enlatado (-31%), y aceite de palma (-12%).

Gráfica N° 4: Ecuador: Productos en exportación año 2015
- en porcentajes



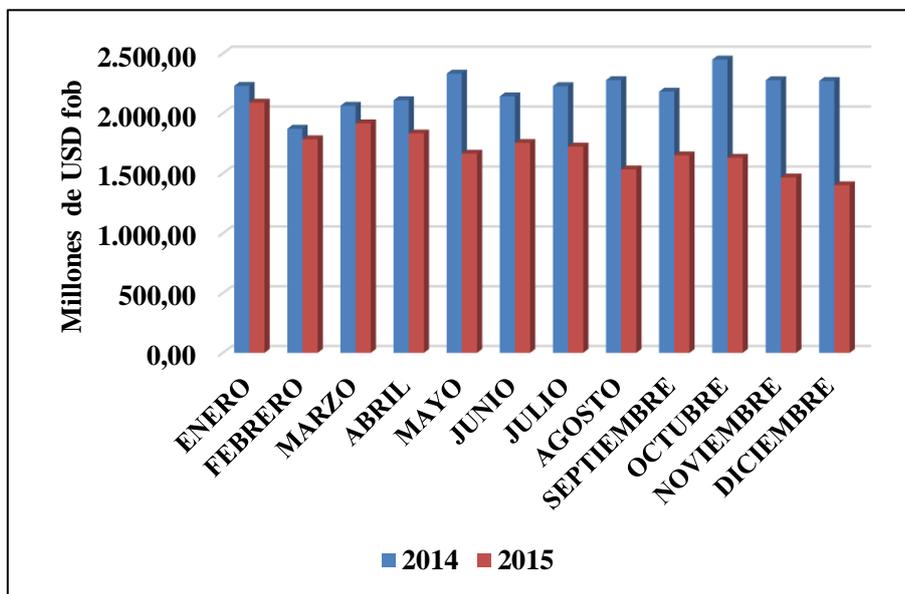
Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: Darwin Cuñis

El principal destino de las exportaciones no petroleras del Ecuador de enero a diciembre del 2015 fue Estados Unidos con una participación del 26.58% del total exportado, le siguen Colombia con un 6.76%, Vietnam con un 6.23% y Rusia con 6.05%. De igual manera las exportaciones petroleras del Ecuador 2015 se observa que el principal destino corresponde a los Estados Unidos con un 62.40% del total exportado hasta octubre de 2015. En el segundo, tercer y cuarto puesto se ubican Chile con 13.16%, Perú con 10.23% y Panamá con 5.96%.

5.3. Análisis importaciones 2014-2015

Entre las importaciones más importantes del Ecuador sobresalen: Materias Primas, Bienes de Capital, Combustibles y Lubricantes, Bienes de Consumo; como se puede observar en el siguiente gráfico, entre el año 2014 – 2015 existe una baja total de importaciones para el año 2015 por motivo de la implementación de las distintas tasas arancelarias a la importaciones explicadas anteriormente.

Gráfica N° 5: Ecuador: Importaciones Periodo 2014-2015
- en millones USD



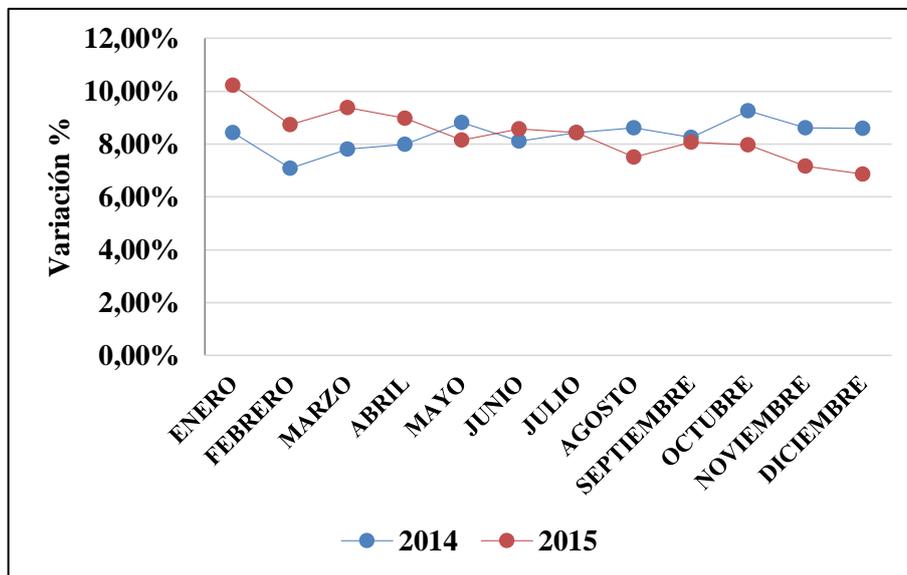
Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: Darwin Cuñis

De acuerdo a los datos analizado las importaciones del año 2014 se distribuyeron principalmente entre los bienes de consumo con \$4.708 millones de dólares el sector automotriz, materias primas con \$7.443 millones de dólares, materias utilizadas para la extracción de petróleo y gas con \$6.207 millones de dólares, sobresaliendo máquinas automáticas para tratamiento o procesos de datos portátiles, combustibles y lubricantes, alcanzaron los \$ 5.159 millones de dólares.

