



UNIVERSIDAD NACIONAL DE CHIMBORAZO
FACULTAD CIENCIAS POLÍTICAS Y ADMINISTRATIVAS
CARRERA CONTABILIDAD Y AUDITORÍA

La eficiencia financiera y su incidencia en el rendimiento empresarial en el cantón
Riobamba, sector manufacturero periodo 2018-2022

Trabajo de titulación para optar al título de Licenciada en
Contabilidad y Auditoría

Autor:

De La Cruz Bazurto, Josué David

Tutor:

Mgs. Víctor Hugo Vásquez Samaniego

Riobamba, Ecuador. 2025

DECLARATORIA DE AUTORÍA

Yo, **Josué David De La Cruz Bzurto**, con cédula de identidad N° **0931101422**, autor del trabajo de investigación titulado: La eficiencia financiera y su incidencia en el rendimiento empresarial en el cantón Riobamba, sector manufacturero periodo 2018-2022, certifico que la producción, ideas, opiniones, criterios, contenidos y conclusiones expuestas son de mi exclusiva responsabilidad.

Asimismo, cedo a la Universidad Nacional de Chimborazo, en forma no exclusiva, los derechos para su uso, comunicación pública, distribución, divulgación y/o reproducción total o parcial, por medio físico o digital; en esta cesión se entiende que el cesionario no podrá obtener beneficios económicos. La posible reclamación de terceros respecto de los derechos de autor (a) de la obra referida, será de mi entera responsabilidad; librando a la Universidad Nacional de Chimborazo de posibles obligaciones.

En Riobamba, 11 de diciembre de 2024



Josué David De La Cruz Bzurto
C.I: 0931101422

DICTAMEN FAVORABLE DEL PROFESOR TUTOR

Quien suscribe, **Víctor Hugo Vásquez Samaniego**, catedrático adscrito a la Facultad de Ciencias Políticas y Administrativas, por medio del presente documento certifico haber asesorado y revisado el desarrollo del trabajo de investigación titulado: **LA EFICIENCIA FINANCIERA Y SU INCIDENCIA EN EL RENDIMIENTO EMPRESARIAL EN EL CANTÓN RIOBAMBA, SECTOR MANUFACTURERO PERIODO 2018-2022**, bajo la autoría de **Josué David De La Cruz Bazarro**; por lo que se autoriza ejecutar los trámites legales para su sustentación.

Es todo cuanto informar en honor a la verdad; en Riobamba, a los 11 días del mes de diciembre de 2024.



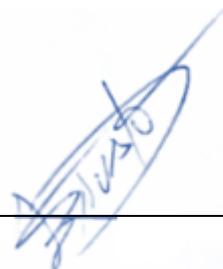
Víctor Hugo Vásquez Samaniego
C.I: 0603002106

CERTIFICADO DE LOS MIEMBROS DEL TRIBUNAL

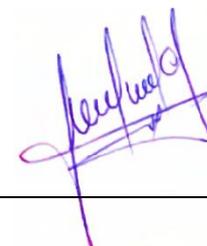
Quienes suscribimos, catedráticos designados Miembros del Tribunal de Grado para la evaluación del trabajo de investigación: **LA EFICIENCIA FINANCIERA Y SU INCIDENCIA EN EL RENDIMIENTO EMPRESARIAL EN EL CANTÓN RIOBAMBA, SECTOR MANUFACTURERO PERIODO 2018-2022**, presentado por Josué David De La Cruz Bazurto, con cédula de identidad número 0931101422, bajo la tutoría del Mgtr. Víctor Hugo Vásconez Samaniego; certificamos que recomendamos la APROBACIÓN de este con fines de titulación. Previamente se ha evaluado el trabajo de investigación y escuchada la sustentación por parte de su autor; no teniendo más nada que observar.

De conformidad a la normativa aplicable firmamos, en Riobamba 2 de diciembre del 2024

Mgs. Eduardo Ramiro Davalos Mayorga
PRESIDENTE DEL TRIBUNAL DE GRADO



Mgs. Marco Antonio Moreno Castro
MIEMBRO DEL TRIBUNAL DE GRADO



Mgs. Norma Patricia Jiménez Vargas
MIEMBRO DEL TRIBUNAL DE GRADO



CERTIFICADO ANTIPLAGIO



Dirección
Académica
VICERRECTORADO ACADÉMICO



UNACH-RGF-01-04-08.17
VERSIÓN 01: 06-09-2021

CERTIFICACIÓN

Que, **JOSUÉ DAVID DE LA CRUZ BAZURTO** con CC: **0931101422**, estudiante de la Carrera de **CONTABILIDAD Y AUDITORÍA**, Facultad de **CIENCIAS POLÍTICAS Y ADMINISTRATIVAS**; ha trabajado bajo mi tutoría el trabajo de investigación titulado "**LA EFICIENCIA FINANCIERA Y SU INCIDENCIA EN EL RENDIMIENTO EMPRESARIAL EN EL CANTÓN RIOBAMBA, SECTOR MANUFACTURERO PERIODO 2018-2022**", cumple con el **3%**, de acuerdo al reporte del sistema Anti plagio **TURNITIN**, porcentaje aceptado de acuerdo a la reglamentación institucional, por consiguiente autorizo continuar con el proceso.

Riobamba, 25 de noviembre de 2024

Msc. Víctor Hugo Vásquez Samaniego
TUTOR

DEDICATORIA

Este trabajo de investigación está dedicado en primer lugar a Dios, a quien agradezco por darme la vida y la oportunidad de continuar mis estudios universitarios. También, dedico este esfuerzo a mis padres y compañeros, quienes siempre estuvieron a mi lado en los momentos más difíciles.

Quiero expresar una dedicatoria muy especial a mi madre, la mujer que me dio la vida y la posibilidad de vivirla plenamente. Agradezco su inquebrantable apoyo emocional y económico, su presencia constante en cada día, ya sea bueno o malo. Mi madre ha sido mi fuente de aliento, mi ejemplo a seguir y mi mayor motivación para seguir adelante en todo momento. A pesar de los obstáculos y adversidades que se presentan, ella nunca da el brazo a torcer y siempre me impulsa a superar cualquier desafío. Agradezco a mi madre por ser mi mayor orgullo y por contribuir significativamente a mi desarrollo académico y profesional.

Josué David De La Cruz Bazurto

AGRADECIMIENTO

A varias personas que, por diferentes motivos y en diversos lugares siempre estuvieron presentes y han formado parte de mi vida, por todo su apoyo.

A mis compañeros, que a pesar de las diferencias y los problemas siempre estaban apoyándome e impulsándome a seguir adelante. A mi tutor de tesis, Mgtr. Víctor Vásquez, por su apoyo como gran docente y estimado amigo; a todos los catedráticos que en el transcurso de estos años han aportado con sus conocimientos para sembrarme dentro del mundo profesional.

A mi madre por siempre estar presente guardando siempre un recuerdo de apoyo, amor, comprensión.

Y finalmente a mis grandes amigos, Doménica, Laura, Yadira, Christopher, Cristina y Vivian por brindarme siempre un rayo de luz y permitirme ser parte de sus vidas en este periodo de crecimiento.

Josué David De La Cruz Bazurto

ÍNDICE GENERAL

PORTADA.....	
DICTAMEN FAVORABLE DEL PROFESOR TUTOR.....	
CERTIFICADO DE LOS MIEMBROS DEL TRIBUNAL.....	
CERTIFICACIÓN ANTI-PLAGIO.....	
DEDICATORIA.....	
AGRADECIMIENTO.....	
ÍNDICE GENERAL.....	
ÍNDICE TABLAS.....	
ÍNDICE FIGURAS.....	
RESUMEN.....	
ABSTRACT.....	
CAPITULO I	16
INTRODUCCIÓN	16
1.1 Planteamiento del problema.....	17
1.2 Formulación de la pregunta	19
1.3 Justificación	19
1.4 Objetivos.....	20
1.4.1 Objetivo General.....	20
1.4.2 Objetivos específicos	20
1.5 Formulación de hipótesis	20
CAPÍTULO II.....	21
MARCO TEÓRICO.....	21

1.6	Antecedentes Investigativos.....	21
1.7	Ratios Financieros.....	22
1.8	Ratios de liquidez.....	23
1.9	Prueba Ácida.....	24
1.10	Capital de trabajo	24
1.11	Ratios de Endeudamiento o de Solvencia.....	25
1.12	Ratios de Calidad de Deuda.....	25
1.13	Ratios de Rentabilidad	25
1.13.1	Margen de utilidad bruta.....	26
1.13.2	Margen operativo	26
1.13.3	Rendimiento sobre la inversión ROA.....	26
1.13.4	Rendimiento sobre el capital ROE.....	26
1.14	Rendimiento empresarial	27
1.15	Indicadores KPI	27
1.15.1	Definición	27
1.15.2	Semaforización de los KPI.....	28
1.16	Rentabilidad empresarial	29
CAPÍTULO III.....		30
METODOLOGÍA.....		30
1.17	Método de Investigación.....	30
1.17.1	Método Descriptivo	30

1.18	Tipo de investigación	30
1.18.1	De Campo	30
1.19	Diseño de la investigación	30
1.19.1	No experimental de corte transversal.....	30
1.20	Enfoque de investigación.....	31
1.20.1	Cuantitativo.....	31
1.21	Técnica e instrumentos para la recolección de información.....	31
1.21.1	Técnicas	31
1.22	Determinación de instrumento	32
1.22.1	Guía de entrevista	32
1.22.2	Guía de observación.....	32
1.22.3	Ficha de registro.....	33
1.23	Población y Muestra	33
1.23.1	Población de estudio	33
1.23.2	Tamaño de la muestra	33
1.23.3	Métodos de análisis y procesamiento de datos	34
CAPÍTULO IV.....		35
RESULTADOS Y DISCUSIÓN		35
1.24	Eficiencia financiera	35
1.24.1	Análisis eficiencia financiera empresa Embutidos Ibérica C. L.	35
1.24.2	Análisis de correlación.....	37

1.24.3	Análisis eficiencia financiera empresa PISMADE S. A.	38
1.24.4	Análisis de correlación.....	40
1.25	RENDIMIENTO EMPRESARIAL	41
1.26	Determinación del nivel de rendimiento empresarial mediante el uso de KPI primarios	43
1.26.1	Rendimiento Empresarial EMBUTIDOS LA IBÉRICA	43
1.26.2	Rendimiento Empresarial PISMADE	44
	PRUEBA DE HIPÓTESIS.....	46
1.27	Prueba de normalidad	46
1.28	Criterio de correlación Bivariados – Prueba de Spearman	47
1.29	Resumen grafico de modelo estadístico.....	48
	CAPÍTULO V	49
	CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES.....	49
1.30	Conclusiones	49
1.31	Recomendaciones	49
	BIBLIOGRAFÍA	51
	ANEXOS	53

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1.....	33
Tabla 2.....	35
Tabla 3.....	38
Tabla 4.....	41
Tabla 5.....	43
Tabla 6.....	43
Tabla 7.....	44
Tabla 8.....	45
Tabla 9.....	46
Tabla 10.....	47

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1	23
Figura 2	28
Figura 3	37
Figura 4	40
Figura 5	42
Figura 6	43
Figura 7	44
Figura 8	45
Figura 9	45
Figura 10	48

RESUMEN

El presente trabajo de investigación tiene como objetivo determinar los niveles de incidencia en el rendimiento empresarial, afectados por los niveles de eficiencia financiera en las empresas del sector manufacturero del cantón Riobamba.

A través de este estudio, se logró identificar los factores más relevantes e influyentes para esta empresa tales como el nivel de ventas y la rotación de los inventarios. Además, se analizó cómo una gestión financiera eficiente puede influir en el desempeño de las empresas en términos de consecución de objetivos y la generación de rentabilidad, acompañados del crecimiento

Los resultados demostraron que existe una alta correlación, directamente proporcional al grado de eficiencia financiera de las empresas, también se identificó que las buenas prácticas y estrategias financiera impacta, de manera positiva o negativa, en el desempeño empresarial, destacando la importancia de una gestión real y efectiva. Este estudio contribuye a la comprensión de los factores determinantes del rendimiento empresarial en las empresas manufactureras.

Palabras claves: eficiencia, rendimiento, gestión, salud, financiera.

ABSTRACT

This research aims to determine the incidence levels in business performance affected by the levels of financial efficiency in manufacturing companies in the Riobamba canton.

This study identified the most relevant and influential factors for this company, such as the level of sales and inventory turnover. It also analyzed how efficient financial management can influence company performance in achieving objectives and generating profitability accompanied by growth.

The results showed a high correlation, directly proportional to the degree of financial efficiency of the companies. Sound financial practices and strategies impact business performance positively or negatively, highlighting the importance of accurate and effective management. This study contributes to understanding the determinants of business performance in manufacturing companies.

Keywords: efficiency, performance, management, health, financial.

Reviewed by:



Firmado electrónicamente por:
EDUARDO SANTIAGO
BARRENO FREIRE

Lic. Eduardo Barreno Freire. Msc.

ENGLISH PROFESSOR

C.C. 0604936211

CAPITULO I INTRODUCCIÓN

Hoy en día la eficiencia financiera es un componente crítico para el desarrollo y sostenibilidad de las empresas dentro de cualquier sector económico, dentro de un contexto más específico en el cantón Riobamba durante el periodo comprendido entre el año 2018 y 2022, el sector manufacturero ha desempeñado un papel fundamental en la dinámica económica local. La comprensión profunda de cómo la eficiencia financiera incide directamente en el rendimiento empresarial en esta región, se convierte es un imperativo estratégico para los factores económicos formulados en política y la comunidad empresarial en general.

Este estudio navega dentro del análisis exhaustivo de la eficiencia financiera en las empresas del sector manufacturero en el cantón de Riobamba durante el ya mencionado periodo. La relevancia de este enfoque radica en la capacidad de las empresas para optimizar sus recursos financieros, maximizar el entorno de la inversión y hoy en últimas instancias contribuir al crecimiento económico y sostenibilidad de la región. Durante los años objeto de estudio, la dinámica económica ha experimentado cambios significativos tanto a nivel nacional como global.

Dentro de este contexto, las empresas del sector manufacturero enfrentan desafíos considerables entre términos de competencia, volatilidad económica y adaptación a las nuevas tendencias de mercado. En consecuencia, la eficiencia financiera emerge como un factor crítico para enfrentar y superar tales desafíos. La importancia de esta investigación radica en la capacidad de proporcionar *insights*, que permitan a los inversionistas y responsables de las empresas, establecer políticas y tomar decisiones informadas al comprender la relación entre la eficiencia financiera y el rendimiento empresarial, en el sector manufacturero de Riobamba donde se podrían identificar áreas de mejora e implementar estrategias efectivas para fomentar un entorno empresarial más sólido y resistente. Teniendo como objetivo principal analizar el nivel de incidencia de la eficiencia financiera en las empresas del sector manufacturero del cantón Riobamba durante el periodo 2018 – 2022, y determinar cómo la eficiencia financiera se relación con el rendimiento empresarial, se busca identificar factores críticos que influyan en la eficiencia financiera de tales empresas.

La investigación se organizó en secciones que abordan desde la revisión de literatura existente sobre la eficiencia financiera, hasta la presentación de análisis de estados recopilados

de manera activa. Este enfoque metodológico nos permitió obtener una visión holística y fundamental de la relación entre la eficiencia financiera y el rendimiento empresarial en el sector manufacturero del cantón Riobamba.

En este contexto, se evidenció que existe una estrecha y directa relación entre la eficiencia financiera referente a la salud, cuidado y el uso correcto del efectivo, con el nivel de rendimiento empresarial al cual se desea llegar, es decir, que entre mayor control de la eficiencia del efectivo “financiera” mayor será el nivel de alcance e impacto que tendrá el rendimiento empresarial determinante en la consecución de los objetivos.

1.1 Planteamiento del problema

Esta investigación surge de la necesidad de identificar el nivel de incidencia y relación que existe entre la eficiencia financiera y el rendimiento empresarial, en donde destacan dos causas fundamentales, que ayudan a determinar por qué la necesidad de definir los factores críticos determinantes.