De esta manera realizando un análisis comparativo entre el año 2014 2015 se evidencia que las importaciones no petroleras ecuatorianas en monto han

presentado una contracción de -14.4% en el período enero – diciembre del año 2015 con respecto al mismo período del año 2014. Esta contracción ha significado \$2,473 millones de dólares menos en términos Fob. De la misma manera, las importaciones no petroleras ecuatorianas en volumen han reportado una caída de -14.9% para este período de estudio. Estas disminuciones, tanto en monto como en volumen han sido más drásticas a comparación de períodos anteriores.

Gráfica N° 6: Ecuador: Importaciones Periodo 2014-2015
- en porcentajes



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: Darwin Cuñis

Por lo cual haciendo una comparación entre el período enero – diciembre del año 2015 con el mismo período del año 2014, las importaciones de bienes de consumo cayeron en -16,1% y en volumen en -21,8%; por su parte, las importaciones de bienes de capital se contrajeron en -16% y en volumen en -11,7%. De igual forma, las importaciones de materias primas se redujeron en -12,1% y en volumen en -14,1%.

Las importaciones para el período enero – Diciembre del año 2015 la estructura mencionada en la tabla N°4 se ha modificado. Estados Unidos pasó a ser el

segundo país del cual Ecuador ha importado, lo cual representa un decrecimiento de -31% con respecto al mismo período del año 2014.

Tabla N° 4: Destinos de importaciones Periodo 2014-2015
– en millones USD

País de origen	(M)2014	(M)2015	% Variación
E.E.U.U	3.722	2.583	-31%
China	2.938	3.120	6%
Unión Europea	2.473	1.865	-23%
Colombia	1.716	1.388	-19%
México	820	586	-29%
Perú	771	602	-22%
Brasil	721	599	-17%
Corea del Sur	643	572	-11%
Chile	487	434	-11%
Japón	478	522	9%
Panamá	413	190	-54%
Argentina	400	205	-49%
Tailandia	299	176	-41%
India	206	215	5%
Canadá	193	230	19%
Sub Total	16.245	13.287	-18%
Total Importaciones			-14,4%

Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaborado por: Darwin Cuñis

Por otra parte, para el período enero – diciembre del año 2015 China se ha convertido en el primer país del cual provienen las importaciones ecuatorianas, alcanzando un monto de \$3,120 millones de dólares, lo que significa un incremento del 6% en relación al mismo período del año anterior. En cuanto a la Unión Europea ha continuado siendo el tercer mercado proveedor de productos hacia el Ecuador.

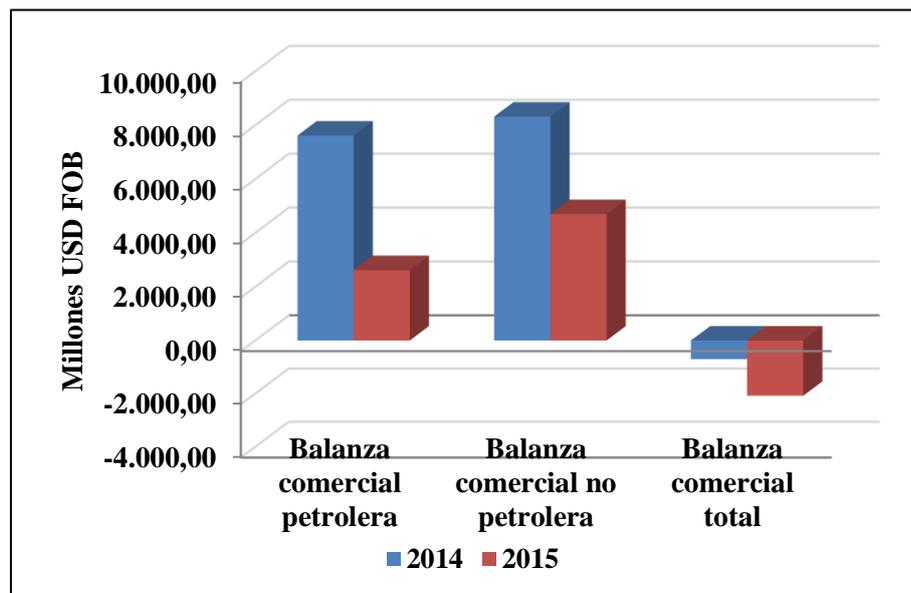
De esta manera el producto que presenta la mayor reducción por variación en dólares en el período comprendido entre el 11 de marzo y el 31 de diciembre son los tubos (petróleo) con una caída de \$184 millones de dólares, seguido por laptops que tuvieron una reducción de \$118 millones de dólares, los televisores led

con caída de \$86 millones de dólares, tractores de carreteras con una reducción de \$77 millones de dólares y grupos electrógenos tuvieron una reducción de \$69 millones de dólares.

5.4. Balanza Comercial 2014-2015

La Balanza Comercial de enero - diciembre 2015 registró un déficit de -2.078,94 millones. Este comportamiento se explica principalmente por una disminución de las exportaciones petroleras y de las exportaciones no petroleras.