La necesidad de examinar la gestión eficiente de los recursos financieros, centrándose en los procesos contables y la eficiencia de la gestión del efectivo, lo que se llega a traducir en una afectación directa, al rendimiento empresarial; el análisis de los procesos financieros, con gran énfasis en la eficiencia de los procesos y la gestión neta de los riesgos financieros, son factores que afectan directamente en la incidencia de la eficiencia. Se analizó data que sirva como base de trabajo para establecer el nivel de incidencia de la eficiencia financiera en el rendimiento empresarial, lo que proporcionó la valuación necesaria para la toma de decisiones dentro del ámbito empresarial financiero.

La eficiencia financiera es un concepto relativamente reciente dentro del ámbito empresarial, clave para evaluar y medir la gestión empresarial. Su análisis permite determinar si las decisiones relacionadas con las finanzas corporativa, usando variables como insumos (*Input*) y resultados (*Output*), así como EPM (Enterprise Performance Management), enfocándose en la administración de los procesos empresariales con el objetivo de maximizar la eficiencia y la eficacia mediante una adecuada gestión, esto a su vez, facilita la toma de decisiones estratégicas respecto al rendimiento empresarial y la eficiencia financiera.

El EPM o rendimiento empresarial, como metodología de implementación para la mejora de los procesos, según International Data Corporation “IDC” el crecimiento del

mercado del 2004 a 2009 fue de alrededor de un 20%, lo que significa que más de 100 empresas centran sus objetivos en el entorno de un rendimiento empresarial eficiente de acuerdo con Diaz Piraquive (2008).

Diaz Piraquive (2008) también menciona que, en América Latina durante las últimas dos décadas la economía denota un crecimiento de expansión regional con un aproximando de 3% anual acorde a la OCD en el 2016 “Organización para la cooperación y el desarrollo Económico”, gran parte de este crecimiento de carácter regional está dado por ingresos netos de los sectores manufactureros, como en Colombia y Bolivia donde la entrada los Inputs se determinan como tendencia hacia los ingresos altos de acuerdo con Carmona González *et al.* (2020).

La eficiencia financiera como componente clave que madura con el tiempo e integra áreas como ventas, cadena de suministros y finanzas, lo que puede contribuir a una mejora global del rendimiento, esta mejora se logra mediante el uso de métricas e indicadores esenciales para evaluar el rendimiento, entre estos destacan el ROI, LIQUIDEZ, RENTABILIDAD y EFICIENCIA OPERATIVA. Al igual, que los indicadores KPI (*Key Performance Indicators*) tienden a jugar un papel importante en la medición del éxito empresarial; Jim Simur señala que, la aplicación de medidas métricas de eficiencia financiera sobre el rendimiento empresarial, logran proyectan un alza promedio del 55% sobre el ROI; es decir que el retorno de las inversiones cuando se aplican medidas que evalúen la eficiencia sobre el rendimiento logra alcanzar un retorno del 55% en comparación con empresas que no aplican medidas de eficiencia financiera (Diaz Piraquive, 2008).

Además, un estudio realizado por Huacchillo Pardo *et al.* (2020) sobre la eficiencia financiera en empresas de Piura-Perú, un 57% de la población considera que la contabilidad y la gestión financiera es fundamental dentro de las corporaciones para la toma de decisiones, donde ya se ven reflejados los sistemas métricos y de análisis de financiero.

Se determina que la eficiencia financiera, como parte de un sistema que se relaciona con el rendimiento empresarial, ayuda a identificar cuáles son los factores determinantes que desembocan al cumplimiento de los objetivos, con una evaluación sistemática que detalle la asociación de la eficiencia financiera y el rendimiento empresarial en el cantón Riobamba, mediante el análisis de indicadores financieros y los *KPI*, donde se plantea asemejar cuales pueden llegar a ser los factores que influyan en la variabilidad de los resultados financieros.

Dentro de la población de estudio de las empresas manufactureras, la institución Nuvinat S.A. se encuentra actualmente en un proceso de liquidación. Por esta razón, los datos recopilados de esta empresa no son relevantes para el caso de estudio, ya que no reflejan la realidad actual de la institución. Por lo tanto, se ha decidido excluir a Nuvinat S.A. de la población analizada debido a las razones mencionadas anteriormente.

1.2 Formulación de la pregunta

¿Cuál es el nivel de incidencia de la eficiencia financiera sobre el rendimiento empresarial en el cantón Riobamba, sector manufacturero 2018-2022?

1.3 Justificación

La presente investigación busca proporcionar información valiosa para las empresas manufactureras del cantón Riobamba, permitiéndoles tomar decisiones informadas basadas en datos reales para mejorar su salud financiera y resultados empresariales. Asimismo, contribuiría al desarrollo económico de la ciudad, al identificar áreas que requieren mejoras a través de decisiones asertivas, promoviendo prácticas financieras sólidas.

En este sentido, a través del análisis de la eficiencia financiera, las empresas serían capaces de establecer situaciones importantes para su bienestar. La comprensión de esta relación es primordial para las empresas de Riobamba, ya que se traduce en un mejor rendimiento empresarial, lo que a su vez impulsa el crecimiento económico de la región y la generación de empleo.

Además, esta investigación podría proporcionar a las empresas y a las autoridades locales, información relevante para la toma de decisiones estratégicas más efectivas, contribuyendo así a promover un entorno empresarial más robusto.

Del mismo modo, esta capacidad para establecer un enfoque concreto en la sostenibilidad empresarial y la competitividad se convierte en un aspecto elemental, especialmente en un mercado en constante cambio. La sostenibilidad de las empresas es esencial para determinar el desarrollo económico de los sectores, y la relación entre la eficiencia financiera y el rendimiento empresarial, puede proporcionar a las empresas la capacidad de adaptarse y prosperar en un entorno empresarial cambiante.

1.4 Objetivos

1.4.1 Objetivo General

- Evaluar la eficiencia financiera y su incidencia en el rendimiento empresarial en el cantón Riobamba, sector manufacturero periodo 2018-2022.

1.4.2 Objetivos específicos

- Identificar la eficiencia financiera que afectan al rendimiento empresarial.
- Analizar cuáles son los KPI que determinan el rendimiento empresarial relativo con la gestión financiera.
- Determinar la incidencia de la eficiencia financiera sobre el rendimiento empresarial.

1.5 Formulación de hipótesis

Conocer la incidencia de la eficiencia financiera en el rendimiento empresarial del Cantón Riobamba en su sector manufacturero.

CAPÍTULO II MARCO TEÓRICO

1.6 Antecedentes Investigativos

Las finanzas durante gran parte del tiempo se consideraron parte fundamental de la economía, Flórez Ríos (2008) establece que desde su aparición a comienzos del siglo XX, ha pasado por una serie de enfoques que han logrado orientar la estructura actual de una disciplina autónoma y madura, con un alto grado de solidez en cuanto tiene que ver con la correspondencia de muchos de sus modelos con la realidad, jugando un papel preponderante tanto para la interpretación de la realidad económica como para la toma de decisiones a nivel corporativo.

Por ello podemos decir que no existe ni hay un único creador de las finanzas, dado que existen diversos enfoques, desde el empírico y descriptivo que cubren los periodos desde finales del siglo XIX hasta los 1920, el enfoque tradicional que va desde 1920 hasta los 1950 y el enfoque moderno o la moderna economía financiera desde 1950 a 1976 (Flórez Ríos, 2008).

Etimológicamente la palabra finanzas proviene del vocablo francés “FINANCE”, que surge en el siglo XIII formada con el verbo “FINER”, que en aquel tiempo significaba PAGAR o dar por terminado un pacto o trato, términos que fueron usados comúnmente por los bancos y el comercio (Verdezoto Reinoso, 2018).

Los aspectos y la evolución del conocimiento financiero han sido tratados por diferentes autores, entre los cuales destacan: García Fierro (1990), Salomón (1964), Van Horne (1993), Weston y Copeland (1996) y Emery y Finnerty (2008), quienes son considerados los máximos exponentes de las teorías con enfoque descriptivo, tradicional y moderno para la comprensión del avance histórico de las finanzas, el pionero de la teoría financiera y de inversión fue John Hicks (1934, 1935 y 1939) (Flórez Ríos, 2008).

González Enciso (1989) menciona como la definición genérica de empresa a un conjunto organizado de trabajo que posee recursos para llegar a conseguir un fin u objetivo.

Un punto que ayuda a determinar y a comprender la empresa misma, es cuando retomamos su historia desde la Mesopotamia en los años 3500 A.C donde se forjan las primeras actividades económicas, pasando por la edad media y llegando a un punto crítico de

establecimiento de la empresa como entidad misma en la Revolución industrial en los siglos XVII y XIX, donde las nuevas tendencias conllevan a una reforma de las actividades económicas como lo menciona (González-Enciso, 1989) “la empresa capitalista centró sus orígenes fundamentalmente en el comercio, las finanzas, la banca, y poco a poco se fue introduciendo en la agricultura y en la industria”.

Las primeras empresas dentro del contexto comercial nacieron en los siglos XVII y XVIII, cuando se instauró el capitalismo comercial gracias a Adam Smith, uno de sus pilares fundamentales fue la creencia que los países que desean mantener una posición relevante en el contexto internacional y desarrollar su poder, deberían acumular riquezas principalmente en forma de oro y otros metales preciosos.

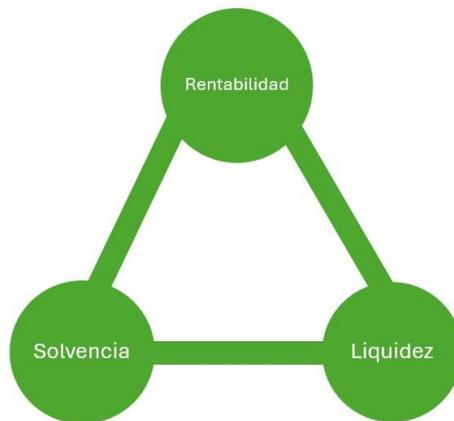
Roldán (2024) menciona que, influenciado por el colonialismo y la gran cantidad de metales preciosos, materias primas y mano de obra barata fue detonante que reforzó la idea de la acumulación de riquezas como reflejo de poder de los países invasores o más poderosos.

1.7 Ratios Financieros

De acuerdo con Andrade Pinelo (2017, p. 53) los ratios o razones financieras son métricas relacionadas con dos números (cuentas), cuyos resultados se pueden comparar o relacionar a los estados financieros los que brindan información justa, clara y relativa de una cuenta en relación con otra; el estudio y análisis de las razones financieras deben tener en cuenta que es una relación del comportamiento histórico en referencia en lo que quiere analizar o como se denomina Benchmarking, de un estudio de mercado, competidores e información relevante para la toma de decisiones.

Para comprender con mayor claridad el análisis financiero dentro de las empresas, hay que tener en cuenta el triángulo de razones financieras, y el estudio contable de los estados financieros (Balance de situación inicial o final, Estado de Resultados, Flujo de caja o tesorería) relacionadas a la liquidez, solvencia y capital (Figura 1).

Figura 1
Triángulo de razones financieras



Nota. Tomado de Catalunya empren (2012)

En otras palabras, los ratios financieros, son coeficientes que muestran una relación entre dos variables contables de las empresas, con base en la figura 1 las razones financieras están divididos en tres secciones.

- **Liquidez.** Es la rapidez que poseen las empresas para transformar sus activos a dinero en efectivos para frente a sus obligaciones (Pasivas) a corto plazo.
- **Solvencia.** La solvencia es la capacidad de las personas físicas o jurídicas para enfrentar las obligaciones y deudas en general que puedan ser a corto plazo tanto como a largo plazo.
- **Rentabilidad.** Es cuando la empresa puede generar beneficios o ganancias por cada moneda que utilizó o haya invertido.

1.8 Ratios de liquidez

La liquidez o ratios de liquidez son aquellas métricas que miden los recursos en cuanto a la capacidad que posee instituciones financieras para cumplir y cubrir sus obligaciones dadas en corto plazo, en otras palabras las empresas no quiebran al momento de arrojar pérdidas al final de su ejercicio, sino es un reflejo del efectivo necesario para afrontar sus obligaciones corrientes como lo puede ser el pago a proveedores, existencias, impuestos, sueldos entre otras (Catalunya empren, 2012).

$$\text{Ratio de liquidez o liquidez corriente} = \frac{\text{Activo corriente}}{\text{Pasivo corriente}}$$

Esta razón muestra la correlación total entre las cuentas del activo corriente y pasivo corriente, lo que refleja cada dólar que la empresas tiene comprometido en deudas y obligaciones. Este ratio se mide de un forma muy general, es decir la relación de la cantidad de efectivo en caja y la necesidad de cubrir las obligaciones o deudas, su rango de medición es estándar, entre mayor sea el ratio, más líquida es la empresa; suele considerarse como una liquidez corriente aceptable un valor de 2 según Lizarzaburu *et al.* (2016), también hay autores que determinan una medición óptima entre en 1 y 1,5 como Catalunya empren (2012); este ratio determina el uso de cada dólar dentro del activo circulante por cada dólar del pasivo circulan en palabras simples, cuántos dólares poseemos en caja por cada dólar que poseemos en obligaciones.

1.9 Prueba Ácida

Andrade Pinelo determina que la prueba ácida relaciona las cuentas del activo corriente, pero excluye a las existencias o inventarios sobre el pasivo corriente. La prueba ácida muestra una imagen aún más precisa, ya que esta excluye o elimina a los inventarios dentro de los activos, este tiende a ser un indicador más exigente sobre la liquidez ya que excluye partidas que no llegan a ser relevantes dentro de la liquidez de las instituciones ya que existen casos en los cuales las empresas no son capaces de convertir sus inventarios en dinero dentro del corto plazo esta razón financiera se miden dentro del rango más o menos 1, siendo recomendable un valor mayor a lo concordando con Lizarzaburu *et al.* (2016).

$$\text{Prueba ácida} = \frac{(\text{Activo corriente} - \text{Inventarios})}{\text{Pasivo corriente}}$$

1.10 Capital de trabajo

El capital de trabajo es usado comúnmente con frecuencia, ya que el capital de trabajo es el residuo de queda al momento de establecer el pago inmediato de una deuda, y determina cual es el efecto sobrante para continuar con las operaciones cotidianas, lo que define en indicar cual es la capacidad económica para responder con las obligaciones hacia terceras personas.

$$\text{Capital de trabajo} = \text{Activo corriente} - \text{Pasivo corriente}$$

1.11 Ratios de Endeudamiento o de Solvencia

Esta razón analiza el nivel de apalancamiento financiero de las instituciones o empresas, siendo este el endeudamiento por parte de las empresas. Permitiendo, a partir de este análisis entender el riesgo que acarrearán dichas obligaciones y cuál será el nivel potencial que se tenga de retorno.

$$\text{Ratio de endeudamiento} = \frac{\text{Total pasivos}}{\text{Total Activos}}$$

1.12 Ratios de Calidad de Deuda

Esta ratio permite identificar cuáles son los compromisos a corto plazo que la empresa tiene respecto al total de compromisos menores a un año o a corto plazo PÓLIZA DE CRÉDITO, es decir si las cargas de los créditos serán más relevantes, esta razón se define entre valores más inferiores significa el promedio de deudas bajas (Catalunya empren, 2012).

$$\text{Calidad de deuda} = \frac{\text{Deudas a corto plazo}}{\text{Total deudas}}$$

1.13 Ratios de Rentabilidad

Los ratios financieros analizados previamente solo reflejan si la empresa posee la capacidad de hacer frente a sus obligaciones, por otro parte los ratios de rentabilidad centran su estudio en la capacidad y potencia al momento de generar beneficios “recursos”, y su comportamiento a futuro según lo mencionado por Catalunya empren (2012).

Se determina que las utilidades o beneficios generados por una entidad, siendo estos factores críticos para atraer capital, por lo cual estos ratios son de suma importancia, y se analizan según criterios como el número de ventas, nivel de activos o inversión.

Por otro lado Andrade Pinelo (2017) establece que esta razón se enfoca a demostrar cuáles son los nivel de eficiencia que logran alcanzar las operaciones y gestión de los recursos que posee la empresa. La rentabilidad financiera, es aquella que se genera en cada periodo o la rentabilidad sobre los activos con lo que cuente la institución.

Esta métrica es considerada como una de las más importantes y relevantes dentro del análisis financiero, son de suma vitalidad para los inversionistas, pues permiten determinar el

nivel de riesgo de las inversiones y si la empresa es capaz de hacer uso efectivo de sus recursos, por ende, existen varias razones financieras para determinar la rentabilidad de la organización.

1.13.1 Margen de utilidad bruta

Establece una representación porcentual, determinado por la utilidad bruta con respecto a las ventas totales.

$$\text{Margen de utilidad bruta} = \frac{\text{Utilidad bruta}}{\text{Ventas totales}}$$

1.13.2 Margen operativo

Este nivel de indicador mide el grado de eficiencia de la administración de los recursos operativos.

$$\text{Margen operativo} = \frac{\text{EBIT}}{\text{Ventas totales}}$$

1.13.3 Rendimiento sobre la inversión ROA

Sirve para averiguar cuan eficientemente la administración está utilizando los activos de la empresa, recordando que los activos de la empresa representan en total de inversiones que la empresa mantiene en stock.

$$\text{ROA} = \frac{\text{Utilidad neta}}{\text{Activos totales}}$$

1.13.4 Rendimiento sobre el capital ROE

Nos dará una representación de cuanto pesan las utilidades netas con respecto al nivel de capital o del patrimonio neto que posee la entidad, este ratio se expresa en tasas lo que acercará más a los Stakeholders, que desean saber dónde se usan sus inversiones y cuáles son las áreas que están cubriendo el retorno del rendimiento neto.

$$\text{ROE} = \frac{\text{Utilidad neta}}{\text{Capital}}$$

1.14 Rendimiento empresarial

Se considera que el rendimiento empresarial o comúnmente denominado como productividad se determina por una variedad de factores que se relaciona directamente con los resultados que se han obtenido. Según Demuner-Flores *et al.* (2022) en su investigación analizaron el estudio de Dirán y Ryan (2014), que estable que el rendimiento empresarial es fácil de identificar y se puede visualizar en los resultados que dan generación de valor de la organización, que refleja una posición sostenible.

El rendimiento empresarial es la consecución de los objetivos a través del desempeño y el cumplimiento de logros, ligada netamente a varios parámetros medibles. Dentro de la organización se pueden tomar una variedad de medidas que pueden ayudar a la consecución de los fines, medidas de desempeño que se puedan interpretar como el crecimiento de la utilidad, el aumento de participaciones dentro del mercado o el aumento de nómina, entre otros parámetros que se deseen aplicar.

Para De Carvalho (2016) y Salter y Narver (1994), lograr determinar que la medición del rendimiento está dada por medio de indicadores financieros como ROI, ROA el crecimiento de las ventas y el éxito en el desarrollo de nuevos productos y o servicios (Demuner-Flores *et al.*, 2022).

1.15 Indicadores KPI

1.15.1 Definición

Indicadores claves del rendimiento o KPI (Key Performance indicators), son indicadores con características referenciales ya que pueden detectar desviaciones, además de ayudar a la toma de decisiones.

De acuerdo con ISOTools (2024), los KPI son métricas de carácter financiero o no financiero, comúnmente utilizadas para cuantificar los objetivos que reflejan el rendimiento de una organización, claramente los KPI poseen una fuerte relación hacia el enfoque del rendimiento empresarial, además de funcionar como vía fundamental para conectar los objetivos de la empresa en conjunto con la razón de ser de la misma, su uso está relacionado a un conjunto de requisitos que son indispensables para su consecución, con la información entregada por los mismos. Los KPI deben ser:

- Relevantes
- Concisos
- Simples
- Fáciles de procesar
- Correlativos
- Equiparables

1.15.2 Semaforización de los KPI

Los KPI son todos los valores que se puedan medir en la empresa con relación numérica, como inductores al cumplimiento de las metas y objetivos.

Su medición se realiza con una escala de 0 a 3 puntos o por codificación de color, tipo semáforo o semaforización, estableciendo un mapa de acción para identificar cuáles son los puntos críticos en los que se deberán actuar con mayor énfasis o agilidad, permitiendo solventar posibles desvíos que conlleven a un rendimiento empresarial no deseado.

Figura 2
Semaforización KPI



Esta escala de medición toma valor para cada uno de los parámetros asignados a los KPI, como determinan las siguientes disposiciones:

- El color ROJO representa indicadores que están fuera de los objetivos, no tienen mejora y tienen tendencia al deterioro. Escala de 3 puntos.
- Color AMARILLO son KPI que están dentro del blanco empresarial, pero tienden al deterioro, o pueden estar fuera de los objetivos con tendencia a la mejora. Escala de 1 a 2 puntos.
- El VERDE establece que el indicador está dentro del objetivo, puede tener tendencia a la mejora y alto nivel de rendimiento. Escala de 0 a 1 puntos.

Álvarez Pérez et al. (2012) establecen que el KPI funciona como herramienta para la medición del rendimiento, ya que el uso de las herramientas es esencial para alcanzar los objetivos plateados, sirve para el control, la gestión y como herramientas conceptuales con medidas, métricas e indicadores. Postulan que los KPI, son considerados el núcleo de cualquier sistema de medición del desempeño o rendimiento.

Los Indicadores Clave de Rendimiento (KPI) son métricas esenciales para evaluar el desempeño de los objetivos estratégicos de una organización. Estos indicadores son fundamentales para el éxito y el crecimiento de las actividades en áreas críticas. El uso habitual de los KPI incluye el control y la monitorización a través de configuraciones de informes, lo que permite un seguimiento efectivo del progreso y la identificación de áreas de mejora (Álvarez Pérez *et al.*, 2012).

1.16 Rentabilidad empresarial

La rentabilidad es un concepto amplio que abarca diversos enfoques y proyecciones. En la actualidad, al referirnos a la rentabilidad empresarial, no nos limitamos únicamente a la rentabilidad monetaria desde una perspectiva económico-financiera. También podemos considerar la rentabilidad social, que incluye aspectos culturales, medioambientales y otros factores relevantes. Por lo tanto, al hablar de rentabilidad, debemos contemplar todo el espectro empresarial. Es fundamental analizar cada componente del sistema empresarial para identificar los factores clave que contribuyen a la rentabilidad y, en consecuencia, a la consecución de los objetivos de eficiencia que se busca alcanzar.

Según Lizcano Álvarez (2004) en su análisis de la rentabilidad económica de los sectores productivos, el sector manufacturero es uno de los más grandes con un 8,21% de rentabilidad solo por debajo de las Comunicaciones y la Banca y seguros. Es indispensable comprender que la rentabilidad, como concepto amplio, se enfoca en el crecimiento de las empresas.

CAPÍTULO III METODOLOGÍA

1.17 Método de Investigación

1.17.1 Método Descriptivo

La investigación descriptiva se encarga de puntualizar las características de la población que se está estudiando. Se define también como un registro de análisis e interpretación de la naturaleza actual, compromiso de los procesos y de los fenómenos que obtendrán como objetivo describir características fundamentales del conjunto homogéneo de fenómenos, parámetros o primicias.

Se emplearon diversos criterios que permitieron establecer el comportamiento del fenómeno en estudio, proporcionando información sistemática y verificable. Esta investigación recopiló datos verídicos, organizados y precisos, lo que facilitó la inferencia sobre la relación entre los fenómenos, sus causas y efectos, todos ellos observables y comprobables. El método de recolección de datos que estaban planteado por la observación, la encuesta y los estudios de casos, la información debió ser recabada de fuentes principales (Guevara Alban *et al.*, 2020).

1.18 Tipo de investigación

1.18.1 De Campo

La investigación de campo se llevó a cabo mediante un acercamiento que permitió realizar entrevistas, con el objetivo de recopilar datos e información relevante para el estudio.

1.19 Diseño de la investigación

1.19.1 No experimental de corte transversal

El diseño de la investigación es no experimental, lo que permite analizar y describir la relación entre los factores o variables que generan la problemática en un contexto real. Además, se clasifica como un estudio de corte transversal, ya que los datos fueron recopilados en diferentes momentos a partir de la población y la muestra seleccionadas.

Este tipo de investigaciones recolectan datos en un solo momento y en un tiempo específico su propósito es describir las variables e interpretar la incidencia y correlación o interrelación de las variables en cuestión (Huairé Inacio, 2019).

1.20 Enfoque de investigación.

1.20.1 Cuantitativo.

El enfoque cuantitativo es una forma de investigar que se centra en recoger y analizar datos numéricos. Su objetivo es entender y explicar lo que sucede en diferentes fenómenos, así como hacer predicciones o tomar decisiones informadas. Para lograr esto, se vale de técnicas estadísticas, matemáticas y computacionales que ayudan a asegurar que los resultados sean objetivos y precisos. En esencia, se trata de un método que busca desentrañar la realidad a través de números, brindándonos una visión clara y fundamentada de lo que estamos estudiando.

1.21 Técnica e instrumentos para la recolección de información

1.21.1 Técnicas

1.21.1.1 Entrevistas

La entrevista es una técnica con la que se obtienen datos a partir de un diálogo entre dos personas: el entrevistador y el entrevistado, tanto así que se elabora dentro de una investigación diseñada dentro del margen de estudio siendo esta sistematizada ya que tiene las mismas características y sigue los pasos propios y estratégicas para la recogida de información (Montagud Rubio, 2020).

Se realizaron entrevistas de carácter flexible y abiertas con la finalidad de recabar datos cuantitativos y cualitativos sobre opiniones, la entrevista se realizará a una persona de la entidad con el fin de recabar información sobre el negocio, las estratégicas, tipo de rendimiento empresarial, aplicación de los KPI y la utilización de la gestión financiera como herramienta, entre otras preguntas.

1.21.1.2 Observación

La observación como su nombre lo indica, implica observar atentamente el fenómeno hecho o caso en concreto, tomando información necesaria y registrándola de forma más o menos sistemática (Flórez Ríos, 2008).

La observación es un instrumento fundamental para el rescate de información y elementos concretos de carácter cuantitativo, es una técnica importante para establecer una mayor representación sobre datos que requieran análisis profundo e interpretación exacta.

1.21.1.3 Registro documental

El registro o revisión documental, también conocida como revisión bibliográfica u análisis documental es un método de investigación que implica la recolección, evaluación u síntesis de datos por diversas fuentes documentales como libros, artículos de carácter científico, informes, tesis y otro tipo de documentos escritos. Este enfoque permitirá al investigador obtener una comprensión más exhaustiva del estado actual de la problemática y con llevar a una mayor intuición sobre un tema específico disminuyendo la brecha de conocimiento entre el investigador y el tema investigado.

1.22 Determinación de instrumento

1.22.1 Guía de entrevista

Para realizar una entrevista, se debe preparar como instrumento de aplicación, con una guía de entrevista de carácter abierta o poco estructurada (las preguntas deben ser de carácter simple u comprensibles que satisfagan las ideas claves), además de ser preguntas abiertas o cerradas, la cual está centralizada en la recopilación de información relevante a los indicadores claves del rendimiento KPI.

1.22.2 Guía de observación

La guía de observación es un documento diseñado previamente por el investigador que ayuda a establecer criterios de las variables y aspectos que deben ser observados durante el estudio. Esta herramienta proporciona un marco estructurado para la recopilación de datos a través de la observación directa de fenómenos, comportamiento o situaciones. La guía puede incluir preguntas, categorías, escalas de medición y otros elementos que guíen al observador en la identificación y registro de información relevante.

Se realizaron las guías de observación con base en información pertinente que nos ayude a determinar cuáles son los factores que las empresas toman para poder determinar, si los criterios que se establecieron durante el estudio concuerdan con la realidad del marco estructural en base al estudio de los KPI y la eficiencia financiera mediante la observación de

documentos financieros como estado de situación, estado de resultados integral del periodo de estudio.

1.22.3 Ficha de registro

La ficha de registro es un instrumento que recopila información relevante sobre un conjunto de datos como nombres, características técnicas, fechas, estados y cualquier otro detallada e importante para su seguimiento, este registro proporciona una visión rápida y detallada de los datos claves de las organizaciones.

1.23 Población y Muestra

1.23.1 Población de estudio

Según el catastro del SRI, se ha identificado un total de cuatro empresas que operan dentro de la industria manufacturera en el cantón Riobamba. Estas empresas tienen la obligación de llevar contabilidad y de presentar sus estados financieros ante la Superintendencia de Compañías (Tabla 1).

Tabla 1
Población de estudio

Nº	Empresa	Situación Legal
1	Nuvinat S. A	No activa
2	Embutidos la Ibérica	Activa
3	Pismade S. A	Activa
4	InoxForni	Activa

Nota: Adaptado de SRI y Superintendencia de Compañías.

1.23.2 Tamaño de la muestra

El presente trabajo de investigación se centró en las empresas Embutidos la Ibérica y Pismade S.A., dado que Nuvinat S.A. no está operativa ya que se encuentra en proceso de liquidación, y la otra empresa no proporciona información confiable que permita realizar un análisis válido.

1.23.3 Métodos de análisis y procesamiento de datos

Se utilizaron herramientas en base a la necesidad y dispersión de los datos e información:

- Hoja de cálculo de Excel
- Programa IBM SPSS STATISTICS.
- Tablas de resumen y gráficos

El uso de hojas de cálculo de Excel y de la herramienta estadística SPSS, que son programas complementarios, facilitó el cálculo y la interpretación de los datos generados por los sistemas. Esto permitió un análisis y procesamiento de datos más sencillo y preciso en función de los objetivos planteados, utilizando tablas, cálculos y gráficos.

CAPÍTULO IV RESULTADOS Y DISCUSIÓN

Para determinar el grado de eficiencia financiera, se utilizaron indicadores relativos a la gestión financiera, mediante la aplicación de este análisis se determinaron máximos y mínimos que ayudan a establecer el grado de salud financiera de las empresas del sector manufacturero del cantón Riobamba, se obtuvieron resultados relativos a la eficiencia financiera de las empresas por medio del análisis de los ratios financieros.

1.24 Eficiencia financiera

1.24.1 Análisis eficiencia financiera empresa Embutidos Ibérica C. L.

Tabla 2
Análisis de la Eficiencia Embutidos la Ibérica C. L.

EMBUTIDOS LA IBÉRICA C. L.					
INDICADORES FINANCIEROS	2018	2019	2020	2021	2022
RATIOS DE LIQUIDEZ					
<i>Razón de liquidez corriente</i>					
$\frac{\text{Activo corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$	3,37	1,64	2,21	4,03	4,79
<i>Ratio Prueba Acida</i>					
$\frac{(\text{Activo corriente} - \text{Inventario})}{\text{Pasivo Corriente}}$	2,20	1,57	2,15	3,87	4,51
<i>Razón capital de trabajo</i>					
$\frac{\text{Activo Corriente}}{- \text{Pasivo Corriente}}$	\$1.829.019,72	\$699.921,20	\$1.091.615,50	\$1.506.272,11	\$1.868.916,34
RATIOS DE ENDEUDAMIENTO					
<i>Ratio de endeudamiento</i>					
$\frac{\text{Total pasivos}}{\text{Total activos}}$	0,40	0,35	0,28	0,19	0,18
RATIOS DE RENTABILIDAD					
<i>Margen de utilidad bruta</i>					
$\frac{\text{Utilidad Bruta}}{\text{Ventas totales}}$	14,28%	33,15%	32,81%	35,04%	77,39%
<i>Retorno sobre Activos</i>					
$\frac{\text{Utilidad neta}}{\text{Activos totales}}$	14,62%	34,02%	31,46%	33,23%	69,63%
<i>Retorno sobre capital</i>					
$\frac{\text{Utilidad neta}}{\text{Capital}}$	40,00%	91,47%	82,04%	80,82%	177,28%

Nota: Adaptado de Superintendencia de Compañías, Estados Financieros.