Gráfica N° 7: Ecuador: Balanza comercial petrolera y no petrolera periodo 2014-2015 – en millones USD



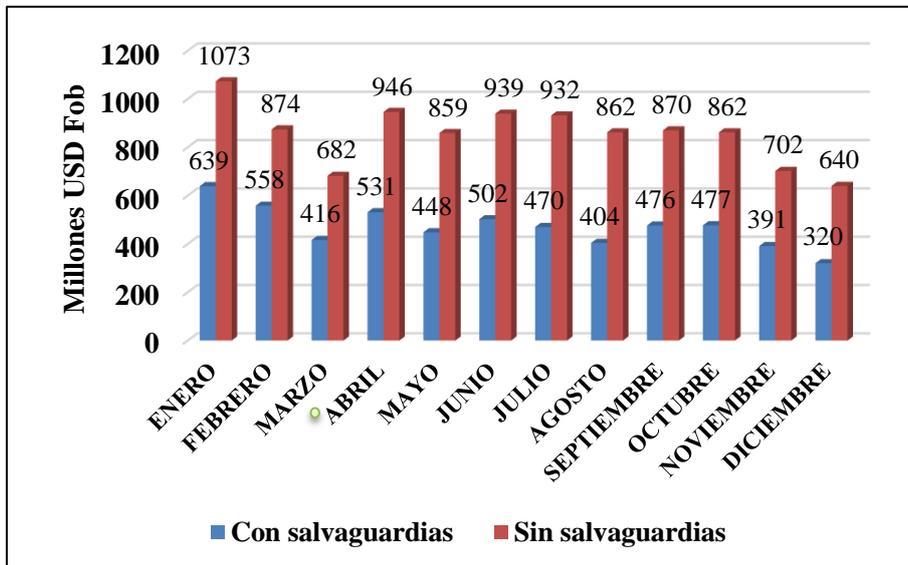
Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: Darwin Cuñis

La Balanza Comercial Petrolera, de enero a diciembre de 2015 tuvo un saldo favorable de \$2.620,05 millones; superávit menor al obtenido en el mismo período de 2014 (\$7.615,20 millones). Esta caída se debe principalmente a una disminución en el valor unitario promedio del barril exportado de crudo, con un precio de \$53,55 que cerró en diciembre del el año 2014 y de \$ 26,55 que cerro en diciembre del 2015 (Informe de Gestión Económico [MCE], 2015).

5.5. Evolución de las salvaguardias

Las salvaguardias afectan a 517 productos alimenticios, la mayoría de los alimentos gravados pertenecen principalmente a los grupos: pan y cereales (22%), carne (18%), legumbres-hortalizas (14%), azúcar, mermelada, miel, chocolate y dulces de azúcar (12%) y frutas (11%). Casi todos los productos alimenticios importados tienen un arancel del 45% y solo se registran tasas menores (entre el 5% y el 15%) para los aceites, productos de molinería y azúcares y sus sustitutos.

Gráfica N° 8: Evolución de la aplicación de salvaguardias año 2015
- en millones USD



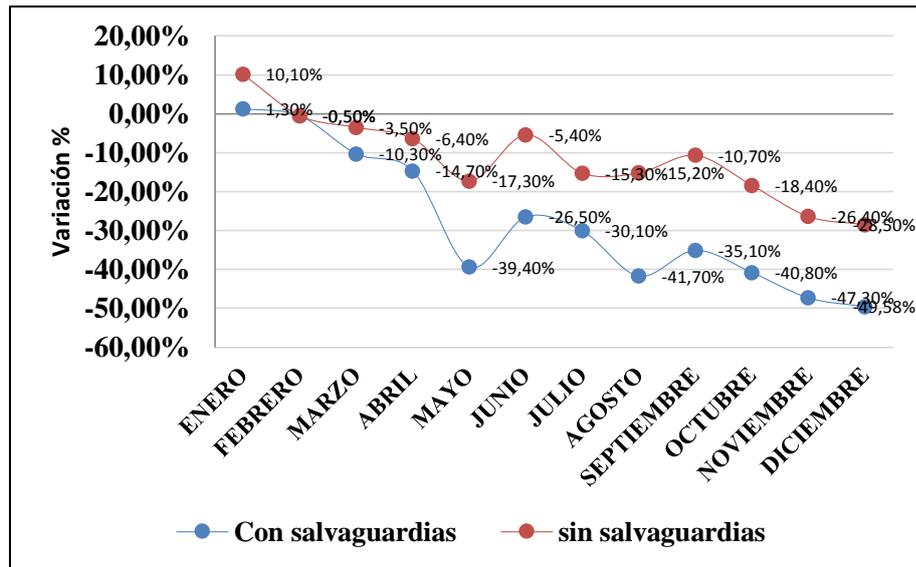
Fuente: Senae, corte 1 de enero de 2016

Elaborado por: Darwin Cuñis

Se observa que del mes de enero (\$639 millones de dólares) a diciembre (\$320 millones de dólares) de 2015 las importaciones dada las medidas por salvaguardias aplicadas a partir del mes de marzo, se han reducido en más de 200 millones de dólares, la mayor variación negativa -49.58% de las importaciones sujetas a salvaguardia se dieron en el mes de diciembre del 2015 respecto al mismo mes del año anterior, mientras que sin salvaguardia la variación es de -28.50%. De la misma manera para el mes de diciembre las importaciones con salvaguardias disminuyeron con respecto al mes anterior en -18.02%, además se puede observar

como el comportamiento de las importaciones se ha mantenido en descenso durante todo el año.