Se dividió el análisis en tres segmentos como se muestra en la (Tabla 2), el primero donde se analizaron las razones de liquidez representado por tres ratios, el primero la razón de liquidez corriente, esta presenta una pequeña variación significativa en dos periodos el 2018 y 2019 en los cuales existe una diferencia de 1,75 esta diferencia se da ya que esta empresa tuvo un aumento en sus cuentas y documentos por pagar a corto plazo, parte del pasivo corriente, esta diferencia solo se presentó en los periodos ya mencionado, lo que también afectos al ratio de prueba ácida y capital de trabajo. Por otra parte, el resto de los años la liquidez de la empresa se mantuvo casi los mismo estándares y el pico más alto de liquidez se presentó en el 2022 con un 4,79 es decir que es este periodo la empresa por cada dólar de pasivo tenía 4,79 dólares de activo para cubrir sus necesidades.

En esta segunda parte del análisis, nos enfocamos en la capacidad de endeudamiento de la empresa para evaluar el riesgo asociado a su nivel de deuda. Identificamos que, durante los años 2018 y 2019, la empresa presentaba un riesgo moderado, con ratios de endeudamiento de 0,40 y 0,35, respectivamente. Esto significa que el 40% y el 35% de sus actividades estaban financiadas a través de deuda. A lo largo de los años, esta situación mejoró notablemente, ya que la empresa logró reducir su nivel de endeudamiento, alcanzando un riesgo mínimo en 2022, con un ratio de 0,18. Este último dato indica que solo el 18% de sus actividades fue financiado mediante deuda, lo que refleja una gestión más prudente y sostenible de sus recursos financieros.

Para finalizar, en el tercer segmento se analiza la rentabilidad de la empresa. La (Tabla 2) muestra una rentabilidad estable, a pesar de contar con niveles de deuda moderados. Se observa un crecimiento exponencial en la rentabilidad, que pasó del 14,28% en 2018 al 77,39% en 2022. Este notable desempeño se debe a que las ventas totales superan con facilidad el millón de dólares, impulsadas por su enfoque en el mercado alimenticio, un sector de consumo masivo.

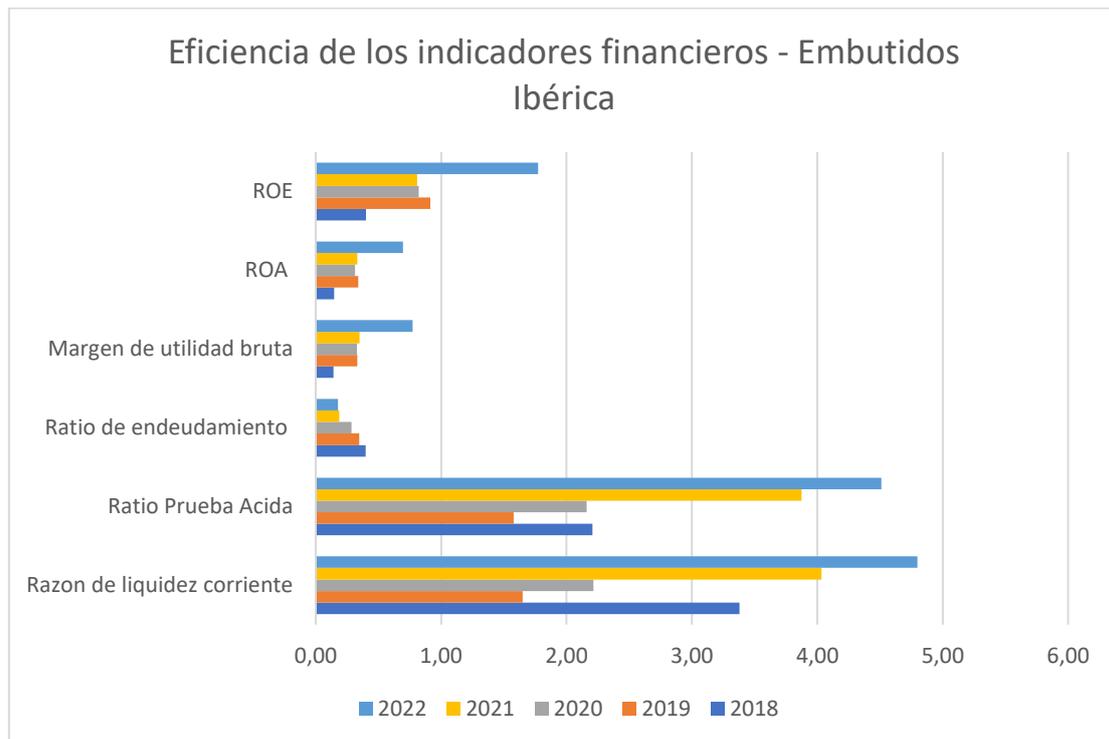
Adicionalmente, se destaca que la utilidad generada sobre las ventas es del 177,28%, lo que indica que la empresa representa una opción sólida para los inversionistas que buscan seguridad en sus inversiones.

Asimismo, se determinó que los valores ya mencionados relacionados con los activos son considerablemente altos, lo que sugiere que la empresa posee "activos ociosos". Esta situación se debe a la emisión de varios papeles comerciales entregados a los proveedores.

Dado que la compra de cabezas de ganado y activos biológicos se realiza siempre en efectivo, es fundamental mantener una reserva para cubrir estos gastos, esenciales para el desarrollo de su actividad económica.

1.24.2 Análisis de correlación

Figura 3
Eficiencia de los Indicadores Financieros



Una vez analizada la (tabla 2) referente a la eficiencia financiera, procedemos a examinar el comportamiento gráfico de estos datos, en la (figura 3) observamos cómo varían los valores de los ratios financieros, identificando tres tipos de picos gráficos.

El primero pico, que representa la máxima eficiencia financiera, que se alcanzó en 2022, donde observamos que los procesos financiero referente a la eficiencia se ha ejecutado de manera correcta y esta eficiencia se refleja en el la liquidez de la empresa con un ratio de 4,79 y 1.868.916,34 dólares como capital de trabajo; Este valor tiene tendencia al alza, lo que sugiere que en próximos cinco años, la empresa experimentaría una mayor liquidez, junto con una rentabilidad que superaría el 77.39%.

Los picos medios de eficiencia se registraron en los periodos, 2019, 2020 y 2021. Estos valores se deben a que, durante esos años la empresa enfrente la crisis de COVID-19, lo que provocó un crecimiento lineal con algunos altibajos debido a la recesión nacional. Los picos

más bajos se observaron en 2018, posiblemente porque no se implementaron medidas efectivas de marketing para mejorar las ventas. Según la ingeniera Raquel Altamirano, contadora a cargo, la empresa ha comenzado a enfocarse en la expansión de sus productos.

1.24.3 Análisis eficiencia financiera empresa PISMADE S. A.

Tabla 3
Análisis de la Eficiencia Pismade S. A.

PISMADE S. A					
INDICADORES FINANCIEROS	2018	2019	2020	2021	2022
RATIOS DE LIQUIDEZ					
<i>Razón de liquidez corriente</i>					
$\frac{\text{Activo corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$	0.69	0.78	0.81	0.80	0.73
<i>Ratio Prueba Acida</i>					
$\frac{(\text{Activo corriente} - \text{Inventario})}{\text{Pasivo Corriente}}$	0.36	0.51	0.46	0.48	0.42
<i>Razón capital de trabajo</i>					
$\frac{\text{Activo Corriente} - \text{Pasivo Corriente}}$	\$-358.024,50	\$ - 285.513,96	\$ - 232.470,27	\$-266.392,89	\$ - 373.513,65
RATIOS DE ENDEUDAMIENTO					
<i>Ratio de endeudamiento</i>					
$\frac{\text{Total pasivos}}{\text{Total activos}}$	0.78	0.75	0.67	0.65	0.62
RATIOS DE RENTABILIDAD					
<i>Margen de utilidad bruta</i>					
$\frac{\text{Utilidad Bruta}}{\text{Ventas totales}}$	7.87%	24.87%	20.18%	20.93%	8.16%
<i>Rendimiento sobre activos</i>					
$\frac{\text{Utilidad neta}}{\text{Activos totales}}$	10.77%	10.26%	10.91%	9.85%	7.27%
<i>Rendimiento sobre capital</i>					
$\frac{\text{Utilidad neta}}{\text{Capital}}$	258%	293%	314%	324%	274%

Fuente: Superintendencia de Compañías, Estados Financieros.

Pismade S. A. Especialidad en la fabricación de recubrimiento de protección para pisos de madera, por medio de este estudio se determinó que sus salud referente a su eficiencia financiera se establecer que su margen de crecimiento es de un 292% establecieron un margen medio de crecimiento financiero entendiendo que su salud financiera se mantiene dentro un nivel medio y estable que puede mejorar identificando cuales son las áreas en las cuales sea

necesario realizar un análisis con mayor profundidad de esta manera se puede establecer cuáles son las decisiones que mayor impacto tendrán al momento de tomar decisiones.

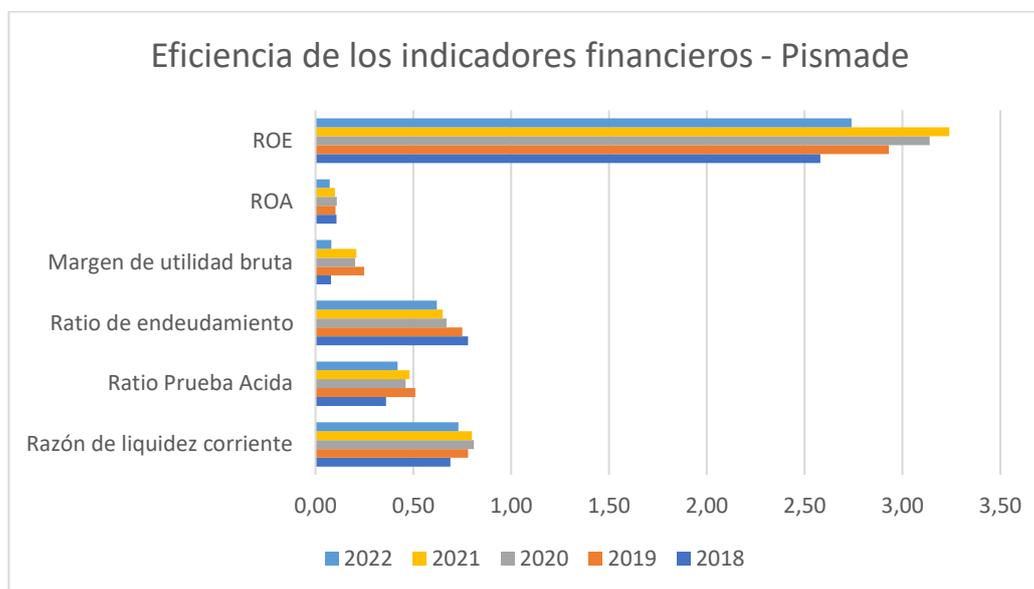
Determinamos que PISMADE posee un crecimiento no exponencial, si no lineal ya que los datos interpretados, indican que dentro de los periodos estudiados los valores tienden a mantenerse en un promedio aproximado de 0,76, visualizando que nos existen cambios bruscos dentro de la eficiencia financiera de esta empresa, en este contexto podemos establecer que la eficiencia financiera se encuentra dentro de los parámetros normales establecidos dentro de este estudio. De igual manera, se observan tres momentos de acuerdo con la (tabla 3); el primero es la liquidez, observamos que esta empresa no posee una liquidez lo suficientemente aceptable para cubrir sus pasivos viendo que esta liquidez me mantuvo en un rango de 0.70 y 0.80 siendo esta insuficiente, lo que afecta por ende a su capacidad para cubrir sus obligaciones.

En segunda instancia, los ratio de endeudamiento, se puede ver a simple vista que la empresa sustenta sus actividades mayormente con deuda, pues que en el 2018 cubría en un 78% de esta actividades con deuda, misma que no ha sido solventa ya que en el 2022 aun posee un 62% de deuda, esto afecta directamente a su capacidad de liquidez

En tercer lugar, analizamos su rentabilidad, acá encontramos una imagen diferente puesto a que esta empresa si tiene una buena rotación de inventario y ventas en correcto estado siendo en 2019 el mayor margen de 24.87%, además se ve disminuida en gran cantidad en el 2020 puesto que es un periodo de recesión para la empresa, ya que se generan plagas como polillas que afecta al su materia prima, por ende se mantiene con un inventario estándar para evitar la disminución agresiva del mismo, por otro lado la empresa presenta un buen rendimiento en cuanto al capital, esta empresa es una buena opción si se desea hace un inversión al largo plazo.

1.24.4 Análisis de correlación

Figura 4
Eficiencia de los Indicadores Financieros



La Ing. Vanessa Cují, secretaria de Pismade S. A, estableció que dentro de los márgenes para obtener el nivel deseado de eficiencia financiera un punto factor determinante para ellos son las ventas y la rotación de los inventarios con ellos puede interpretar cuan efectivas son las medidas que se emplearon, además de estudiar los gastos y costos netos para determina un punto de equilibrio exacto entre el nivel de ingreso y el nivel de egresos, por otro lado también es determinante para ellos detenerse a revisar las cuentas de activo líquidos que se encuentra en cuentas por cobrar para determinar el margen de ganancia y la liquidez con la que se recolectas los pagos.

Además, la Figura 4, nos refleja que el ROE, retorno del capital de la empresa Pismade S. A, es muy amplio en casi todos los periodo es decir que la rentabilidad que generar en relación con su patrimonio es mayor ya que esta empresas se encuentra sustentada en mayor rango por la inyección de capital por parte de sus dueños, lo que se deduce que a futuro pueda a genera mayores ganancias y crecimiento patrimonial.

Los métodos que empleados por la empresa para mitigar los niveles de riesgos en relación al rendimiento empresarial es la calidad y los procesos de producción y el costo que general los mismo con ello es posible determinar un área o axioma para tomar decisiones asertivas en cuantos la relación de la eficacia financiera con el rendimiento de la empresa de la misma manera se controla la circulación del efectivo dentro de cada uno de los departamentos y cuál

es su uso final para evitar poseer un exceso de recursos vago, o sin emplear, tomar métricas de eficiencia de los trabajo y poseyendo control en las áreas donde mayor circulante se encuentran.

Uno de los factores determinantes que encamina la relación entre la eficiencia financiera y el rendimiento para la empresa es la liquidez corriente que posee al final de los periodos además del retorno sobre el patrimonio neto midiendo la rentabilidad de la empresa.

1.25 RENDIMIENTO EMPRESARIAL

En esta segunda etapa de los resultados, analizaremos mediante el uso de los indicadores claves para el rendimiento o KPI el cual arroja una escala de semaforización con los valores ya obtenidos mediante el uso de los indicadores financieros.

Para analizar el grado de rendimiento empresarial con el uso de KPI es necesario establecer un rango dinámico, entre los factores de semaforización los cuales se explicarán.

El KPI establecer que los valores sean medibles y simples por lo que la gran discreción de los datos de 5 años en 4 empresas representa una forma compleja de medir el rendimiento afectado por la eficiencia financiera por ello se establecerá un promedio de crecimiento por cada indicador relacionado al rendimiento empresarial con base en los datos rescatados del nivel de eficiencia o salud financiera, como se muestra en la Tabla 4.