Gráfica N° 9: Variación de la aplicación de salvaguardias año 2015
- en porcentajes



Fuente: Senae, corte 1 de enero de 2016

Elaborado por: Darwin Cuñis

Las importaciones y producción de alimentos si bien el país produce una gran cantidad de los alimentos que se consumen en los mercados, durante el 2014 sus importaciones representaron un rubro importante. Las cifras del Banco Central del Ecuador demuestran que el Ecuador importó en el 2014 \$19,7 millones de dólares en carnes y despojos comestibles frescos y congelados, más de \$43 millones de dólares en artículos de confitería, \$138,4 millones de dólares en frutas frescas y secas; \$43,24 millones de dólares en hortalizas, plantas, raíces y tubérculos alimenticios; \$5,05 millones de dólares en cerveza de malta; \$13,3 millones de dólares en vino espumoso y mosto de uva; y \$8,9 millones de dólares en licores y extractos para elaborar bebidas alcohólicas. (Boletín de Comercio Exterior, 2015).

Entre enero y agosto del año 2015 se vendieron 59.346 vehículos nuevos, livianos y pesados. Aquello representa una disminución del 21,6% que en el mismo período del año 2014, es decir, que se vendió 16.346 vehículos menos. Mientras que, los vehículos livianos (automóviles, camionetas, jeeps y furgonetas), la caída

en el período 2015 fue del 23,2%. Para los vehículos pesados, debido a la sobretasa arancelaria del 45% registró en agosto una disminución del 51,7% de ventas en comparación con el mismo mes del 2014. (Asociación de Empresas Automotrices del Ecuador [AEAE], 2016).

El ensamblaje entre enero y mayo la producción nacional de vehículos bajó un 7% respecto del 2014, Maresa, indicó que hubo una reducción de las ventas del 35%, tanto en la marca que la empresa ensambla (Mazda) como en las marcas que importa (Fiat, Jeep, Chrysler, etc.), las marcas como, Kia, Hyundai en las concesionarias solo fueron comercializadas previa reserva, Nissan Y Renault marcas incrementaron su precio y encarecerán en 21%, por lo que estos vehículos llegan a tener una sobretasa del 45% de salvaguardias.

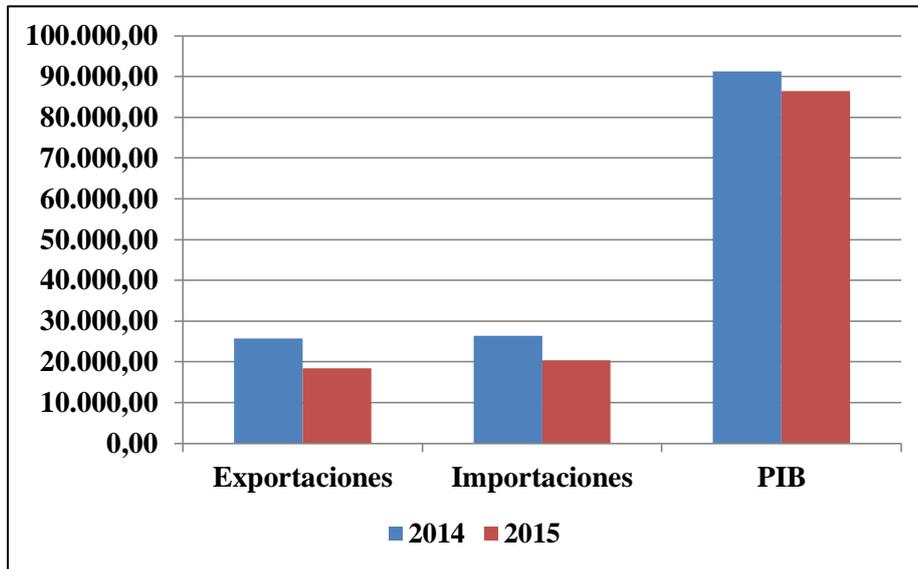
En cuanto al segmento de vehículos pesados, la contracción fue mayor es el caso de General Motors de Ecuador, estima que en el año 2015 las ventas disminuyeron en un 40% a nivel de todas las marcas. Además de los incrementos de precios por la salvaguardia, también ha bajado el mercado del transporte de carga y esto origina que se demanden menos camiones en el país, los ensambladores indicaron que dejarán de producir alrededor de 20.000 autos. (Cámara de Industria Automotriz, 2015).

De tal manera al aplicar estas medidas de salvaguardias a partir de marzo del 2015 los productos que disminuyeron fueron zapatos, ckd de motocicletas, tubos para extracción de petróleo, laptops, televisores lcd, bebidas preparadas, alambres-cables-conductores- 2000v, grupos electrógenos.

5.6. Relación PIB trimestral y exportaciones e importaciones 2014-2015

Las principales industrias que han contribuido al Producto Interno Bruto (PIB) son: manufactura, petróleo y minas, comercio, construcción, agricultura, enseñanza, otros servicios, administración pública, actividades profesionales, transporte, etc, de esta manera la evolución trimestral frente las exportaciones e importaciones se observa de la siguiente manera:

Gráfica N° 10: Variación exportaciones e importaciones con el PIB perdido 2014-2015 - en millones USD



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Darwin Cuñis

En la gráfica N°10 se observa, la relación ente el producto interno bruto 2014-2015 las exportaciones e importaciones 2014-2015, los tres valores tienden a crecer casi en la misma dimensión pero a partir de la aplicación de las salvaguardias tanto las exportaciones como las importaciones decaen, esto se debe a que las medidas de salvaguardias ayudaron a disminuir las importaciones también las exportaciones disminuyeron por las razón de que algunos productos de exportaciones dependen de materia prima que no se produce en el país así industrias que aportaron al PIB en el 2014 con mayor participación es la industria de manufacturas con \$13.878,7 millones de dólares, la industria petróleo - minas, la industria de la construcción, acuicultura, y comercio también representaron en mayor cantidad.

Mientras que para el PIB 2015, la industria de manufacturas sigue representando la mayor participación, aunque disminuyo con \$13.814,6 millones de dólares, pero la industria de la construcción, comercio, petróleo - minas, acuicultura cayeron fortaleciendo industrias como suministros de electricidad y agua, la agricultura, ganadería, caza y silvicultura.

5.7. Balanza Comercial y el Producto Interno Bruto

Con base a valores totales reportados por el Banco Central del Ecuador y el análisis realizado anteriormente la balanza comercial ha reportado cifras negativas tanto que en referencia al año 2014 con un déficit de 700,90 millones de dólares al 2015 aumento a 2078,94 por lo cual la variación es negativa en un -3,52 % es decir que seguimos comprando más de lo que vendemos, a pesar que las medidas de salvaguardias disminuyeron en 200 millones de dólares mensuales.

Tabla N° 5: Balanza Comercial y el Producto Interno Bruto Periodo 2014-2015

AÑOS	PIB MILLONES USD CONSTANTES	CRECIMIENTO (%) PIB	BALANZA COMERCIAL	VARIACIÓN (%)
2014	91.288,80	3,70%	-700,91	-0,27%
2015	86.382,20	0,30%	-2.078,94	-3,52%

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Darwin Cuñis

Con referencia al 2014 el PIB disminuyo en 4906,4 millones de dólares constantes por lo que las industrias que representaba mayor participación en el año 2014 la industria de manufacturas, la industria petróleo - minas, la industria de la construcción, acuicultura, y comercio disminuyeron, para el 2015 fortaleciendo industrias como suministros de electricidad y agua, la agricultura, ganadería, caza y silvicultura, pero con el fortalecimiento de estas industrias no igualaron los valores de las industrias del 2014.

5.8. Balanza comercial y los términos de intercambio

Con relación a los términos de intercambio en el año 2014 se mantuvieron más de 100 hasta el mes de noviembre ya que en el mes de diciembre decae en menos de 100 que representa que estamos importando más de lo que estamos exportando, estas cifras aumentaron gracias al aumento de exportaciones del camarón, banano.

Tabla N° 6: Variación exportaciones e importación con los términos de intercambio año 2014 - en porcentajes

MESES	TASA DE CRECIMIENTO (X)	TASA DE CRECIMIENTO (M)	INDICE DE TERMINOS DE INTERCAMBIO
Enero	-7,3%	15,7%	125,69
Febrero	7,7%	-16,1%	130,9
Marzo	13,4%	10,3%	128,6
Abril	-24,0%	2,6%	129,0
Mayo	39,0%	9,5%	126,8
Junio	-11,3%	-7,7%	128,7
Julio	-7,4%	3,9%	123,1
Agosto	7,2%	2,1%	119,8
septiembre	-8,4%	-4,1%	118,9
Octubre	-1,3%	13,9%	111,7
Noviembre	-2,2%	-7,7%	102,6
Diciembre	-17,9%	-0,8%	90,5

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Darwin Cuñis

A partir del año 2015 el índice de términos de intercambio se mantuvo en un indicador menos de 100 que representa que seguimos importando más de lo que estamos exportando, al analizar la balanza comercial registramos déficit en \$-700,91 millones de dólares en el 2014 y -2078,94 millones de dólares en el 2015, tomando en cuenta que el Pib del Ecuador decayó en un -3,52% para el año 2015 ante el año 2014, así observamos que la aplicación de las salvaguardias incidieron para la disminución de las importaciones, de 26447,6 millones de dólares en el año 2014, a 20460,2 millones de dólares en el año 2015, pero también disminuyeron las exportaciones de 25724,4 millones de dólares en el año 2014 a 18330,6 millones de dólares.

De esta manera los términos de intercambio se mantuvieron menor de 100, motivos de que grandes empresas disminuyeron sus exportaciones como es el caso de Jac Motors, Kia, Hyundai en las concesionarias solo fueron comercializadas previa reserva, Nissan y Renault incrementaron su precio y encarecerán en 21%; General Motors de Ecuador, estima que en el año 2015 las ventas disminuyeron en un 40% a nivel de todas las marcas. (Ministerio de Comercio Exterior, 2015).