*Tabla 4
Selección de valores no dispersos para la estimación de KPI*

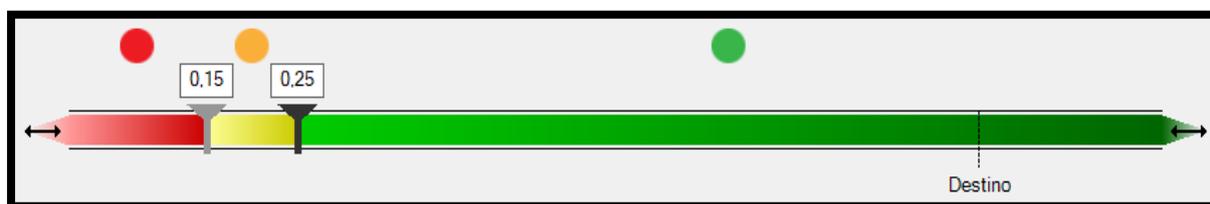
EMPRESA		
INDICADOR	EMBUTIDOS LA IBÉRICA	PISMADE
RATIOS DE LIQUIDEZ		
<i>Razón de liquidez corriente</i>		
$\frac{\text{Activo corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$	3,215	0,762
<i>Razón capital de trabajo</i>		
$\frac{\text{Activo Corriente} - \text{Pasivo Corriente}}{\text{Activo Corriente}}$	20,00%	-20,00%
<i>Ratio Prueba Acida</i>		
$\frac{(\text{Activo corriente} - \text{Inventario})}{\text{Pasivo Corriente}}$	2,866	0,446
RATIOS DE ENDEUDAMIENTO		
<i>Ratio de endeudamiento</i>		
$\frac{\text{Pasivo Corriente}}{\text{Activo Corriente}}$	0,279	0,694

$\frac{\text{Total pasivos}}{\text{Total activos}}$		
RATIOS DE RENTABILIDAD		
<i>Margen de utilidad bruta</i>		
$\frac{\text{Utilidad Bruta}}{\text{Ventas totales}}$	0,385%	0,164%
ROA		
$\frac{\text{Utilidad neta}}{\text{Activos totales}}$	0,366%	0,098%
ROE		
$\frac{\text{Utilidad neta}}{\text{Capital}}$	0,943%	2,926%

Nota: Datos rescatados del cálculo de los ratios de eficiencia financiera y determinación del KPI

Por medio de esta estratificación de datos agrupados podemos determinar el grado de incidencia que afecta el rendimiento que se denota afectado por la salud o eficiencia financiera sobre su determinación del nivel de rendimiento que se obtiene mediante el uso efectivo de los indicadores claves del rendimiento.

Figura 5
Semaforización Estándar-Medición KPI



Nota: Este gráfico determina cuales son los valores mínimos y máximos para determinar el nivel de rendimiento

Además, se establece un nivel de semaforización estándar el cual esta determina cuales son los niveles máximos y mínimos porcentuales donde el nivel rojo o de alerta se encuentra en un rango de 0,00% al 0,15%, el rango amarillo o de riesgo medio de 0,15% al 0,25% y el grado aceptable o seguro verde está determinado por 0,25% en adelante como se establecer en el siguiente muestreo tomando en cuenta un criterio general ya que no existe una medición ya establecida puesto que las empresas establecer cuáles son los nivel de rendimiento que necesitan por ello solo se determina un estándar de porcentual para su medición.

Por ende, los KPI que ayudan a determinar el rendimiento empresarial con un enfoque en la gestión financiera con los KPI primarios, ya que estos evalúan el desempeño de los

negocios y ayudan a comprender si la empresa se encuentra encaminada correctamente y si optimiza su eficiencia.

1.26 Determinación del nivel de rendimiento empresarial mediante el uso de KPI primarios

1.26.1 Rendimiento Empresarial EMBUTIDOS LA IBÉRICA

Tabla 5
Rendimiento Empresarial IBÉRICA

INDICADOR KPI	INDICADOR PORCENTUAL DEL RENDIMIENTO	NIVEL DE SEMAFORIZACIÓN
Razón de liquidez	321,50%	✓
Capital de trabajo	20,00%	i
Prueba ácida	286,60%	✓
TOTAL PONDERADO	209,37%	✓

Nota: Determinación del nivel del rendimiento empresarial

Figura 6
Gráfica Medición KPI IBÉRICA

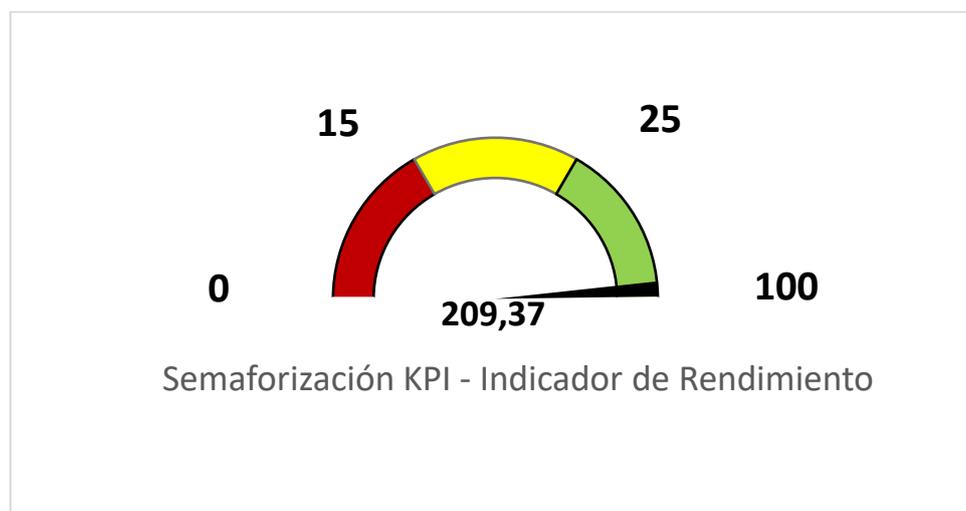
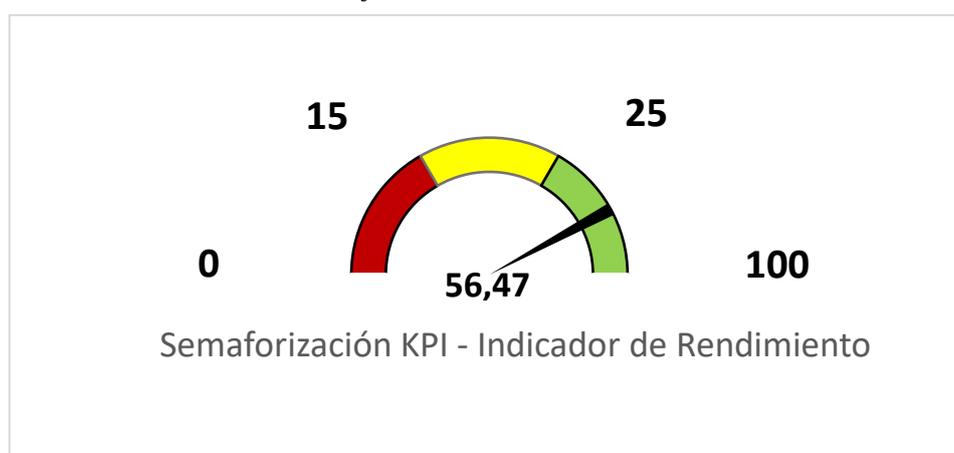


Tabla 6
Rendimiento Empresarial IBÉRICA

Indicador KPI	Indicador porcentual del rendimiento	Nivel de semaforización
Margen de utilidad bruta	38.50%	✓
ROA	36.60%	✓
ROE	94.30%	✓
TOTAL PONDERADO	56.47%	✓

Nota: Determinación del nivel del rendimiento empresarial

Figura 7
Gráfica Medición KPI IBÉRICA



Se determina mediante este análisis que esta institución posee un nivel de rendimiento superior al rango máximo asignado por el KPI, este sector de rendimiento se encuentra dentro del nivel muy aceptable sobrepasando el 100% es decir que sus objetivos se cumplen con creces además de poseer una gestión de efectivo sobresaliente que gestiona el uso del circulante por otro lado el hecho de poseer una gran nivel de eficiencia financiera y un nivel de rendimiento empresarial sobresaliente es indispensable seguir moviendo el circulante dentro de la empresa para con ello mantener y seguir el camino de la mejora continua para aquellos grupos de interés los cuales se enfocaran en cuan rentable y viable es la empresas para recibir nuevo capital la incidencia de la eficiencia financiera sobre el rendimiento empresarial es de un 805.40% siendo este sobresaliente en todas las medidas.

1.26.2 Rendimiento Empresarial PISMADE

Tabla 7
Rendimiento Empresarial PISMADE

Indicador KPI	Indicador porcentual del rendimiento	Nivel de semaforización
Razón de liquidez	0,762%	✓
Capital de trabajo	-20,00%	X
Prueba acida	0,446%	✓
TOTAL GENERAL	-6,26%	X

Nota: Determinación del nivel del rendimiento empresarial

Figura 8
Gráfica Medición PISMADE

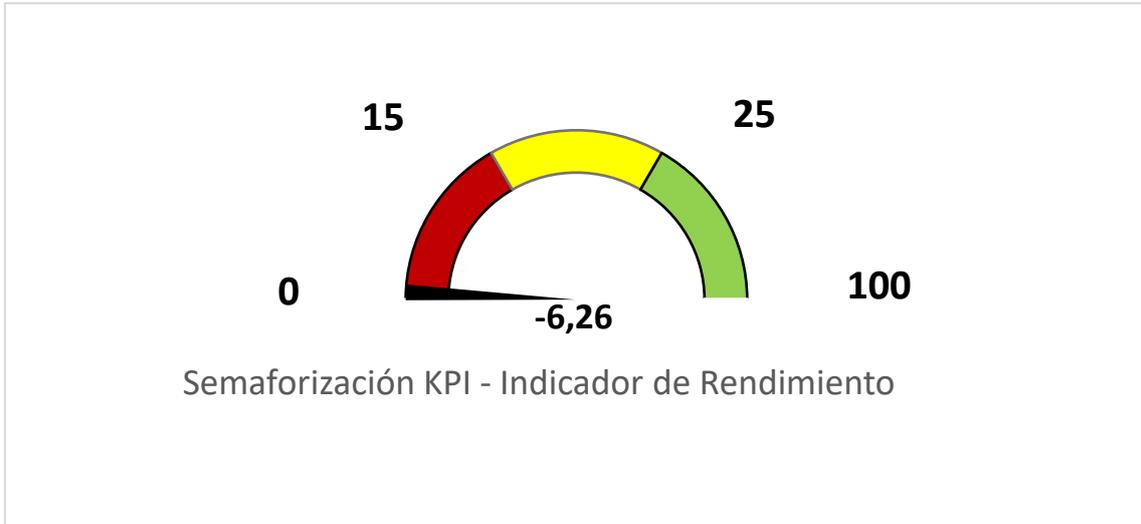
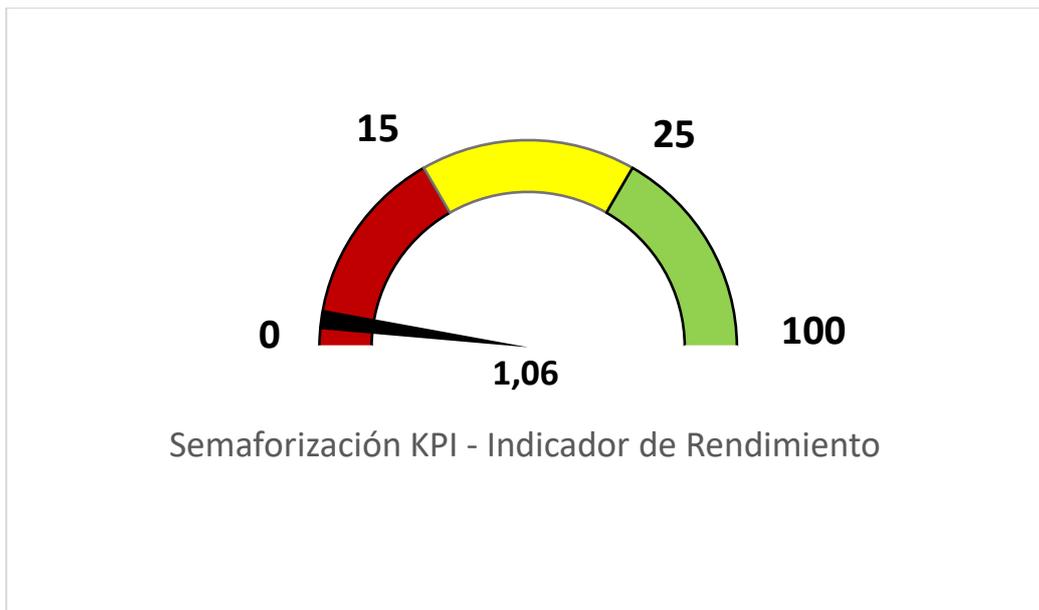


Tabla 8
Rendimiento Empresarial PISMADE

Indicador KPI	Indicador porcentual del rendimiento	Nivel de semaforización
Margen de utilidad bruta	0,163%	✓
ROA	0,09812%	X
ROE	2,926%	✓
TOTAL GENERAL	1,512%	X

Nota: Determinación del nivel del rendimiento empresarial

Figura 9
Gráfica Medición PISMADE



Este caso es un ejemplo gráfico de cómo la gestión puede ayudar a determinar desviaciones las cuales puede ayudar reorientar a la empresa el grado de incidencia se estableció por variabilidad de la dispersión de los datos dejando de lado los indicadores claves del rendimiento que se encuentran dentro del área no aceptable, centrándose en los KPI que necesitan ayuda son el ROA o el rendimiento sobre los activos ya que representa que 0,098 de estos activos no son cubiertos en su totalidad por las ventas, factor que puede ser causado por diversas situaciones en este caso es necesario, analizar cuáles son aquellos activos que no son cubiertos por las ventas netas, el KPI de referente al margen de utilidad bruta denota un rango de 0,163 ya que en análisis de la dispersión en el año 2022 su índice es menor, puede ser causado por un nivel de ventas menor al estimado o presupuestado por cambios dentro del ambiente en que se desenvuelven por lo cual esta variación de los datos determinaron que el ROA y el margen de utilidad bruta en los periodos más bajos establecieron que es necesario tomar medidas correctivas sobre el factor ventas, y el rendimiento económico sobre sus activos no se ejecutan de manera concisa conllevando a una optimización a media tintas.

PRUEBA DE HIPÓTESIS

Al realizar la comprobación de hipótesis mediante el análisis estadístico haciendo uso de la herramienta SPSS, mediante el análisis de Kolmogorov-Smirnov a través de la correlación de Spearman para determinar el grado de significancia o relación que existen entre la eficiencia financiera y el rendimiento empresarial.

1.27 Prueba de normalidad

*Tabla 9
Prueba de normalidad*

	Prueba de normalidad					
	Kolmogorov-Smirnov^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
Eficiencia	,308	63	<,001	,739	63	<,001
Rendimiento	,307	63	<,001	,740	63	<,001

a. Corrección de significación de Lilliefors

Como se observa en la Tabla 9 el comportamiento entre las dos variables eficiencia financiera y rendimiento empresarial la cual posee un nivel de significancia del $< 0,001$ cumpliendo que se encuentra dentro del rango menor a 0,05 por lo cual se rechaza la hipótesis nula. Esto representa la discreción neta de los datos los cual demuestra que existe un nivel de significancia no paramétrica, ya que se analizaron, en base a los datos obtenidos, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la alternativa previamente propuesta, ya que los datos representan una distribución no paramétrica por lo cual se aplica una la correlación de Spearman.

Por lo que aceptamos la hipótesis planteada la cual busca establecer la incidencia de la eficiencia financiera en el rendimiento empresarial del Cantón Riobamba en su sector manufacturero.