Tabla N° 7: Variación exportaciones e importación con los términos de intercambio año 2015 - en porcentajes

MESES	TASA DE CRECIMIENTO (X)	TASA DE CRECIMIENTO (M)	INDICE DE TERMINOS DE INTERCAMBIO
Enero	-3,8%	-8,1%	87,6
Febrero	-2,6%	-14,5%	88,0
Marzo	10,1%	7,4%	90,2
Abril	-10,7%	-4,4%	99,0
Mayo	15,4%	-9,2%	99,7
Junio	-7,5%	5,4%	97,7
Julio	-6,3%	-1,5%	89,2
Agosto	0,0%	-11,0%	86,5
Septiembre	-10,6%	7,3%	89,5
Octubre	3,5%	-1,2%	87,0
Noviembre	-6,1%	-9,6%	82,3
Diciembre	0,5%	-4,9%	79,7

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: Darwin Cuñis

Por lo cual en el año 2015 estos productos bajaron el nivel de exportación fortaleciendo otras industrias como las textil pero los rubros no representaban el mismo valor que el banano el camarón así no compensaba el déficit de rubros, al implementar las salvaguardias se redujo rubros por motivo que se encareció la maquinaria para la elaboración de diferentes productos de consumo ya que estos llegaban a tener un arancel del 45%.

6. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

6.1. CONCLUSIONES

- Con la aplicación de las salvaguardias para las importaciones ecuatorianas, en el periodo 2014-2015, se tiene una incidencia favorable para el sector textil, así mismo, el impacto negativo, se refleja en una disminución considerable de las importaciones del sector automotriz, muebles y frutas, por el aumento del precio final al considerar los elevados aranceles; se debe indicar también que, las exportaciones ecuatorianas tuvieron una contracción debido a que gran parte de la industria nacional dependen de materia prima, insumos y maquinaria importada; lo que en su conjunto, no contribuyó a un incremento significativo en la tasa de crecimiento del Producto Interno Bruto del Ecuador, durante el período analizado.
- Al considerar que un importante componente del Producto interno bruto ecuatoriano, es la balanza comercial expresada en las exportaciones netas, se registró un decrecimiento en el año 2015, en comparación al año 2014. En tanto que, en función a los términos de intercambio del comercio exterior, al dividir este indicador en dos periodos (2014 y 2015), como previo y posterior a la aplicación de la medida de salvaguardias, se observó un comportamiento decreciente en los niveles de términos de intercambio, con lo que se puede afirmar que, tanto comparativamente y en relación a los términos de intercambio; esta medida de comercio exterior no ha cumplido cabalmente con la meta de equilibrar la balanza comercial, de proteger a la industria nacional; comprobándose así, el impacto que estas tienen en el crecimiento del PIB del Ecuador.

6.2. RECOMENDACIONES

- Se recomienda modificar la aplicación de las salvaguardias, de tal manera que apoyen a la industria textil, a mantener niveles de producción altos, que puedan cubrir la demanda nacional. Así mismo revisar estas medidas de restricción para equilibrar sectores como el automotriz que se vio afectado por la aplicación de

aranceles altos reduciendo en gran mayoría las ventas, que en si las salvaguardias ayuden a reforzar el crecimiento económico.

- Dado que Ecuador es un país primario exportador, se debería elaborar, políticas, convenios, tratados, que favorezcan a las relaciones comerciales internacionales, que ayuden a dinamizar y diversificar la producción nacional, de esta forma tener acceso a nuevos mercados internacionales, tecnología, recurso humano calificado, maquinarias especializadas, que contribuyan al crecimiento económico, fortaleciendo así, el empleo, consumo, inversión, ahorro, que son fundamentales en el crecimiento económico del Ecuador.

7. BIBLIOGRAFÍA

- baltodano Estrada, c. (14 de 12 de 2015). *Organización mundial de comercio*. Obtenido de https://www.wto.org/spanish/tratop_s/scm_s/scm_s.htm
- Blanco. (2011). *Diferentes teorías del comercio internacional*. España: editorial ice.
- Blanchard, O. (2012). *Macroeconomía*. España: pearson educacion.
- Cámara de Industria Automotriz, 2015.
- Calduch Cevera, R. (2008). *Comercio internacional*. Madrid: universidad complutense de madrid.
- Carbaugh, R. (2009). *Economía internacional*. Washington: cengage .
- Cuenca Garcia, E. (2012). *Manual de comercio internacional*. Sevilla: extenda agencia abdaluz de promocion exterior, s.a.
- Chile, M. D. (11 de diciembre de 2016). *Dirección general de relaciones económicas internacionales*. Obtenido de <file:///d:/direcon%20%c2%bb%20barreras%20al%20comercio%20internacional.html>
- Dornbusch, R. (2008). *Macroeconomía*. Mexico: mcgraw hill companies.
- Fernandez , J. (2007). *Crecimiento Económico* . en a. Ariel, & f. Perez, fuentes del crecimiento y productividad en europa y america latina. España: printed.
- Garcia , D., & correa, R. (2015). *Situación Económica*. Universidad Técnica Particular de Loja, departamento de economía. Red econolatin.
- Granados, J. (2008). *Las medidas de salvaguardias en el comercio internacional*. En m. D. Rica (ed.), *administración y gestión de acuerdos comerciales: de la negociación a la implementación*. Costa rica: comex.
- Hernandez Luengo, G. (2000)
- Jimenez , F. (2011). *Crecimiento económico: enfoques y modelos*. Peru: fondo editorial pucp.
- Krugman , P. (s.f.). *Economía internacional: teoría y política del comercio internacional*.

- Krugman , P., & Obstfeld, M. (2008). *Economía internacional, teoría y política . Madrid : addison-wesley iberoamericana españa 7° edición.*
- Ministerio de Comercio Exterior, (2015). *Boletín mensual diciembre 2015*
- Mankiw, G. (2014). *Macroeconomía. España: worht publishers.*
- Martin, M. (2011). *Manual práctico de comercio exterior 3° edición. Fund confemental.*
- Matheus, D. (s.f.). *Situación actual de lassalvuardias intracomunitarias en la comunidad andina.*
- Mochón Morcillo, F., & Beker, V. (2008). *Economía: principios y aplicaciones (cuarta ed.). México d.f: mc graw hill*
- Muñoz, C. (2000): *Las cuentas de la nación. Nueva introducción a la economía aplicada, 2° ed., civitas, madrid.*
- Pacheco Lopez, P. (enero-marzo de 2009). *Efectos de la liberacion comercial en el crecimiento economico y la balanza de pagos en america latina. Scielo, 68(267), 2-5.*
- Parking, M. (2007). *Macroeconomía. Mexico: pearson educacion.*
- Perdices de Blas, L. (2006). *Escuelas de pensamiento economico. Madrid: ecobook- editorial del economista.*
- Ques, J. T. (1997). *Economía internacional e integracion economica . España: mcgrawhill/interamericana s.a.*
- Ramirez, E. C. (1996). *Comercio internacional.*
- Sánchez, G. (2006). *Introduccion a la teoria economica un enfoque latinoamericano 2° edición. México: pearson educación.*
- Smith, A. (1994). *“investigación sobre la naturaleza y causas de la riqueza de las naciones”.* Mexico: fondo de cultura económica.
- Vargas, G. (2010). *Introcución a la teoría económica 2ed con aplicaciones a latinoamerica. Mexico d.f.*

ANEXOS

ANEXOS 1: Estadísticas de la Balanza Comercial Periodo 2014-2015

MESES	VALORES	ACUMULADO	PORCENTAJE
ENERO	2.040,77		7,93%
FEBRERO	2.150,07	4.190,84	8,36%
MARZO	2.420,69	6.611,53	9,41%
ABRIL	1.891,94	8.503,47	7,35%
MAYO	2.602,99	11.106,46	10,12%
JUNIO	2.303,37	13.409,83	8,95%
JULIO	2.163,78	15.573,61	8,41%
AGOSTO	2.288,11	17.861,72	8,89%
SEPTIEMBRE	2.093,40	19.955,12	8,14%
OCTUBRE	2.077,04	22.032,16	8,07%
NOVIEMBRE	2.030,33	24.062,49	7,89%
DICIEMBRE	1.668,03	25.730,52	6,48%
TOTAL	25.730,52		100,00%

Fuente: Banco Central del Ecuador

MESES	VALOR	ACUMULADA	PORCENTAJE
ENERO	2.229,51		8,43%
FEBRERO	1.872,54	4.102,05	7,08%
MARZO	2.064,09	6.166,14	7,81%
ABRIL	2.110,24	8.276,38	7,98%
MAYO	2.332,06	10.608,44	8,82%
JUNIO	2.141,93	12.750,37	8,10%
JULIO	2.227,45	14.977,82	8,43%
AGOSTO	2.277,39	17.255,21	8,62%
SEPTIEMBRE	2.181,81	19.437,02	8,25%
OCTUBRE	2.448,71	21.885,73	9,26%
NOVIEMBRE	2.276,75	24.162,48	8,61%
DICIEMBRE	2.270,71	26.433,19	8,59%
TOTAL	26.433,19		100,00%

Fuente: Banco Central del Ecuador

MESES	VALORES	ACUMULADO	PORCENTAJE
ENERO	1.609,59		8,76%
FEBRERO	1.568,53	3.178,12	8,54%
MARZO	1.713,99	4.892,11	9,33%
ABRIL	1.531,26	6.423,37	8,34%
MAYO	1.766,97	8.190,34	9,62%
JUNIO	1.635,39	9.825,73	8,90%
JULIO	1.532,96	11.358,69	8,35%
AGOSTO	1.542,59	12.901,28	8,40%
SEPTIEMBRE	1.371,11	14.272,39	7,47%
OCTUBRE	1.425,18	15.697,57	7,76%
NOVIEMBRE	1.331,30	17.028,87	7,25%
DICIEMBRE	1.337,02	18.365,89	7,28%
TOTAL	18.365,89		100,00%

Fuente: Banco Central del Ecuador

MESES	VALOR	ACUMULADA	PORCENTAJE
ENERO	2.090,26		10,22%
FEBRERO	1.784,42	3.874,68	8,73%
MARZO	1.916,68	5.791,36	9,37%
ABRIL	1.833,05	7.624,41	8,97%
MAYO	1.664,48	9.288,89	8,14%
JUNIO	1.753,70	11.042,59	8,58%
JULIO	1.723,00	12.765,59	8,43%
AGOSTO	1.532,96	14.298,55	7,50%
SEPTIEMBRE	1.649,88	15.948,43	8,07%
OCTUBRE	1.630,08	17.578,51	7,97%
NOVIEMBRE	1.465,30	19.043,81	7,17%
DICIEMBRE	1.401,02	20.444,83	6,85%
TOTAL	20.444,83		100,00%