1.28 Criterio de correlación Bivariados – Prueba de Spearman

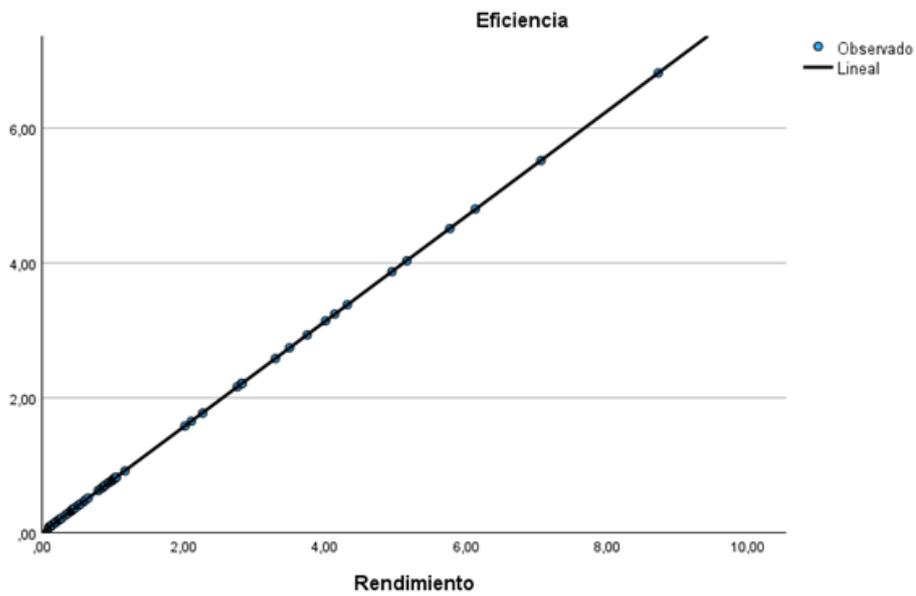
Tabla 10
Correlación de Spearman

		Correlaciones		
			Eficiencia	Rendimiento
Rho de Spearman	Eficiencia	Coefficiente de Correlación	1,000	1,000**
		Sig. (bilateral)	.	<,001
		N	63	63
	Rendimiento	Coefficiente de Correlación	1,000**	1,000
		Sig. (bilateral)	<,001	.
		N	63	63

Se observa en la Tabla 10, que el valor de significación bilateral se encuentra en 0,001 el cual refleja ser menor al valor establecido de (0,05), por lo cual se acepta la hipótesis alterna: “Existiendo estrecha incidencia de la eficiencia financiera en el rendimiento empresarial del Cantón Riobamba en su sector manufacturero”, el coeficiente de correlación Spearman es de 1, lo que establece un comportamiento positivo perfecto; entonces es imperante saber que la eficiencia financiera influye directamente en el rendimiento empresarial, por ende un alto nivel de salud financiera afecta a la consecución de los objetivos referente al rendimiento de las empresas manufacturera del cantón de Riobamba.

1.29 Resumen grafico de modelo estadístico.

Figura 10
Modelo Estadístico



Con el modelo gráfico estadístico de la Figura 10, se demuestra que se acepta la hipótesis previamente planteada en esta investigación, ya que existe un comportamiento 1 a 1 entre la eficiencia financiera con el rendimiento empresarial siendo esta directamente proporcional.

CAPÍTULO V CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

1.30 Conclusiones

El análisis de los datos de los estados financieros ha permitido obtener una visión clara sobre la eficiencia financiera y los factores que influyen en el rendimiento empresarial. Se ha identificado que la salud y la gestión eficiente del capital en el sector manufacturero son fundamentales para comprender cómo la mayoría de las empresas de este sector consideran ciertos puntos críticos para evaluar su grado de eficiencia. Entre estos factores se destacan las ventas, la gestión efectiva y rotación de inventarios, así como el grado de utilidad bruta que se puede generar.

Entre 2018 y 2022, se identificó un crecimiento notable en las empresas que presentan un nivel de eficiencia medido entre el 0,15% y el 0,25%. Cuanto mayor es el aumento porcentual, mayor fue el nivel de crecimiento y la salud financiera de estas empresas. Sin embargo, mantenerse dentro de este rango implica la necesidad de revisar los procesos y departamentos que presentan las mayores desviaciones.

Al comparar el rendimiento de las empresas analizadas, se observó que el rango general se sitúa en torno al 25%. En este contexto, la prueba ácida, así como los ratios de endeudamiento y ROA, son indicadores que tienen un impacto significativo, especialmente cuando sus variaciones no se encuentran dentro de los márgenes establecidos. Un ejemplo claro es la empresa Pismade, cuyo ratio se vio gravemente afectado al no cumplir con el parámetro mínimo del 0,15%, alcanzando solo un 0,098%, lo que deterioró su rendimiento empresarial.

Se identificó que el mercado de la alimentación presenta un rendimiento significativamente superior en comparación con el sector de la construcción. En este sentido, el mercado alimentario supera el nivel establecido con un 56,47% de rentabilidad sobre el capital, y un sorprendente 209,37% en rendimiento de activos e inventarios sobre el pasivo.

1.31 Recomendaciones

Después de realizar esta investigación, se determinó que gran parte de las empresas manufacturera obligadas a llevar contabilidad solo tiene una idea básica de cuáles pueden ser el uso efectivo de los KPI, por ello recomienda que es necesario empezar a implementar dentro

del estudio financiero, el estudio de factores claves para hacer uso efectivo de los KPI relacionados al rendimiento empresarial.

A las empresas o negocios que busquen la consecución de objetivos se recomienda usar un estudio histórico denominado Back tracking o vuelta atrás, el que ayuda a verificar cuales fueron los factores que impidieron alcanzar sus objetivos, y establecer soluciones que puedan presentarse en un futuro, que conlleven a una mejora continua.

Recomiendo a la Universidad Nacional de Chimborazo establecer asociaciones o convenios con las empresas para facilitar la obtención de información para los estudiantes tesistas. Durante mi proceso de investigación, he enfrentado dificultades debido al rechazo de ciertas instituciones a proporcionar la información necesaria. Por esta razón, es fundamental que la UNACH genere espacios de colaboración que eviten este tipo de inconvenientes, los cuales pueden obstaculizar el desarrollo de los trabajos de investigación.

BIBLIOGRAFÍA

- Álvarez Pérez, C., *et al.* (11-13 de julio de 2012). Modelo de Cuadro de Mando para Factorías Software del Sector Financiero. *XVI Congreso Internacional de Ingeniería de Proyectos*, Valencia.
https://www.aepro.com/files/congresos/2012valencia/CIIP12_2313_2323.3890.pdf
- Catalunya empren. (2012). *Las ratios financieras*. Generalitat de Catalunya, Departament d'Empreses i Ocupació.
https://xarxaempren.gencat.cat/web/.content/07recursos/fitxers/2_ratis_financers_CAS_tcm141_44444.pdf
- Flórez Ríos, L. S. (2008). Evolución de la Teoría Financiera en el Siglo XX. *Ecos de Economía*, 27, 145-168. <https://www.redalyc.org/pdf/3290/329027263004.pdf>
- González-Enciso, A. (1989). La empresa en la historia. *Cuadernos Empresa y Humanismo*, 13, 1-22. <https://dadun.unav.edu/bitstream/10171/3644/1/Cuaderno013.pdf>
- Huaire Inacio, E. J. (2019). *Método de investigación*. Material de clase.
<https://www.aacademica.org/edson.jorge.huaire.inacio/35>
- INEC. (2023). *Registro Estadístico de Empresas*. Instituto Ecuatoriano de Estadísticas y Censo. <https://www.ecuadorencifras.gob.ec/directoriodeempresas/>
- ISOTools. (2024). *Cómo definir indicadores KPI en un Sistema de Gestión de la Calidad basado en ISO 9001*. <https://co.isotools.us/definir-indicadores-kpi-sistema-gestion-la-calidad-basado-iso-9001/>
- Lizarzaburu, E. R., Gómez, L.G. & Beltrán, R. (2016). *Ratios Financieros. Guía de uso*. 1ª Edición. ISBN: 978-6079727208.
https://www.researchgate.net/publication/307930856_RATIOS_FINANCIEROS_GUIA_DE_USO

Lizcano Álvarez, J. (2004). *Rentabilidad Empresarial Propuesta Práctica de análisis y evaluación*. Madrid: Cámaras. Imprenta Modelo.

https://issuu.com/victore.cardozodelgado/docs/rentabilidad_empresarial._propuesta

Montagud Rubio, N. (2020). *Los 12 tipos de técnicas de investigación: características y funciones*. Portal Psicología y Mente. <https://psicologiaymente.com/cultura/tipos-tecnicas-investigacion>

Roldán, P. N. (2024). *Mercantilismo: Qué fue y cómo funcionaba, origen y características*. Economipedia. <https://economipedia.com/definiciones/mercantilismo.html>

Rossi Ortiz, R., & Rossi Valverde, R. (2022). Eficiencia financiera de las Cajas Municipales de Ahorro y Crédito (CMAC) del Perú en el periodo 2015-2021. *Revista Mexicana de Economía y Finanzas Nueva Época REMEF*, 18(1), e787.
<https://doi.org/10.21919/remef.v18i1.787>

ANEXOS

ANEXO 1: OPERACIONALIZACIÓN DE VARIABLES

Operacionalización de la variable independiente

Conceptualización	Dimensiones	Indicadores	Ítems	Técnica e Instrumento
La eficiencia financiera hace referencia a estudio del movimiento y uso eficiente de los recursos financieros de las instituciones, siendo esta estudio una herramienta que permite determinar cuan eficientes es la gestión financiera ayudando a determinar el grado de liquidez, solvencia y rentabilidad de esta manera poder establecer medidas de corrección en caso de ser	Eficiencia financiera	$\text{Ratio de liquidez} = \frac{\text{Activo corriente}}{\text{Pasivo corriente}}$ $\text{Prueba acida} = \frac{(\text{Activo corriente} - \text{Inventarios})}{\text{Pasivo corriente}}$ $\text{Ratio de endeudamiento} = \frac{\text{Total pasivos}}{\text{Total Activos}}$ $\text{Margen de utilidad brutas} = \frac{\text{Utilidad bruta}}{\text{Ventas totales}}$ $\text{ROA} = \frac{\text{Utilidad neta}}{\text{Activos totales}}$	¿Qué nivel de eficiencia financiera alcanzan las empresas manufactureras del cantón Riobamba periodo 2018-2022?	<p>Técnica: Observación Instrumento: Guía de Observación documental.</p>

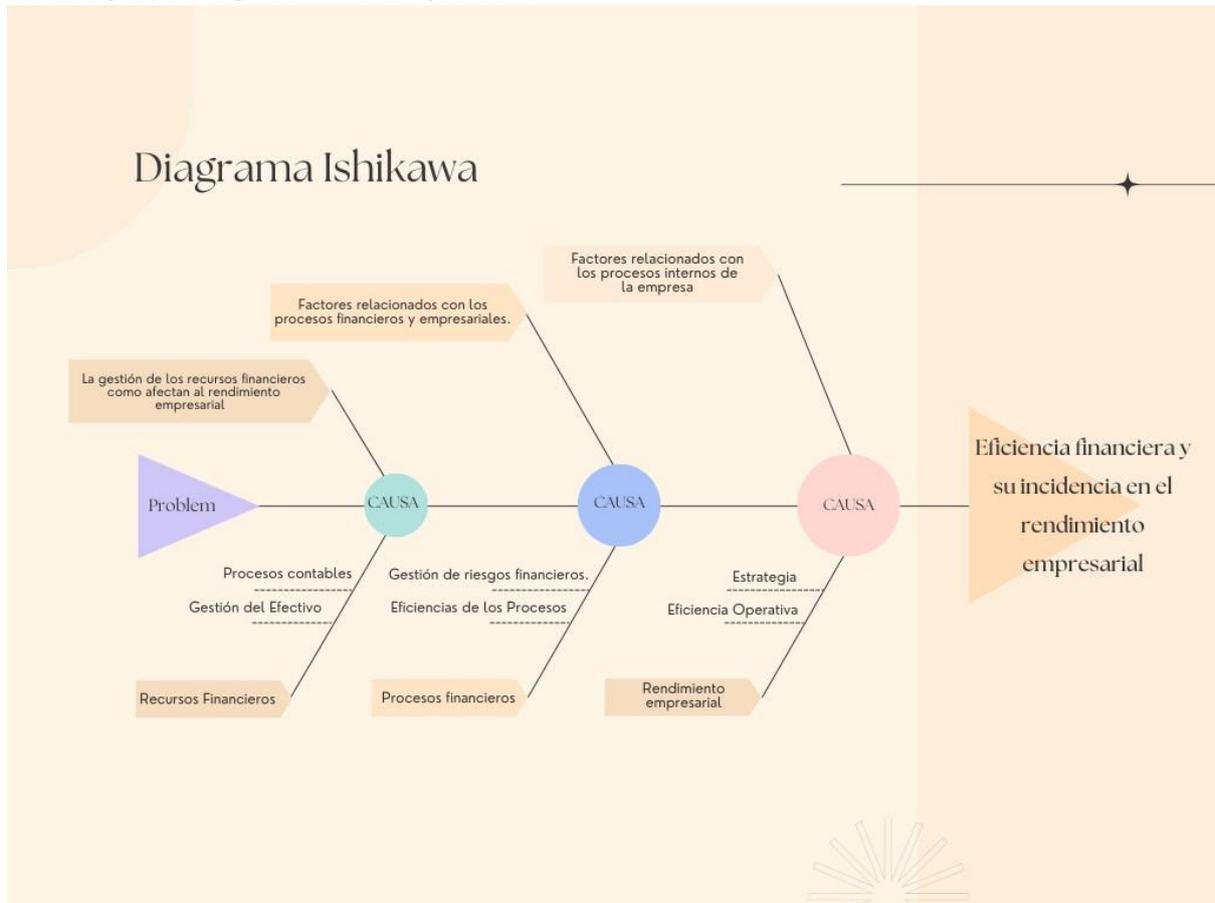
<p>necesario por ende ayudando a la toma de decisiones eficientes a nivel organizacional (Rossi Ortiz y Rossi Valverde , 2023).</p>		$ROE = \frac{\textit{Utilidad neta}}{\textit{Capital}}$		<p>Técnica: Observación Instrumento: Guía de Observación documental.</p>
---	--	---	--	--

Operacionalización de la variable dependiente

Conceptualización	Dimensiones	Indicadores	Ítems	Técnica e Instrumento
El rendimiento empresarial, es aquella determinación que ayuda a establecer el grado de cumplimiento de los objetivos institucionales los cuales puede ser analizados mediante el estudio de indicadores claves del rendimiento, lo cual permiten estudiar a profundidad, la relación operativa y administrativas analizando factores claves que ayuden a su variabilidad en o resultados estudiados ayudando a la toma de	Rendimiento empresarial.	<p>KPIs Liquidez corriente</p> <p>KPIs Ratio de prueba acida</p> <p>KPIs Ratio de endeudamiento</p> <p>KPIs Margen de utilidad bruta</p> <p>KPIs ROE</p>	<p>Desde su perspectiva, ¿cuáles son las métricas más importantes para evaluar el rendimiento empresarial en el sector manufacturero de Riobamba?</p> <p>¿Relativo al rendimiento empresarial cual considera usted que pueden ser los KPIs (indicadores claves del rendimiento) más importantes para determinar el nivel idóneo de eficiencia y</p>	<p>Técnica: Entrevista, Registro documental.</p> <p>Instrumento: Guía de entrevista, Ficha de registro.</p> <p>Técnica: Entrevista, Registro documental.</p> <p>Instrumento: Guía de entrevista, Ficha de registro.</p>

<p>decisiones a corto, mediano y largo plazo, estableciendo niveles de acción.</p>		<p>KPIs ROA KPIs sobre el rendimiento empresarial</p>	<p>rendimiento que desean alcanzar?</p> <p>¿Cómo índice la selección de los KPIs frente a la consecución de los objetivos referentes al cumplimiento de metas financieras?</p> <p>¿Además de los KPIs financieros, ¿cuáles son otras métricas clave utilizadas para evaluar el rendimiento empresarial?</p>	<p>Técnica: Entrevista, Registro documental.</p> <p>Instrumento: Guía de entrevista, Ficha de registro.</p>
--	--	---	---	---

ANEXO 2: DIAGRAMA DE ISHIKAWA



ANEXO 3: ENTREVISTA APLICADA A LAS EMPRESAS MANUFACTURERAS



**GUÍA DE ENTREVISTA APLICADA A LAS EMPRESAS DEL
SECTOR MANUFACTURERO DEL CANTÓN RIOBAMBA**

OBJETIVO: Recaudar información de fuentes principales relacionadas al rendimiento empresarial y los indicadores claves del rendimiento KPIs, para determinar su acción y su medición en relevancia a la gestión de la eficiencia financiera.

Título del trabajo de titulación: Eficiencia financiera y su incidencia en el rendimiento empresarial en el cantón Riobamba, sector manufacturero periodo 2018-2022.

Autor: Josué David De La Cruz Bazurto.

Nombre del entrevistado: _____

Cargo: _____

Contacto: _____

1.- ¿Para medir el éxito de su empresa relativos al rendimiento empresarial que indicadores principalmente utiliza, mencionelos?

2.- ¿Cómo emplean usted la gestión financiera para optimar su rendimiento empresarial?

3.- ¿Cómo entidad que métodos han utilizado para poder mitigar los riesgos referentas al rendimiento empresarial?

4.- ¿De que manera ustedes gestionan su eficiencia financiera para determinar el grado de rendimiento empresarial que se desea alcanzar?

5.- Desde su perspectiva, ¿cuáles son las métricas más importantes para evaluar el rendimiento empresarial en el sector manufacturero de Riobamba?

6.- ¿Concidera que existen una conexión clara entre la eficiencia financiera y el rendimiento empresarial?

7.- ¿Cuáles han sido los factores externos más influyentes en el entorno empresarial durante los últimos años, los cuales afectancen a la eficiencia financiera y por ende al rendimiento empresarial?

8.- ¿Relativo al rendimiento empresarial cual considera usted que pueden ser los KPIs (indicadores claves del rendiemitnos) más importantes para detemrnar el nivel idoneo de eficiencia y rendimiento que desean alcanzar?

9.- ¿Cómo indice la selección de los KPIs frente a la consecución de los objetivos referentes al cumplimiento de metas financieras?

10.- ¿Además de los KPIs financieros, ¿cuáles son otras métricas clave utilizadas para evaluar el rendimiento empresarial?

ANEXO 4: GUÍA DE OBSERVACIÓN



**UNIVERSIDAD NACIONAL DE CHIMBORAZO
FACULTAD DE CIENCIAS POLÍTICAS Y ADMINISTRATIVA
ESCUELA DE CONTABILIDAD Y AUDITORIA**

Guía de Observación

Nº	ASPECTOS POR EVALUAR	SI	NO
1	Análisis e identificación del periodo de estudio 2018-2022.		
2	Recolección de métricas referentes a la eficiencia financiera y métricas de rendimiento empresarial.		
3	Medición y evaluación de la eficiencia financiera de las empresas manufactureras.		
4	Utilizaciones de métricas como indicadores de rentabilidad, solvencia y liquidez.		
5	Identificación de causas y efectos influyentes dentro de los factores críticos para determinar el grado de incidencia dentro del rendimiento empresarial.		
6	Consideración de factores críticos para la medición como, Económicos, políticos, sociales, internos, externos, financieros o contables.		
7	Evaluación de la dirección, relación (Si la eficiencia financiera afecta el rendimiento empresarial).		
TOTAL			
	PORCENTAJE		

ANEXO 5: ESTADOS FINANCIEROS-PISMADE S.A

FORMULARIO 101		DECLARACIÓN DEL IMPUESTO A LA RENTA Y PRESENTACIÓN DE BALANES FORMULARIO ÚNICO SOCIEDADES Y ESTABLECIMIENTOS PERMANENTES				
100	IDENTIFICACIÓN DE LA DECLARACIÓN			104	Nº. DE FORMULARIO QUE SUSTITUYE: 0.00	Nº. 871786739715
200	IDENTIFICACIÓN DEL SUJETO PASIVO					
201	RUC: 1792509270001	202	RAZÓN O DENOMINACIÓN SOCIAL: PISMADE S.A.	203	EXPEDIENTE	

OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS LOCALES Y/O DEL EXTERIOR		OPERACIONES DE ACTIVO		OPERACIONES DE ACTIVO		
OPERACIONES DE PASIVO		008	+ 0.00	013		0.00
OPERACIONES DE INGRESO		009	+ 0.00	014		0.00
OPERACIONES DE EGRESO		010	+ 0.00	015		0.00
OPERACIONES DE EGRESO		011	+ 0.00	016		0.00
OPERACIONES DE REGALÍAS, SERVICIOS TÉCNICOS, ADMINISTRATIVOS, DE CONSULTORÍA O SIMILARES		012	+ 0.00	017		0.00
TOTAL OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS				029		148752.90
¿SUJETO PASIVO EXENTO DE APLICACIÓN DEL RÉGIMEN DE PRECIOS DE TRANSFERENCIA?				030		NA

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA				ESTADO DEL RESULTADO INTEGRAL			
ACTIVO				INGRESOS			
ACTIVOS CORRIENTES				TOTAL INGRESOS			
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO				VALOR EXENTO / NO SUJETO (A efectos de la Conciliación Tributaria)			
311 + 2759.80				6001 + 2539461.34			
RELACIONADOS DEL EXTERIOR				GRAVADAS CON TARIFA DIFERENTE DE 0% DE IVA			
312 + 0.00				6003 + 8601.04			
Cuentas y documentos por cobrar comerciales (3) DETERIORO ACUMULADO DEL VALOR DE CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR COMERCIALES POR INCORRIBILIDAD (PROVISIONES PARA CREDITOS INCORRIBLES)				GRAVADAS CON TARIFA DIFERENTE DE 0% DE IVA			
314 - 0.00				6005 + 0.00			
NO RELACIONADOS DEL EXTERIOR				PRESTACIONES LOCALES DE SERVICIOS			
315 + 381451.12				GRAVADAS CON TARIFA 0% DE IVA O EXENTAS DE IVA			
Cuentas y documentos por cobrar corrientes				6007 + 0.00			
316 + 0.00				6008 + 0.00			
(3) DETERIORO ACUMULADO DEL VALOR DE CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR COMERCIALES POR INCORRIBILIDAD (PROVISIONES PARA CREDITOS INCORRIBLES)				INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS			
317 - 5282.10				6009 + 0.00			
A ACCIONISTAS, SOCIOS, PARTICIPES, BENEFICIARIOS U OTROS TITULARES DE DERECHOS REPRESENTATIVOS DE CAPITAL				EXPORTACIONES NETAS			
318 + 0.00				DE BIENES			
Cuentas y documentos por cobrar corrientes				6011 + 0.00			
319 + 0.00				DE SERVICIOS			
EN EFECTIVO				6013 + 0.00			
320 + 0.00				6014 + 0.00			
EN ACTIVOS DIFERENTES DEL EFECTIVO				POR PRESTACION DE SERVICIOS DE CONSTRUCCIÓN			
321 + 0.00				6015 + 0.00			
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR				OBTENIDOS BAJO LA MODALIDAD DE COMISIONES O SIMILARES (RELACIONES DE AGENCIA)			
322 + 0.00				6016 + 0.00			
OTRAS RELACIONADAS DEL EXTERIOR				OBTENIDOS POR ARRENDAMIENTOS OPERATIVOS			
323 + 0.00				6017 + 0.00			
				POR REGALIAS Y OTRAS CESIONES DE DERECHOS			
				A RESIDENTES O ESTABLECIDAS EN ECUADOR			
				6019 + 0.00			
				A NO RESIDENTES NI ESTABLECIDAS EN ECUADOR			
				6021 + 0.00			
				PROCEDENTES DE SOCIEDADES RESIDENTES O ESTABLECIDAS EN ECUADOR			
				6023 + 0.00			

FORMULARIO 101		DECLARACIÓN DEL IMPUESTO A LA RENTA Y PRESENTACIÓN DE BALANES FORMULARIO ÚNICO SOCIEDADES Y ESTABLECIMIENTOS PERMANENTES				
102	Año: 2019			104	Nº. de formulario que sustituye	Nº. 871979433778
201	RUC: 1792509270001	202	Razón o denominación social: PISMADE S.A.			

OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS LOCALES Y/O DEL EXTERIOR			
CON PARTES RELACIONADAS LOCALES			
Operaciones de activo	003		0.00
Operaciones de pasivo	004		51129.61
Operaciones de ingreso	005		0.00
Operaciones de egreso	006		0.00
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares	007		0.00
CON PARTES RELACIONADAS EN PARAISOS FISCALES, JURISDICCIONES DE MENOR IMPOSICIÓN Y RÉGIMENES FISCALES PREFERENTES			
Operaciones de activo	008		0.00
Operaciones de pasivo	009		0.00
Operaciones de ingreso	010		0.00
Operaciones de egreso	011		0.00
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares	012		0.00
CON PARTES RELACIONADAS EN OTRAS JURISDICCIONES O RÉGIMENES DEL EXTERIOR			
Operaciones de activo	013		0.00
Operaciones de pasivo	014		0.00
Operaciones de ingreso	015		0.00
Operaciones de egreso	016		0.00
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares	017		0.00
TOTAL OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS	029		51129.61
¿Sujeto pasivo exento de aplicación del régimen de precios de transferencia?	030		NA
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA			
ACTIVO			

FORMULARIO 101		DECLARACIÓN DEL IMPUESTO A LA RENTA Y PRESENTACIÓN DE BALANCES FORMULARIO ÚNICO SOCIEDADES Y ESTABLECIMIENTOS PERMANENTES			
102	Año	2020		104	Nº. de formulario que sustituye
101	RUC	1792509270001	Razón o denominación social	PISMADE S.A.	
No. 872160891927					
OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS LOCALES Y/O DEL EXTERIOR					
CON PARTES RELACIONADAS LOCALES					
Operaciones de activo					
Operaciones de pasivo					
Operaciones de ingreso					
Operaciones de egreso					
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares					
CON PARTES RELACIONADAS EN PARAISOS FISCALES, JURISDICCIÓNES DE MENOR IMPOSICIÓN Y RÉGIMENES FISCALES PREFERENTES					
Operaciones de activo					
Operaciones de pasivo					
Operaciones de ingreso					
Operaciones de egreso					
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares					
CON PARTES RELACIONADAS EN OTRAS JURISDICCIÓNES O RÉGIMENES DEL EXTERIOR					
Operaciones de activo					
Operaciones de pasivo					
Operaciones de ingreso					
Operaciones de egreso					
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares					
TOTAL OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS					
¿Sujeto pasivo exento de aplicación del régimen de precios de transferencia?					
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA					
ACTIVO					
ACTIVOS CORRIENTES					
Efectivo y equivalentes al efectivo					
Cuentas y documentos por cobrar corrientes					

FORMULARIO 101		DECLARACIÓN DEL IMPUESTO A LA RENTA Y PRESENTACIÓN DE BALANCES FORMULARIO ÚNICO SOCIEDADES Y ESTABLECIMIENTOS PERMANENTES			
102	Año	2021		104	Nº. de formulario que sustituye
101	RUC	1792509270001	Razón o denominación social	PISMADE S.A.	
No. 872354057731					
OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS LOCALES Y/O DEL EXTERIOR					
CON PARTES RELACIONADAS LOCALES					
Operaciones de activo					
Operaciones de pasivo					
Operaciones de ingreso					
Operaciones de egreso					
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares					
CON PARTES RELACIONADAS EN PARAISOS FISCALES, JURISDICCIÓNES DE MENOR IMPOSICIÓN Y RÉGIMENES FISCALES PREFERENTES					
Operaciones de activo					
Operaciones de pasivo					
Operaciones de ingreso					
Operaciones de egreso					
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares					
CON PARTES RELACIONADAS EN OTRAS JURISDICCIÓNES O RÉGIMENES DEL EXTERIOR					
Operaciones de activo					
Operaciones de pasivo					
Operaciones de ingreso					
Operaciones de egreso					
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares					
TOTAL OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS					
¿Sujeto pasivo exento de aplicación del régimen de precios de transferencia?					
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA					
ACTIVO					

 SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS, VALORES Y SEGUROS	RAZÓN SOCIAL	PISMADE S.A.	
	DIRECCIÓN	CALLE TERCERA Y BOLIVAR BONILLA No. S/N BARRIO: PARQUE INDUSTRIAL	
	EXPEDIENTE	178668	
	RUC	1792509270001	
	AÑO	2022	
	FORMULARIO	SCV.NIIF.178668.2022.1	
FECHA DE LA JUNTA QUE APROBÓ LOS ESTADOS FINANCIEROS (DD/MM/AAA)		Mar 27, 20	
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA			
CUENTA	CÓDIGO	VALOR (En USD\$)	
ACTIVO	1	2334817.51	
ACTIVO CORRIENTE	101	1015332.45	
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO	10101	19764.68	
CAJA	1010101	765.70	
INSTITUCIONES FINANCIERAS PÚBLICAS	1010102	0.00	
INSTITUCIONES FINANCIERAS PRIVADAS	1010103	18998.98	
ACTIVOS FINANCIEROS	10102	461394.79	
ACTIVOS FINANCIEROS A VALOR RAZONABLE CON CAMBIOS EN RESULTADOS	1010201	0.00	
RENTA VARIABLE	101020101	0.00	
ACCIONES Y PARTICIPACIONES	10102010101	0.00	
CUOTAS DE FONDOS COLECTIVOS	10102010102	0.00	
VALORES DE TITULARIZACIÓN DE PARTICIPACIÓN	10102010103	0.00	
UNIDADES DE PARTICIPACIÓN	10102010104	0.00	
INVERSIONES EN EL EXTERIOR	10102010105	0.00	
OTROS	10102010106	0.00	
RENTA FIJA	101020102	0.00	
AVALES	10102010201	0.00	
BONOS DEL ESTADO	10102010202	0.00	
BONOS DE PRENDA	10102010203	0.00	
CÉDULAS HIPOTECARIAS	10102010204	0.00	
CERTIFICADOS FINANCIEROS	10102010205	0.00	
CERTIFICADOS DE INVERSIÓN	10102010206	0.00	
CERTIFICADOS DE TESORERÍA	10102010207	0.00	
CERTIFICADOS DE DEPÓSITO	10102010208	0.00	
CUPONES	10102010209	0.00	

 SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS, VALORES Y SEGUROS	RAZÓN SOCIAL	PISMADE S.A.
	DIRECCIÓN	CALLE TERCERA Y BOLIVAR BONILLA No. S/N BARRIO: PARQUE INDUSTRIAL
	EXPEDIENTE	178668
	RUC	1792509270001
	AÑO	2022
	FORMULARIO	SCV.NIIF.178668.2022.1
ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL		
CUENTA	CÓDIGO	VALOR (En USD\$)
INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	401	3281061.05
VENTA DE BIENES	40101	3278915.05
PRESTACION DE SERVICIOS	40102	2146.00
INGRESOS POR ASESORÍA	4010201	0.00
INGRESOS POR ESTRUCTURACIÓN DE OFERTA PÚBLICA DE VALORES	4010202	0.00
INGRESOS POR ESTRUCTURACIÓN DE NEGOCIOS FIDUCIARIOS	4010203	0.00
OTROS	4010204	2146.00
CONTRATOS DE CONSTRUCCION	40103	0.00
SUBVENCIONES DEL GOBIERNO	40104	0.00
REGALÍAS	40105	0.00
INTERESES	40106	0.00
INTERESES GENERADOS POR VENTAS A CREDITO	4010601	0.00
INTERESES Y RENDIMIENTOS FINANCIEROS	4010602	0.00
OTROS INTERESES GENERADOS	4010603	0.00
DIVIDENDOS	40107	0.00
GANANCIA POR MEDICION A VALOR RAZONABLE DE ACTIVOS BIOLÓGICOS	40108	0.00
INGRESOS POR COMISIONES, PRESTACIÓN DE SERVICIOS, CUSTODIA, REGISTRO, COMPENSACIÓN Y LIQUIDACION	40109	0.00
COMISIONES GANADAS POR INTERMEDIACIÓN DE VALORES	4010901	0.00
POR OPERACIONES BURSATILES	401090101	0.00
POR CONTRATOS DE UNDERWRITING	401090103	0.00
POR COMISION EN OPERACIONES	401090104	0.00
POR INSCRIPCIONES	401090105	0.00
POR MANTENIMIENTO DE INSCRIPCION	401090106	0.00
POR PRESTACION DE SERVICIOS DE ADMINISTRACIÓN Y MANEJO	4010902	0.00
PORTAFOLIO DE TERCEROS	401090201	0.00
FONDOS ADMINISTRADOS	401090202	0.00