Fuente: Banco Central del Ecuador

Meses	(X) 2014 (millone s usd)	(M)201 4 (millone s usd)	Balanza comercial 2014(millone s usd)	(X) 2015 (millone s usd)	(M) 2015 (millone s usd)	Balanza comercial 2015(millone s usd)
Enero	2.040,77	2.229,51	-188,74	1.609,59	2.090,26	-480,67
Febrero	2.150,07	1.872,54	277,53	1.568,53	1.784,42	-215,89
Marzo	2.420,69	2.064,09	356,60	1.713,99	1.916,68	-202,69
Abril	1.891,94	2.110,24	-218,30	1.531,26	1.833,05	-301,79
Mayo	2.602,99	2.332,06	270,93	1.766,97	1.664,48	102,49
Junio	2.303,37	2.141,93	161,44	1.635,39	1.753,70	-118,31
Julio	2.163,78	2.227,45	-63,67	1.532,96	1.723,00	-190,04
Agosto	2.288,11	2.277,39	10,72	1.542,59	1.532,96	9,63
Septiembre	2.093,40	2.181,81	-88,41	1.371,11	1.649,88	-278,77
Octubre	2.077,04	2.448,71	-371,67	1.425,18	1.630,08	-204,90
Noviembre	2.030,33	2.276,75	-246,42	1.331,30	1.465,30	-134,00
Diciembre	1.668,03	2.270,71	-602,68	1.337,02	1.401,02	-64,00
Total	25.730,5 2	26.433,1 9	-702,67	18.365,8 9	20.444,8 3	-2.078,94

Fuente: Banco Central del Ecuador

MESES	VALOR TOTAL MILLONES DE DÓLARES (FOB)	TASA DE CRECIMIENTO
2013 Diciembre	2.176,0	
2014 Enero-Diciembre	25.724,4	
Enero	2.017,2	-7,3%
Febrero	2.173,5	7,7%
Marzo	2.464,2	13,4%
Abril	1.872,8	-24,0%
Mayo	2.603,5	39,0%
Junio	2.308,4	-11,3%
Julio	2.136,7	-7,4%
Agosto	2.290,4	7,2%
Septiembre	2.098,5	-8,4%
Octubre	2.071,1	-1,3%
Noviembre	2.025,7	-2,2%
Diciembre	1.662,3	-17,9%

Fuente: Banco Central del Ecuador

MESES	VALOR TOTAL MILLONES DE DÓLARES (FOB)	TASA DE CRECIMIENTO
2013 Diciembre	1.925,6	
2014 Enero-Diciembre	26.447,6	
Enero	2.228,4	15,7%
Febrero	1.868,6	-16,1%
Marzo	2.061,6	10,3%
Abril	2.115,3	2,6%
Mayo	2.316,8	9,5%
Junio	2.139,5	-7,7%
Julio	2.223,9	3,9%
Agosto	2.271,6	2,1%
Septiembre	2.179,1	-4,1%
Octubre	2.481,8	13,9%
Noviembre	2.290,1	-7,7%
Diciembre	2.270,9	-0,8%

Fuente: Banco Central del Ecuador

MESES	VALOR TOTAL MILLONES DE DÓLARES (FOB)	TASA DE CRECIMIENTO
2014 Diciembre	1.662,3	
2015 Enero-Diciembre	18.330,6	
Enero	1.599,3	-3,8%
Febrero	1.557,1	-2,6%
Marzo	1.714,0	10,1%
Abril	1.531,3	-10,7%
Mayo	1.767,4	15,4%
Junio	1.635,6	-7,5%
Julio	1.533,3	-6,3%
Agosto	1.533,3	0,0%
Septiembre	1.371,3	-10,6%
Octubre	1.418,7	3,5%
Noviembre	1.331,5	-6,1%
Diciembre	1.337,8	0,5%

Fuente: Banco Central del Ecuador

MESES	VALOR TOTAL MILLONES DE DÓLARES (FOB)	TASA DE CRECIMIENTO
2014Diciembre	2.270,9	
2015 Enero-Diciembre	20.460,2	
Enero	2.086,6	-8,1%
Febrero	1.784,4	-14,5%
*Marzo	1.916,7	7,4%
Abril	1.833,0	-4,4%
Mayo	1.664,5	-9,2%
Junio	1.754,0	5,4%
Julio	1.728,3	-1,5%
Agosto	1.537,9	-11,0%
Septiembre	1.650,0	7,3%
Octubre	1.630,1	-1,2%
Noviembre	1.473,6	-9,6%
Diciembre	1.401,1	-4,9%

Fuente: Banco Central del Ecuador

AÑO	(X) MILLONES DE DÓLARES (FOB)	(M) MILLONES DE DÓLARES (FOB)	BALANZA COMERCIAL MILLONES DE DÓLARES (FOB)	(%) VARIACION
2010	17369,22	18668,71	-1.299,49	
2011	22292,25	22945,81	-653,56	-2,52%
2012	23898,74	24017,74	-119,00	-0,63%
2013	24957,65	25979,49	-1.021,84	-1,15%
2014	25732,27	26433,18	-700,91	-0,27%
2015	18365,89	20444,83	-2.078,94	-3,52%

Fuente: Banco Central del Ecuador