ANEXO 6: ESTADO FINANCIERO-IBÉRICA

FORMULARIO 101	DECLARACIÓN DEL IMPUESTO A LA RENTA Y PRESENTACIÓN DE BALANZES FORMULARIO ÚNICO SOCIEDADES Y ESTABLECIMIENTOS PERMANENTES	
100 IDENTIFICACIÓN DE LA DECLARACIÓN		
102 AÑO	2018	104 N° DE FORMULARIO QUE SUSTITUYE 0.00
200 IDENTIFICACIÓN DEL SUJETO PASIVO		No. 991795472291
201 RUC	06900963001	202 RAZÓN O DENOMINACIÓN SOCIAL: FABRICA DE EMBUTIDOS JORGE JARA VALLEJO LA IBERICA CIA LDA
		203 EXPEDIENTE

OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS LOCALES VIVO DEL EXTERIOR				OPERACIONES DE ACTIVO				OPERACIONES DE ACTIVO			
OPERACIONES DE ACTIVO	003	+ 0.00		OPERACIONES DE ACTIVO	008	+ 0.00		OPERACIONES DE ACTIVO	013	+ 0.00	
OPERACIONES DE PASIVO	004	+ 0.00		OPERACIONES DE PASIVO	009	+ 0.00		OPERACIONES DE PASIVO	014	+ 0.00	
OPERACIONES DE INGRESO	005	+ 247456.13		OPERACIONES DE INGRESO	010	+ 0.00		OPERACIONES DE INGRESO	015	+ 0.00	
OPERACIONES DE EGRESO	006	+ 4648.63		OPERACIONES DE EGRESO	011	+ 0.00		OPERACIONES DE EGRESO	016	+ 0.00	
OPERACIONES DE REGALÍAS, SERVICIOS TÉCNICOS, ADMINISTRATIVOS, DE CONSULTORÍA O SIMILARES	007	+ 0.00		OPERACIONES DE REGALÍAS, SERVICIOS TÉCNICOS, ADMINISTRATIVOS, DE CONSULTORÍA O SIMILARES	012	+ 0.00		OPERACIONES DE REGALÍAS, SERVICIOS TÉCNICOS, ADMINISTRATIVOS, DE CONSULTORÍA O SIMILARES	017	+ 0.00	
TOTAL OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS									029	+ 247194.76	
¿SUJETO PASIVO EXENTO DE APLICACIÓN DEL RÉGIMEN DE PRECIOS DE TRANSFERENCIA?									030	+ NO	

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA				ESTADO DEL RESULTADO INTEGRAL			
ACTIVO				INGRESOS			
ACTIVOS CORRIENTES				TOTAL INGRESOS			
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO				VALOR EXENTO (NO OBJETO (A efectos de la Conciliación Tributaria))			
			311 + 65393.30	VENTAS NETAS LOCALES DE BIENES	6001 + 247772.73	6002 + 0.00	
			312 + 996066.30	GRAVADAS CON TARIFA 0% DE IVA O EXENTAS DE IVA	6003 + 3984187.50	6004 + 0.00	
	RELACIONADOS DEL EXTERIOR		313 + 0.00	GRAVADAS CON TARIFA DIFERENTE DE 0% DE IVA	6005 + 0.00	6006 + 0.00	
	(1) DETERIORO ACUMULADO DEL VALOR DE CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR COMERCIALES POR INCobrABILIDAD (PROVISIONES PARA CREDITOS INCobrABLES)		314 - 0.00	PRESTACIONES NETAS LOCALES DE SERVICIOS			
	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES			GRAVADAS CON TARIFA 0% DE IVA O EXENTAS DE IVA	6007 + 0.00	6008 + 0.00	
	NO RELACIONADOS DEL EXTERIOR		316 + 0.00	DE BIENES	6009 + 0.00	6010 + 0.00	
	(1) DETERIORO ACUMULADO DEL VALOR DE CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR COMERCIALES POR INCobrABILIDAD (PROVISIONES PARA CREDITOS INCobrABLES)		317 - 4303.38	EXPORTACIONES NETAS DE SERVICIOS	6011 + 0.00	6012 + 0.00	
	A ACCIONISTAS, SOCIOS, PARTICIPES, BENEFICIARIOS U OTROS TITULARES DE DERECHOS REPRESENTATIVOS DE CAPITAL			POR PRESTACION DE SERVICIOS DE CONSTRUCCION	6013 + 0.00	6014 + 0.00	
	LOCALS		318 + 18176.56	OBTENDOS BAJO LA MODALIDAD DE COMISIONES O SIMILARES (RELACIONES DE AGENCIA)	6015 + 0.00	6016 + 0.00	
	DEL EXTERIOR		319 + 0.00	OBTENDOS POR ARRENDAMIENTOS OPERATIVOS	6017 + 0.00	6018 + 0.00	
	EN EFFECTIVO		320 + 0.00	POR REGALIAS Y OTRAS CESIONES DE DERECHOS	6019 + 0.00	6020 + 0.00	
	DIVIDENDOS POR COBRAR		321 + 0.00	A RESIDENTES EN ESTABLECIDAS EN ECUADOR	6021 + 0.00	6022 + 0.00	
	EN ACTIVOS DIFERENTES DEL EFFECTIVO		322 + 0.00	A NO RESIDENTES EN ESTABLECIDAS EN ECUADOR	6023 + 0.00	6024 + 0.00	
	OTRAS RELACIONADAS DEL EXTERIOR		323 + 0.00	PROCEDENTES DE SOCIEDADES RESIDENTES O ESTABLECIDAS EN ECUADOR			
	(1) DETERIORO ACUMULADO DEL VALOR DE OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR POR INCobrABILIDAD (PROVISIONES PARA CREDITOS INCobrABLES)		324 - 0.00	POR DIVIDENDOS			

FORMULARIO 101		DECLARACIÓN DEL IMPUESTO A LA RENTA Y PRESENTACIÓN DE BALANCES FORMULARIO ÚNICO SOCIEDADES Y ESTABLECIMIENTOS PERMANENTES			
102	Año	2019	104	Nº. de formulario que sustituye	No. 991985280150
101	RUC	0090066963001	202	Razón o denominación social	FABRICA DE EMBUTIDOS JORGE JARA VALLEJO LA IBERICA CIA LTDA

OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS LOCALES Y/O DEL EXTERIOR		
CON PARTES RELACIONADAS LOCALES		
Operaciones de activo	003	0.00
Operaciones de pasivo	004	0.00
Operaciones de ingreso	005	2429659.26
Operaciones de egreso	006	7988.17
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares	007	0.00
CON PARTES RELACIONADAS EN PARAÍSO FISCALES, JURISDICIONES DE MENOR IMPOSICIÓN Y RÉGIMENES FISCALES PREFERENTES		
Operaciones de activo	008	0.00
Operaciones de pasivo	009	0.00
Operaciones de ingreso	010	0.00
Operaciones de egreso	011	0.00
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares	012	0.00
CON PARTES RELACIONADAS EN OTRAS JURISDICIONES O RÉGIMENES DEL EXTERIOR		
Operaciones de activo	013	0.00
Operaciones de pasivo	014	0.00
Operaciones de ingreso	015	0.00
Operaciones de egreso	016	0.00
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares	017	0.00
TOTAL OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS	029	2421671.09
¿Sujeto pasivo exento de aplicación del régimen de precios de transferencia?	030	NA
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA		
ACTIVO		
ACTIVOS CORRIENTES		
Efectivo y equivalentes al efectivo	311	110103.90

FORMULARIO 101		DECLARACIÓN DEL IMPUESTO A LA RENTA Y PRESENTACIÓN DE BALANCES FORMULARIO ÚNICO SOCIEDADES Y ESTABLECIMIENTOS PERMANENTES			
102	Año	2020	104	Nº. de formulario que sustituye	No. 992164779403
101	RUC	0690066963001	202	Razón o denominación social	FABRICA DE EMBUTIDOS JORGE JARA VALLEJO LA IBERICA CIA LTDA

OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS LOCALES Y/O DEL EXTERIOR		
CON PARTES RELACIONADAS LOCALES		
Operaciones de activo	003	0.00
Operaciones de pasivo	004	0.00
Operaciones de ingreso	005	2401112.56
Operaciones de egreso	006	6670.83
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares	007	0.00
CON PARTES RELACIONADAS EN PARAÍSO FISCALES, JURISDICIONES DE MENOR IMPOSICIÓN Y RÉGIMENES FISCALES PREFERENTES		
Operaciones de activo	008	0.00
Operaciones de pasivo	009	0.00
Operaciones de ingreso	010	0.00
Operaciones de egreso	011	0.00
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares	012	0.00
CON PARTES RELACIONADAS EN OTRAS JURISDICIONES O RÉGIMENES DEL EXTERIOR		
Operaciones de activo	013	0.00
Operaciones de pasivo	014	0.00
Operaciones de ingreso	015	0.00
Operaciones de egreso	016	0.00
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares	017	0.00
TOTAL OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS	029	2407883.39
¿Sujeto pasivo exento de aplicación del régimen de precios de transferencia?	030	NA
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA		
ACTIVO		
ACTIVOS CORRIENTES		
Efectivo y equivalentes al efectivo	311	70950.97

FORMULARIO 101		DECLARACIÓN DEL IMPUESTO A LA RENTA Y PRESENTACIÓN DE BALANCES FORMULARIO ÚNICO SOCIEDADES Y ESTABLECIMIENTOS PERMANENTES				
102	Año	2021	104	Nº de formulario que sustituye	No. 872355639949	
101	RUC	0690066963001	103	Razón o denominación social	FABRICA DE EMBUTIDOS JORGE JARA VALLEJO LA IBERICA CIA LTDA	
OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS LOCALES Y/O DEL EXTERIOR						
CON PARTES RELACIONADAS LOCALES						
Operaciones de activo					003	0.00
Operaciones de pasivo					004	0.00
Operaciones de ingreso					005	2255299.61
Operaciones de egreso					006	5730.57
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares					007	0.00
CON PARTES RELACIONADAS EN PARAJOS FISCALES, JURISDICCIÓNES DE MENOR IMPOSICIÓN Y RÉGIMENES FISCALES PREFERENTES						
Operaciones de activo					008	0.00
Operaciones de pasivo					009	0.00
Operaciones de ingreso					010	0.00
Operaciones de egreso					011	0.00
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares					012	0.00
CON PARTES RELACIONADAS EN OTRAS JURISDICCIÓNES O RÉGIMENES DEL EXTERIOR						
Operaciones de activo					013	0.00
Operaciones de pasivo					014	0.00
Operaciones de ingreso					015	0.00
Operaciones de egreso					016	0.00
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares					017	0.00
TOTAL OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS					029	2261030.18
¿Sujeto pasivo exento de aplicación del régimen de precios de transferencia?					030	NA
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA						
ACTIVO						



SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS, VALORES Y SEGUROS

RAZÓN SOCIAL	FABRICA DE EMBUTIDOS JORGE JARA VALLEJO LA IBERICA C.L.
DIRECCIÓN	COLOMBIA Y LARREA No. 24-16 BARRIO: SANTA ROSA
EXPEDIENTE	37038
RUC	0690066963001
AÑO	2022
FORMULARIO	SCV.NIIF.37038.2022.1

FECHA DE LA JUNTA QUE APROBÓ LOS ESTADOS FINANCIEROS (DD/MM/AAAA) Apr 3, 202

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

CUENTA	CÓDIGO	VALOR (En USD\$)
ACTIVO	1	3846806.94
ACTIVO CORRIENTE	101	2361112.17
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO	10101	77193.63
CAJA	1010101	14021.44
INSTITUCIONES FINANCIERAS PÚBLICAS	1010102	0.00
INSTITUCIONES FINANCIERAS PRIVADAS	1010103	63172.19
ACTIVOS FINANCIEROS	10102	2046241.41
ACTIVOS FINANCIEROS A VALOR RAZONABLE CON CAMBIOS EN RESULTADOS	1010201	0.00
RENTA VARIABLE	101020101	0.00
ACCIONES Y PARTICIPACIONES	10102010101	0.00
CUOTAS DE FONDOS COLECTIVOS	10102010102	0.00
VALORES DE TITULARIZACIÓN DE PARTICIPACIÓN	10102010103	0.00
UNIDADES DE PARTICIPACIÓN	10102010104	0.00
INVERSIONES EN EL EXTERIOR	10102010105	0.00
OTROS	10102010106	0.00
RENTA FIJA	101020102	0.00
AVALES	10102010201	0.00
BONOS DEL ESTADO	10102010202	0.00
BONOS DE PRENDA	10102010203	0.00
CÉDULAS HIPOTECARIAS	10102010204	0.00
CERTIFICADOS FINANCIEROS	10102010205	0.00
CERTIFICADOS DE INVERSIÓN	10102010206	0.00
CERTIFICADOS DE TESORERÍA	10102010207	0.00
CERTIFICADOS DE DEPÓSITO	10102010208	0.00
CUPONES	10102010209	0.00



SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS, VALORES Y SEGUROS

RAZÓN SOCIAL	FABRICA DE EMBUTIDOS JORGE JARA VALLEJO LA IBERICA C.L.
DIRECCIÓN	COLOMBIA Y LARREA No. 24-16 BARRIO: SANTA ROSA
EXPEDIENTE	37038
RUC	0690066963001
AÑO	2022
FORMULARIO	SCV.NIIF.37038.2022.1

ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL

CUENTA	CÓDIGO	VALOR (En USD\$)
INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	401	3285578.33
VENTA DE BIENES	40101	3461349.28
PRESTACION DE SERVICIOS	40102	2412.74
INGRESOS POR ASESORIA	4010201	0.00
INGRESOS POR ESTRUCTURACIÓN DE OFERTA PÚBLICA DE VALORES	4010202	0.00
INGRESOS POR ESTRUCTURACIÓN DE NEGOCIOS FIDUCIARIOS	4010203	0.00
OTROS	4010204	2412.74
CONTRATOS DE CONSTRUCCION	40103	0.00
SUBVENCIONES DEL GOBIERNO	40104	0.00
REGALÍAS	40105	0.00
INTERESES	40106	0.00
INTERESES GENERADOS POR VENTAS A CREDITO	4010601	0.00
INTERESES Y RENDIMIENTOS FINANCIEROS	4010602	0.00
OTROS INTERESES GENERADOS	4010603	0.00
DIVIDENDOS	40107	0.00
GANANCIA POR MEDICION A VALOR RAZONABLE DE ACTIVOS BIOLÓGICOS	40108	0.00
INGRESOS POR COMISIONES, PRESTACIÓN DE SERVICIOS, CUSTODIA, REGISTRO, COMPENSACIÓN Y LIQUIDACIÓN	40109	0.00
COMISIONES GANADAS POR INTERMEDIACIÓN DE VALORES	4010901	0.00
POR OPERACIONES BURSATILES	401090101	0.00
POR CONTRATOS DE UNDERWRITING	401090103	0.00
POR COMISIÓN EN OPERACIONES	401090104	0.00
POR INSCRIPCIONES	401090105	0.00
POR MANTENIMIENTO DE INSCRIPCIÓN	401090106	0.00
POR PRESTACIÓN DE SERVICIOS DE ADMINISTRACIÓN Y MANEJO	4010902	0.00
PORTAFOLIO DE TERCEROS	401090201	0.00
FONDOS ADMINISTRADOS	401090202	0.00
FONDOS COLECTIVOS	401090203	0.00
TITULARIZACIÓN	401090204	0.00
FIDEICOMISOS MERCANTILES	401090205	0.00
ENCARGOS FIDUCIARIOS	401090206	0.00